



НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ
ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

ISSN 2413-7081

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

МАЙ
2016 № 5 (6)

THE JOURNAL'S WEBSITE
[HTTP://SCIENTIFICMAGAZINE.RU](http://scientificmagazine.ru)



САЙТ ИЗДАТЕЛЬСТВА
[HTTP://SCIENCEPROBLEMS.RU](http://scienceproblems.ru)
E-MAIL: [ADMBESTSITE@YANDEX.RU](mailto:admbestsite@yandex.ru)



9 772413 708002

Научный журнал

№ 5 (6), 2016

Москва
2016



Научный журнал

№ 5 (6), 2016

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Главный редактор: Вальцев С.В.

Заместитель главного редактора: Котлова А.С.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (канд. филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Россия), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайрабаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаяниди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Маслов Д.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитреникова Т.А.* (канд. пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (канд. экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трезуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федосыкина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Россия), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамишина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

Журнал зарегистрирован
Федеральной службой по
надзору в сфере связи,
информационных
технологий и массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство
ПИ № ФС77 - 63075
Издается с 2015 года

Выходит ежемесячно
Published monthly

Сдано в набор:
12.05.2016.
Подписано в печать:
14.05.2016.

Формат 70x100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 6,09
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 672

ТИПОГРАФИЯ
ООО «ПресСто».
153025, г. Иваново,
ул. Дзержинского, 39,
оф.307

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»
г. Москва

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

117321, РФ, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 140

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ:

153008, РФ, г. Иваново, ул. Лежневская, д.55, 4 этаж

Тел.: +7 (910) 690-15-09.

<http://scientificmagazine.ru/> e-mail: admbestsite@yandex.ru

© Научный журнал/Москва, 2016

Содержание

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	5
<i>Дотира Р. И., Попова Н. В.</i> Разработка интернет-магазина для малого предприятия.....	5
<i>Шарабанова А. В., Сафронов С. В.</i> Программный модуль для устранения погрешности записей сигналов с комбинированного гидроакустического приемника	6
<i>Брыксина Е. А.</i> Использование VI технологий при принятии управленческих решений	8
<i>Бессмертный А. С.</i> Моделирование бизнес-процессов, как один из методов повышения эффективности деятельности предприятия.....	12
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	15
<i>Бекмухаметова А. Б., Оспанбаев Ж. А.</i> Структурные изменения в экономике и их отражение в структуре ВВП страны (на примере Республики Казахстан).....	15
<i>Исаева И. А.</i> Налоговое администрирование доходов бюджета Ханты-Мансийского автономного округа - Югры	20
<i>Shurenchuluun T., Banzragch B., Nyamkhuu B.</i> Issues to consider for study of entrepreneurship (based on studies conducted at Universities).....	22
<i>Щеглова О. Г.</i> Налоговый гнет в России и его влияние на хозяйствующие субъекты	26
<i>Шишко А. Г.</i> Использование эко-технологий в гостиничном бизнесе.....	29
<i>Буваев Б. Л.</i> Методика оценки рисков Value-at-Risk	31
<i>Воронцов А. Д.</i> Анализ зарубежного опыта налогового планирования.....	35
<i>Лумяник Н. Н.</i> Сравнение видов расчета себестоимости, методы распределения затрат в бухгалтерском учете.....	40
<i>Кузнецова А. В.</i> Зарубежный опыт налогообложения доходов физических лиц	43
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	45
<i>Запорожец Т. С.</i> Актуальные вопросы конституционно-правового регулирования публичных финансов в РФ.....	45
<i>Самонкин Ю. С.</i> Большая Европа, тенденция развития единого пространства от Лиссабона до Владивостока и гибридная война Запада	47
<i>Самонкин Ю. С.</i> Евразийский экономический союз как международно-правовое явление в условиях построения современного многополярного мира	51
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	56
<i>Мухамедов Т. Т., Мухамедова Л. Р.</i> Межпредметные связи физики и математики	56

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	58
<i>Стяжкина С. Н., Шайхутдинов Б. И., Овечкин Ю. М.</i> Изменения ЭКГ у больных с острым панкреатитом.....	58
<i>Стяжкина С. Н., Шайхутдинов Б. И., Овечкин Ю. М.</i> Коморбидность острого панкреатита и сердечно–сосудистых заболеваний	60
<i>Стяжкина С. Н., Зарипова А. Т., Гачегова А. Ю., Полушина Е. С.</i> Статистический анализ возникновения механической желтухи опухолевого и неопухолевого генеза в хирургической практике	63
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ	68
<i>Некрасова Д. О., Заяц Д. В.</i> Количественное определение дубильных веществ в майнике двулистном (<i>Maianthemum bifolium</i> L.)	68
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	71
<i>Техтерекова Н. С., Гнедых Н. Н., Ляхов А. П.</i> Особенности управления профессиональной карьерой персонала медицинской организации	71
<i>Войвод О. В.</i> Оценка профессионально важных качеств.....	73

Разработка интернет-магазина для малого предприятия

Допира Р. И.¹, Попова Н. В.²

¹Допира Рита Ивановна / Dopira Rita Ivanovna - магистр технических наук,
старший преподаватель;

²Попова Надежда Викторовна / Popova Nadezhda Viktorovna - магистр технических наук,
старший преподаватель,

кафедра прикладной математики и информатики,
факультет математики и информационных технологий,

Карагандинский государственный университет имени академика Е. А. Букетова,
г. Караганда, Республика Казахстан

Аннотация: в статье рассмотрены информационные потоки, сформированные клиентом и администратором интернет-магазина. Результатом работы стал веб-сайт интернет-магазина для торговой организации.

Ключевые слова: электронная коммерция, интернет-магазин.

Существует множество различных направлений по использованию глобальной сети в коммерческих целях: это может быть и создание сайта-визитки (витрины), где пользователи могут ознакомиться с организацией и производимой продукцией, это может быть и заказ рекламных кампаний по продвижению продукции в сети, в социальных сетях, в частности. Однако в случае если речь идет о торговом предприятии, реализующим товары, ориентированные на широкую аудиторию, наиболее целесообразным считается создание собственного интернет-магазина, поскольку данный тип электронной площадки позволяет во много раз увеличить эффективность осуществляемой коммерческой деятельности.

Для современных предприятий данное направление является одним из приоритетных векторов развития в силу ряда обстоятельств: во-первых, глобальная сеть Интернет сегодня представляет собой массовое явление с довольно высокой долей его использования в общей численности населения, во-вторых, использование электронных площадок позволяет автоматизировать процесс продаж и осуществлять реализацию продукции в любое время суток, в-третьих, использование сети Интернет позволяет выходить на другие рынки других регионов, расширяя возможности предприятия [1].

Несмотря на то, что сегодня существует множество вариаций по использованию сети Интернет в коммерческих целях, наиболее оптимальным и рациональным направлением для торгового предприятия является создание собственного интернет-магазина, в условиях которого организация сможет предложить неограниченный ассортимент продукции, не затрачивая при этом денежных средств на оплату аренды дополнительных площадей, как это было бы в обычном магазине.

Перед началом разработки необходимо сформировать набор данных, на которые будет опираться логика работы интернет-магазина.

1. Входные информационные потоки:

- а) для менеджера: количество товара на складе; ассортимент товара в продаже;
- б) для покупателя: ассортимент товара в каталоге; цены на товары; новости и предложения дополнительных услуг; контактная информация фирмы;

2. Выходные информационные потоки:

- а) для менеджера: заказы от клиентов; оборот денежных средств; документация о продаже товара; состояние склада; статистика продаж и заказов;
- б) для клиента: статистика покупок; счета к оплате.

Наличие деления между входными и выходными потоками, а также деление пользователей магазина на две разные категории накладывают определенные и

жесткие разграничения для разных частей магазина. То, что может выполнять менеджер, должно быть запрещено и недоступно покупателям. Задача менеджера – заполнять и вносить информацию о физическом наличии товаров на складе фирмы, об изменении цен и ассортименте. Это входные потоки. Клиент же, в свою очередь, считывает ассортимент товаров в продаже, цены на них, информацию об услугах и новости фирмы. В итоге менеджер получает следующую информацию: список и состав заказов от клиентов, обороты денежных средств, факты продажи товара – выполнение заказа, общее состояние склада и статистика продаж. Клиенту предоставляются информация о сделанных им ранее заказах и счета на оплату.

Часть магазина, посвященная покупателю, должна быть как можно более удобной и понятной в применении. Покупателю необходимо предоставлять выбор товара на его вкус и цвет, а также удобство заполнения покупательской корзины и сохранение сделанного заказа. Не лишним будет для всего документооборота возможность автоматического формирования счета к оплате, чтобы клиент мог распечатать его у себя на компьютере и провести оплату удобным ему способом. Чтобы оценить общие затраты, покупателю надо предоставлять историю заказов.

Создание Интернет-магазина дает фирме и клиентам ряд преимуществ: привлечение новых клиентов за счет общедоступности; более простое и быстрое оформление заказов (снижение количества менеджеров по обработке заказов); увеличение товарооборота, а соответственно и прибыли; более дешевая реклама через интернет; развитие и популярность фирмы, учитывая большие темпы развития торговли в Интернете [2].

Литература

1. Рейнольдс М. Электронная коммерция. М.: Лори, 2010. С. 560.
2. Допира Р. И., Попова Н. В. Развитие электронной коммерции в Казахстане // Актуальные проблемы современной математики, механики и информатики: Сб. науч. тр. Караганда: Изд-во КарГУ, 2016. С. 179-186.

Программный модуль для устранения погрешности записей сигналов с комбинированного гидроакустического приемника Шарабанова А. В.¹, Сафронов С. В.²

¹Шарабанова Анастасия Вадимовна / Sharabanova Anastasia Vadimovna - магистрант;

*²Сафронов Сергей Владимирович / Safronov Sergej Vladimirovich - магистрант,
кафедра систем автоматического управления и контроля,
Национальный исследовательский университет,
Московский институт электронной техники, г. Зеленоград*

Аннотация: *в данной статье описан принцип работы программного модуля, реализующего коррективное редактирование записей с гидроакустического приемника при помощи данных с компаса.*

Ключевые слова: *гидроакустика, комбинированный приемник, компас.*

Применение векторно-фазовых методов при измерении параметров гидроакустических полей позволяет определять свойства источника, его координаты и элементы движения с последующей их идентификацией по измерениям в ограниченной области пространства. Для получения записей сигналов используется комбинированный приемник - малогабаритная система, включающая одновременно векторный приемник и приемник акустического давления [1]. При измерении

параметров гидроакустического поля, в результате воздействия среды, приемный модуль может совершать колебательные движения, которые влекут за собой погрешность измерений. В статье рассматривается способ устранения такой погрешности с помощью матрицы поворота. Значения элементов матрицы определяются при помощи компаса, находящегося на корпусе комбинированного гидроакустического приемника.

Цифровая запись сигналов для каждого из каналов приемника представляется в 3-х файлах:

- файл с отсчетами сигнала;
- файл сопроводительной информации (описатель);
- файл параметров внешних трактов.

В каждом цикле регистрации сигналов формируется файл (протокол цикла регистрации), содержащий список имен файлов, предназначенных для представления данных оцифровки.

Имя файла с записями данных компаса записывается в файл протокола, формируемого при каждом цикле регистрации, в поле строки с ключевым словом COMPAS.

Данные компаса представляются в виде заголовочного блока, за которым следует последовательность блоков, представляющих текущие данные компаса.

Шаблон структуры данных компаса `tCompAngle` представлен в листинге 1.

```
typedef struct
{
    FILETIME tm;

    float CmHd; // азимут

    float CmRl; // тангаж

    float CmPi; // крен
} tCompAngle;
```

Листинг 1. Шаблон данных компаса `tCompAngle`

Каждый отсчет сопровождается временем в формате FILETIME. Точное соответствие времени 1-го отсчета данных компаса и времени 1-го отсчета сигнала не гарантировано.

При обработке для привязки времени отсчетов сигнала к времени отсчетов компаса следует выбирать ближайшие по времени отсчеты компаса.

Частота дискретизации сигналов с компаса значительно меньше частоты дискретизации записей сигналов с приемника. Для восстановления недостающих записей с компаса используется метод ступенчатой интерполяции.

В файле с данными компаса представлены следующие параметры:

- Тангаж - угловое движение судна относительно главной оси инерции;
- Крен - поворот судна вокруг его продольной оси;
- Азимут - угол между направлением на север и направлением на заданный предмет.

Для устранения погрешности, записи сигналов с приемника корректируются при помощи матрицы поворота, значения которой определяются исходя из данных с компаса.

Вращение вокруг оси x соответствует повороту на угол крена:

$$M_x(\gamma) = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 0 \\ 0 & \cos \gamma & -\sin \gamma \\ 0 & \sin \gamma & \cos \gamma \end{pmatrix} \quad (1)$$

Вращение вокруг оси y – поворот на угол тангажа:

$$M_y(\beta) = \begin{pmatrix} \cos \beta & 0 & \sin \beta \\ 0 & 1 & 0 \\ -\sin \beta & 0 & \cos \beta \end{pmatrix} \quad (2)$$

Вращение вокруг оси z - поворот на угол азимута:

$$M_z(\alpha) = \begin{pmatrix} \cos \alpha & -\sin \alpha & 0 \\ \sin \alpha & \cos \alpha & 0 \\ 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad (3)$$

Использование программного модуля, реализующего корректирование записей сигналов с векторного приемника, позволяет значительно улучшить точность определения параметров гидроакустических полей при неблагоприятных погодных условиях.

Литература

1. Гончаренко Б., Некрасов В., Гордиенко В. и др. Некоторые аспекты использования приемника потока акустической мощности для регистрации сигналов слабых детерминированных источников на фоне шумов океана // Сборник трудов ГП ВНИИФТРИ. Т. 46 из «Проблемы метрологии гидрофизических измерений». ФГУП ВНИИФТРИ, Москва, 2003. С. 161–210.

Использование VI технологий при принятии управленческих решений

Брыксина Е. А.

Брыксина Екатерина Андреевна / Bryksina Ekaterina Andreevna - студент магистратуры, кафедра бизнес-информатики, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

Аннотация: в статье рассмотрена классификация современных VI технологий и их возможное использование в различных сферах управленческой деятельности. Поскольку таких технологий на сегодняшний день существует огромное количество, важно правильно понимать, какие задачи стоят перед менеджментом компаний, а также какие управленческие решения должны быть приняты, если используют ту или иную информационно-аналитическую технологию.

Ключевые слова: VI технологии, информационно-аналитические системы, процесс принятия управленческих решений, хранилища данных, OLAP системы, системы конечного пользователя, Data Mining.

В современном мире очень сложно оставаться конкурентоспособным. Современные требования к бизнесу, мировой экономической кризис и неуклонно растущая конкуренция вынуждают компании совершенствовать процесс принятия решений на всех уровнях управления бизнесом. Однако эффективные решения невозможно принять без оперативной и качественной обработки данных, объем которых постоянно растет.

Неуклонно увеличивающийся объем информации приводит к тому, что становится невозможным оперативно его обрабатывать вручную, и для эффективного управления

организацией необходимо использовать современные средства информационного обеспечения, а именно методы и средства автоматизации бизнес-анализа. Технологии, преобразующие данные в информацию, а информацию в знания о бизнесе называются Business Intelligence или BI решения.

Под термином Business Intelligence подразумеваются различные технологии и средства, которые помогают в анализе и обработке данных предприятий. Технологии BI созданы специально для того, чтобы на фоне растущего количества информации качество принимаемых решений не ухудшалось, а, наоборот, становилось лучше, аналитика проводилась быстрее и качественнее, создавались модели развития событий на основе актуальных и исторических данных.

Такие системы описаны во многих источниках. Наиболее подробное описание технологий BI можно найти в докладе Gartner «Infrastructure and Applications Worldwide Software Market Definitions» [1]. В данном документе приведена классификация BI технологий, которая считается классической и основана на программной архитектуре технологии, то есть, описана с технической точки зрения [2].

Основными направлениями в BI считаются:

- средства построения хранилищ и витрин данных (data warehouse);
- OLAP – средства (On-Line Analytical Processing) и прочие средства многомерного анализа;
- информационно-аналитические системы (Enterprise Information Systems, EIS) и системы поддержки и принятия решений (Decision Support Systems, DSS);
- средства интеллектуальной добычи данных (KDD, data mining);
- инструменты конечного пользователя для выполнения запросов и построения отчетов (query and reporting tools).

Хранилища и витрины данных (data warehouse).

Специалисты в области BI технологий описывают Хранилища Данных как предметно-ориентированные наборы данных, которые способны поддерживать историчность данных и обновляться, используемые в целях поддержки процесса управления принятия решений. Эти наборы данных должны становиться «источниками истины», откуда лица, принимающие решения, могут брать достоверную и детализированную информацию для аналитики различного уровня.

Хранилища Данных представляют определенную ценность для менеджмента компаний в силу того, что ХД – это укрупненная база данных масштаба организации, в которой хранится аналитическая информация, способствующая оперативному предоставлению необходимых данных в удобном для пользователя виде, обладает структурой, которая разработана для определённой отрасли, а также позволяет строить удобную аналитику, выводы из которой будут использованы в процессе принятия управленческих решений.

ХД также хранят исторические данные, которые в любой момент могут быть представлены пользователю в удобной для понимания форме, для аналитики, построения прогнозов на будущее и моделирования ситуаций.

Инструменты для проектирования Хранилищ данных входят в состав различных СУБД от таких производителей: IBM, Sybase, Microsoft и других.

Чтобы построить индивидуальное хранилище для компании, могут быть использованы CASE – средства, в которых описываются структуры хранения данных специальными утилитами, и после происходит их генерация.

Самыми яркими представителями данного направления являются: Oracle, SAP Business Warehouse (SAP), IBM, Microsoft.

OLAP-средства.

Термин OLAP расширяется как online analytical processing и включает в себя различные системы аналитической обработки данных в режиме online (в реальном времени). С помощью данной технологии можно решить такие задачи: анализ KPI

(ключевых показателей деятельности), проведение финансового и маркетингового анализа, анализа сценариев, проводить моделирование и прогнозирование ситуаций на рынке и т. п. Такие системы созданы специально для решения аналитических задач.

В основе технологии лежит использование многомерных таблиц, которые строятся на основе исходных данных из баз данных различных типов.

Системы OLAP хороши тем, что они могут работать с любыми данными, вне зависимости от особенностей инфраструктуры компании. Для обычного пользователя различие OLAP и хранилища данных будет заключаться не в технической структурированности информации, а в предметной, при этом он использует привычные для него экономические понятия. Самыми известными представителями данной технологии являются: MS Analysis Services (Microsoft), Hyperion Essbase (Hyperion Solutions Corporation), Intersoft(Lab), Oracle Discover, Business Objects (Business Objects).

Информационно-аналитические системы.

Под информационно аналитическими системами подразумевается целый набор различных инструментов, основной задачей которых является предоставление конечных решений для лиц, принимающих решения. Однако сами системы очень сильно отличаются друг от друга.

Информационно-аналитические системы могут быть классифицированы по виду решаемых задач:

- Финансовый, экономический анализ компании, в котором используются внешние данные предприятия: баланс, отчет о финансовых результатах, отчет о движениях денежных средств. Системы этого вида: Альт-финансы, Про-инвест, Audit Expert.

- Проведение комплексной оценки эффективности инвестиций. Примеры систем: Альт, Project Expert и др.

- Разработка бизнес-планов, в которых учтены схемы производства, сбыта и финансирования. Обследование маркетинговой ситуации и чувствительности проекта по основным параметрам. Примеры: Аль, Project Expert и др.

- Проведение маркетингового исследования, которое позволит оценить место компании на рынке, ее конкурентоспособность, анализировать доходность сегментов рынка и товаров, прогнозировать темпы роста и развития. Системы: Касатка, Marketing Expert и др.

- Управление проектами, организация создания расписания работ и задач по проектам, определение исполнителей, времени, критического пути, входов и выходов, необходимого обеспечения проектов (финансовое, техническое, физическое и т. п), а также аналитика рисков и моделирование ситуаций. Примеры: MS Project, Open Plan и др.

- Другие.

Информационно-аналитические системы имеют очень узкую направленность и зачастую приобретаются или разрабатываются под конкретную задачу и отрасль. Если крупная, но узкая задача реализована в такой системе – это может очень сильно упростить жизнь всем уровням компании, однако под каждую такую задачу придется приобретать или разрабатывать свои системы либо искать новые технологии.

Средства интеллектуальной добычи данных (Knowledge Discovery in Database, data mining).

Эта категория средств подразумевает под собой поиск полезных знаний в различных неструктурированных данных («сырых» данных).

Данные средства подразумевают поиск полезных знаний в «сырых» данных. Процесс Knowledge Discovery in Database (KDD) состоит из нескольких этапов: подготовка данных, отбор информативных признаков, очистка данных (собственно процесс Data mining), обработка и полученной информации, аналитика результатов.

Эта технология доступна пользователям в двух видах - через OLAP системы или же как самостоятельные продукты Data Mining.

Основной ценностью данной технологии эксперты признают возможность поиска полезных данных в огромных, неструктурированных массивах данных. Это позволяет аналитику получить абсолютно новую информацию, которой изначально нет в источниках данных, что позволяет делать совершенно новые выводы и строить более сложную аналитику. В этой технологии активно используются математические инструменты: правила ассоциации, деревья решений, нейронные сети, статистический анализ и др.

Примеры систем: Oracle Data Mining, SAS, Hyperion Essbase и др.

Инструменты конечного пользователя для выполнения запросов и построения отчетов (query and reporting tools).

Инструменты конечного пользователя строятся на системе запросов к информационно-аналитической системе и отчетов из нее. Технология называется «инструменты конечного пользователя», т. к. запросы и отчеты, которые лежат в основе технологии – понятны конечному пользователю, он самостоятельно делает эти запросы и интерпретирует результаты без участия технического специалиста. Также такие системы обеспечивают интеграцию данных из нескольких источников, просмотр отчетов, их корректировку и печать.

Такие системы разработаны для пользователей, которые обладают достаточно высокой технической подготовленностью, однако для работы им не требуются профессиональные знания в области IT. Однако для бухгалтеров, экономистов и др. такие средства могут показаться слишком сложными. Зачастую эти технологии реализуются как модули запросов и отчетов в системах OLAP, но встречаются и самостоятельные программные продукты данного типа.

Представители: MicroStrategy, Crystal Decisions, Actuate и другие.

В силу того, что все разработчики стараются сделать свои продукты как можно универсальнее, становится все сложнее и сложнее отнести современные системы к конкретному виду приведенной классификации. Появляются системы «гибриды». Разработкой таких многофункциональных систем занимаются такие корпорации как: Cognos, Business Objects, Microsoft, Hyperion Solutions Corp. Эти компании занимают лидирующие места на мировом и Российском рынке.

Важным моментом при выборе конкретной системы должна учитываться дружелюбность интерфейса, простота работы с системой для пользователя, не являющегося специалистом в области информационных технологий. Программный продукт должен учитывать уровень подготовленности конечных пользователей и иметь возможность настраиваться под них, а также не требовать постоянной поддержки от технических специалистов.

И, безусловно, при выборе системы должны учитываться конкретные отраслевые задачи компании-заказчика и приспособленность системы к их решениям.

Учитывая представленную выше классификацию технологий, компания должна сделать выбор, опираясь на конкретную задачу, которая перед ней стоит. Выбранная система должна максимально удовлетворять требованиям поставленной бизнес-задачи.

В общем виде эти бизнес задачи можно представить так:

1. Организация хранения в системе актуальных данных, с максимальным уровнем детализации, структурированности, достоверности.
2. Усовершенствование процесса принятия управленческих решений, глубокая аналитика данных, с помощью встроеной системы хранения и аналитики данных.
3. Ускорение и автоматизация процесса создания отчетности в унифицированном виде.
4. Эффективное планирование деятельности компании, основанного на исторических данных и др.

Отсюда должны быть сформулированы требования к будущей системе:

Учитывая все вышесказанное, можно сформулировать требования к будущей системе:

1. Данные для принятия управленческих решений должны регулярно поступать из всех возможных источников.

2. Руководители должны иметь оперативный доступ к наиболее важным показателям деятельности компании и отдельных подразделений.

3. Маркетологам необходимо предоставить инструмент для глубокого всестороннего анализа клиентской базы и картины потребления услуг, выявления полезных для бизнеса закономерностей.

Система должна предоставлять возможность качественного хранения данных, без потерь, с высокой степенью детализации, а также ее всесторонней аналитики.

Литература

1. Отчет компании Gartner «Infrastructure and Applications Worldwide Software Market Definitions». [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.gartner.com/technology/home.jsp>. (дата обращения: 15.03.2016).
2. Открытые Системы. СУБД. Российский электронный журнал об IT технологиях, «Что такое Business Intelligence?» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.osp.ru/os/2003/04/182900/> (дата обращения: 21.04.2016).
3. Официальная информация с сайта разработчика IBM «Архитектура хранилищ данных, OLAP систем». [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.ibm.com/developerworks/ru/library/sabir/axd_1. (дата обращения: 24.04.2016).

Моделирование бизнес-процессов, как один из методов повышения эффективности деятельности предприятия **Бессмертный А. С.**

*Бессмертный Александр Сергеевич / Bessmertnyj Aleksandr Sergeevich – студент,
направление: бизнес-информатика,
Тюменский государственный институт культуры, г. Тюмень*

Аннотация: в статье рассматривается моделирование бизнес-процессов как метод повышения эффективности деятельности предприятия. Описывается, что такое моделирование бизнес-процессов, этапы моделирования и цели.

Ключевые слова: моделирование бизнес-процессов, бизнес-процессы.

Моделирование бизнес-процессов – это один из методов, используемый для улучшения эффективности и улучшения качества работы предприятия. Основу данного метода составляет описание процесса через различные элементы, принадлежащие рассматриваемому процессу. В моделировании процессов описывают логическую взаимосвязь всех элементов этого процесса от его начала до его конца.

Есть несколько подходов к определению понятия «моделирования бизнес-процессов»:

– моделирование бизнес – процессов – это метод, который дает стоимостную оценку каждому процессу, взятому в отдельности, и всем бизнес процессам на предприятии [1];

– моделирование бизнес – процессов – это хороший способ выявить текущие и предвидеть будущие проблемы на предприятии;

– моделирование бизнес – процессов – это метод позволяющий дать оценку текущей деятельности предприятия по отношению к требованиям, предъявляемым к его функционированию, управлению, эффективности, конечным результатом деятельности и степени удовлетворенности клиента [1];

С помощью моделирования бизнес процессов можно понять работу предприятия и провести ее анализ. Проведя анализ можно скорректировать работу организации для более эффективной работы. Моделирование в больших организациях нужно выполнять более подробно и многогранно, так как в них большое количество кросс – функциональных связей. Сейчас для моделирования бизнес процессов используют компьютерные средства и программное обеспечение.

Современным предприятиям необходимо постоянно улучшать свою деятельность, чтобы оставаться конкурентоспособными. Для этого нужно разрабатывать новые технологии и приемы ведения бизнеса, повышения качества конечных результатов деятельности и, конечно, внедрять новые эффективные методы управления и организации деятельности предприятий.

При моделировании бизнес–процессов выделяют два этапа структурный и детальный. Структурное моделирование бизнес – процессов предприятия может выполняться как в нотации IDEF 0 с использованием инструментов BPwin так и на языке UML с применением инструментов Rational Rose.

Этап структурного моделирования должен отражать:

- структуру бизнес–процессов, которая отражает их иерархию от общих групп к частным бизнес–процессам;
- уже существующая организационная структура;
- используемые при исполнении моделируемых бизнес–процессов документы и иные сущности;
- диаграммы взаимодействия для конечных бизнес–процессов, которые отражают последовательность создания и перемещения документов между действующими лицами.

Детальное моделирование бизнес-процессов выполняется в ранее созданной модели и должно отражать требуемую детализацию и должна обеспечить однозначное представление о деятельности организации. Детальная модель бизнес–процесса содержит:

- диаграммы взаимодействия, отражающие схемы документооборота;
- диаграммы действий, детально описывающие последовательность выполнения бизнес – процессов;
- набор прецедентов, которые отражают возможные варианты выполнения бизнес – процессов «как есть».

Конечной целью при моделировании бизнес-процессов является улучшение работы. Но помимо конечной цели существуют такие цели, как:

- цель описания процессов. Моделирование позволяет проследить, что происходит в процессе от его начала, до завершения. Также с помощью моделирования можно увидеть со стороны процесс и улучшить его.
- цель нормирования процессов. Моделируя бизнес процессы, им задаются правила их выполнения, то есть то, каким образом их нужно выполнять. Используя правила и руководящие указания, установленные в моделях, то можно достичь производительности процессов удовлетворяющей требования организации.
- цель установления взаимосвязей в процессах. С помощью моделирования бизнес процессов устанавливается четкая связь между процессами и требованиями.

В завершении данной статьи хочется подчеркнуть, что основным достоинством анализа и создания модели бизнес–процессов предприятия является универсальность. Во-первых, моделирование бизнес-процессов позволяет дать ответ на вопросы, которые касаются совершенствования деятельности предприятия и

повышения его конкурентоспособности. Во-вторых, руководитель или руководство предприятия, внедрившие у себя эту методологию, будет иметь информацию, благодаря которой можно самостоятельно совершенствовать свое предприятие и прогнозировать его будущее.

Литература

1. *Григорьев Д. И.* Моделирование бизнес-процессов предприятия. М.: ИРЦ, 2006. С. 214.
2. Моделирование бизнес-процессов. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.kpms.ru/Automatization/BPM.htm>. Заглавие с экрана. (дата обращения: 03.05.2016).

Структурные изменения в экономике и их отражение в структуре ВВП страны (на примере Республики Казахстан) Бекмухаметова А. Б.¹, Оспанбаев Ж. А.²

¹Бекмухаметова Асемгуль Бауыржановна / Bekmukhametova Assemgul Bauyrzhanovna – кандидат экономических наук, старший преподаватель;

²Оспанбаев Жандос Аманжолович / Ospanbayev Zhandos Amanzholovich – докторант, кафедра международных отношений и мировой экономики, факультет международных отношений,

Казахский национальный университет имени аль-Фараби, г. Алматы, Республика Казахстан

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы изменения структуры национальной экономики Казахстана в условиях снижения мировых цен на минеральное сырье и продукты горнодобывающей отрасли. Проанализированы структурные изменения в экономике, проведенные за годы независимости, и даны оценки этих изменений.

Ключевые слова: структурные изменения, структура ВВП, диверсификация, обрабатывающая промышленность, кризис.

За годы независимости экономика Казахстана бурно развивалась благодаря высоким ценам на минерально-сырьевые ресурсы на мировых товарных рынках.

Кризисная ситуация, сложившаяся в экономике Казахстана в 2015 г., вследствие негативного воздействия внешних факторов в условиях открытости экономического пространства, привела к резкому снижению ряда важнейших показателей. Отпуск тенге в свободное плавание должен несколько сгладить последствия. Очевидно, что сложившаяся сырьевая структура национальной экономики демонстрирует свою уязвимость от внешних шоков. Принимаемые меры по оптимизации бюджета, внесение корректив в реализуемые программы и ожидание восстановления конъюнктуры нефтяного рынка носят краткосрочный характер. Главным остается курс на прогрессивные преобразования структуры экономики.

Не секрет, что в мировой экономике Казахстан рассматривается как сырьевой придаток. Однако, сейчас цены на минеральные ресурсы, прежде всего на нефть существенно снизились, объем экспорта Казахстана и соответственно поступления в бюджет резко сократились, что негативно повлияло на реализацию долгосрочных программ и стратегии, направленной на диверсификацию национальной экономики, снижению ее зависимости от конъюнктуры мирового рынка минерально-сырьевых ресурсов.

Начиная с 2000-х годов, в Казахстане активно реализовались разные программы индустриализации экономики. Однако, к сожалению результаты этих программ не внесли существенных изменений в товарную структуру экспорта и импорта страны. Например, по итогам 2015 года доля минеральных продуктов в структуре экспорта составлял 71,6 %, т.е. объем минеральных продуктов до сих пор превышает объемов других видов продуктов. Подробная структура экспорта и импорта за 2015 год приведена в таблице 1 [1].

Таблица 1. Товарная структура экспорта и импорта Казахстана за 2015 год

№	Наименование групп продуктов	Экспорт, %	Импорт, %
1	Минеральные продукты	71,6	7,6
2	Металлы и изделия из них	13,1	13,2
3	Продукты химической и связанной с ней отраслей промышленности (включая каучук и пластмассы)	7,1	14,9
4	Продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары	4,5	11,1
5	Машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты	1,3	40,6
6	Прочее	2,4	12,6
7	Всего	100	100

Источник: www.stat.gov.kz

Как видно, почти 2/3 части экспорта Казахстана составляют минеральные продукты, что характеризует сырьевую направленность национальной экономики. В целях диверсификации национальной экономики и снижения ее зависимости от конъюнктуры мирового рынка надо выработать новую концепцию структурных изменений в экономике.

Результаты любых структурных изменений должны непосредственно отражаться в отраслевой структуре национальной экономики, ВВП и платежного баланса, а также в структуре занятости населения по отраслям экономики. В 2015 году внутренний валовой продукт (ВВП) страны снизился до 1,5 % и, по прогнозам, до 2 % снизится в 2016 году. Приостановка роста ВВП произошла из-за уменьшения цен на нефть во всем мире, падения уровня инвестирования в экономике государств постсоветского пространства, уменьшения спроса на нефть со стороны Китая и России. При этом 1,7 % – рост ВВП в первой половине 2015 года.

Для увеличения роста ВВП и улучшения уровня жизни в Казахстане правительство разработало программу инфраструктурного развития и строительства жилого фонда (формирование единого рынка путем интеграции регионов страны на основе выстраивания эффективной инфраструктуры), а также антикризисную программу поддержки некоторых регионов в стрессовой ситуации на мировом рынке.

Правительство, поддерживая малый и средний бизнес, разрабатывает новые бизнес-возможности. Уровень ВВП на одного жителя в Казахстане занимает высокие позиции, но в августе 2015 года из-за девальвации тенге (национальной валюты Казахстана) произошло снижение показателя ВВП на душу населения (с 12 589 до 10 665 долларов). Девальвация стала результатом перехода к плавающему курсу тенге, который был призван поддержать и увеличить объем казахстанского экспорта, а также сократить расходы на поддержание курса национальной валюты.

Нацбанк Казахстана перешел к политике гибкого валютного курса, к таргетированию инфляции – это был длительный план, но к нему пришлось перейти раньше, чем ожидалось, и о его эффективности говорить пока рано. При этом тенге обесценился по отношению к доллару на 30 %. К 2017-2018 годам, по прогнозам экспертов, планируется стабилизация экономики и значительный рост ВВП.

Однако, проведенные структурные изменения за годы независимости не дали существенных результатов. Зависимость страны от импорта продуктов промышленности все еще остается актуальной проблемой для Казахстана. Около 1/2 часть импорта составляют продукты тяжелой и транспортной промышленности, машиностроения. Для оценки проведенных структурных изменений недостаточно анализировать структуру экспорта и импорта. Необходимо провести ретроспективный анализ изменения структуры ВВП страны.

Таблица 2. Структура ВВП по отраслям и сферам деятельности Казахстана за 1995-2015 гг., % [1]

Отрасль и сфера деятельности	1995	2000	2005	2010	2015
ВВП	100	100	100	100	100
В том числе:					
<i>Производство товаров</i>	44,0	45,9	44,3	45,1	42,3
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	14,3	8,1	6,4	4,5	4,7
Промышленность	23,2	32,6	29,8	32,9	24,8
Строительство	6,5	5,2	8,1	7,7	6,2
<i>Производство услуг</i>	56,0	54,1	55,7	54,9	57,7
Торговля	17,2	14,5	11,8	13,0	16,7
Транспорт	9,4	10,0	11,5	8,0	8,5
Связь	1,3	1,5	2,0	3,1	2,6
Прочие отрасли	28,1	28,1	30,4	30,8	29,9

Источник: www.stat.gov.kz

Проводя анализ статистических данных, приведенных в таблице 2, можно сказать, что структура ВВП Казахстана кардинально не изменился в сторону увеличения доли обрабатывающей промышленности и производства готовых продуктов. Следовательно, можно сделать вывод, что структурные изменения стали источником саморазвития отраслей промышленности, которые производят готовые продукции с высокой добавленной стоимостью.

Еще наиболее важным фактором, характеризующим изменения структуры национальной экономики являются инвестиции, привлеченные в основной капитал. Инвестиции, привлеченные в той или иной отрасли экономики, и динамика ее роста год за годом характеризуются стабильным ростом, а также привлекательностью этой отрасли с точки зрения инвесторов. Однако, как показывают данные таблицы 3, в общем объеме инвестиций в основной капитал промышленности доминирующее значение имеет горнодобывающая промышленность. Инвестиции в основной капитал обрабатывающей промышленности 2015 году составили 20,3 % от общего объема инвестиции в основной капитал по отраслям экономики в целом.

Таблица 3. Инвестиции в основной капитал по ведущим отраслям промышленности [1], млн. тенге

Показатели	2005	2010	2015	Темпы роста, по сравнению с 2005 г.
Промышленность, всего, в том числе	838278	2586800	3807532	4,5
Горнодобывающая, в том числе	540152	1651953	2287895	4,2
Добыча сырой нефти	475512	1259123	1644891	3,4
Добыча металлических руд	40841	152023	385369	9,4
Обрабатывающая, в том числе	263078	413146	774234	2,9
Производство пищевых продуктов	32721	39772	55946	1,7
Текстильное производство	7360	10070	4805	0,6
Химическая промышленность	20607	21556	62432	3,02
Производство фаянсовых и пластмассовых изделий	13333	4605	5761	0,4
Металлургическая промышленность	100701	195494	300848	2,9
Производство машин и оборудования	5942	5609	15598	2,6
Производство мебели	1509	523	2645	1,7
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	35048	521701	543099	15,5

Источник: www.stat.gov.kz

Как видно из таблицы 3, объем инвестиций в основной капитал в обрабатывающей промышленности в 2015 году превышает в 2,9 раза объема инвестиций 2005 года, когда, только в сфере добычи металлических руд этот показатель превышает в 9,4 раза, что в три раза больше чем в обрабатывающей отрасли. А в отдельных отраслях обрабатывающей отрасли, таких как текстильная промышленность, производство фаянсовых и пластмассовых изделий темпы роста инвестиции, не достигли даже 1. Такая ситуация отрицательно сказывается на процессах модернизации и технологического перевооружения предприятий обрабатывающей промышленности. Если не предпринимать меры по созданию благоприятных условий по привлечению инвестиций в этот сектор промышленности, то вряд ли мы сможем создать конкурентоспособную экономику. Это очень важно, так как сформировавшаяся к настоящему времени технологическая многоукладность мировой экономики привела к значительному отставанию Казахстана от ведущих стран мира [2, с. 46].

В результате анализа современного состояния промышленности Казахстана, можно отметить наличие системных проблем, т.е. программы диверсификации и индустриально-инновационного развития экономики пока не дали каких-либо существенных изменений в структуре национальной экономики. В структуре экономики по-прежнему преобладает сырьевой сектор.

Значительны перспективы в производстве металлоизделий, металлоконструкций. Заманчиво формируется алюминиевый кластер, перспектива кабельно-проводниковая отрасль. Химическая промышленность, где в 2015 г. сделаны первые шаги по выпуску 133 тыс. бензола и 496 тыс. параксилола на АНПЗ, 12 тыс. тонн цианида натрия в Каратау, имеет возможности для дальнейшего наращивания своего потенциала, освоения более сложной продукции.

В Казахстане продолжающаяся диверсификация, индустриализация должны относительно быстро, в первую очередь завершить формирование целостных секторов экономики как локальных центров устойчивости. В стране все еще предстоит большая работа по повышению уровня ее самодостаточности. Так, в аграрном секторе в самые ближайшие годы необходимо довести уровень самообеспеченности по молоку, овощам, фруктам, мясу до 90-100 %. Нужно усилить работу агропромышленного сектора по переработке и выпуску продукции, по которым имеется значительный внутренний потенциал и спрос.

В этом направлении нужен тщательный анализ спроса внешнего рынка. Необходим исследовательский центр, институт, высшая аграрная школа на уровне Назарбаев Университета. Аналитическая, исследовательская работа по изучению важных сегментов, секторов, направлений рынка должна вестись на адекватном уровне, не от случая к случаю, не только через Интернет. К таким перспективным рынкам первой категории, имеющим важное, значение для нашей страны, являются Центральная Азия, Китай, Иран, Афганистан, Россия, ЕС. Вторую группу представляют Азербайджан, Турция, Украина, Монголия. Третью группу – другие страны, включая Иорданию, Египет.

При этом нужно максимально учитывать как текущие, так и долгосрочные потребности той или иной страны. На основе предложения наших возможностей необходимо искать также точки соприкосновения. Так, понятны наши экспортные предложения по зерну, муке. Это наше конкурентное преимущество. Вместе с тем в том же Китае все время растет спрос на масличные культуры. Импорт соевых бобов в этой стране длительное время превышает 20-25 млн. т, достигая и до 42 млн. т. И Казахстан имеет возможности их производства и дальнейшего экспорта. Так, только в «Байсерке-Агро» достигнута урожайность, в два раза превышающая имеющийся в стране уровень (49,2-66,0 ц/га). Алматинская, Восточно-Казахстанская, Жамбылская области могут стать крупнейшими экспортерами соевых бобов на емкий китайский рынок. Об опережении китайских предложений свидетельствует заключение долгосрочного

контракта с костанайскими аграриями по производству и поставке масличного льна, на которые в последние годы сложился устойчивый спрос в Европе [3].

В Иране предпринимаются большие усилия по развитию животноводства. В этой стране растет спрос на корма, всевозможные шроты, жмыхи, отруби. Казахстан может максимально удовлетворить потребности этой страны в этой продукции.

Нефтегазовый сектор будет оказывать влияние на сопредельные секторы, и экономика будет сжиматься. Дальнейший рост цен из-за удорожания импорта будет раскручивать инфляционную спираль. Восстановление доверия к тенге возможно только в условиях устойчивого роста экономики. Это возможно только в том случае, если она будет диверсифицированной, то есть не будет зависеть только от цен на нефть. Никакими ограничительными мерами по обращению доллара нельзя добиться дедолларизации. Возможное снижение ставок на долларовые депозиты будет способствовать оттоку капитала из банковской системы.

Что касается возможностей, то падение нефтяных цен дает надежду, что правительство будет обращать внимание на секторы, которые до сих пор не вызывали у него интереса. В структуре ВВП более половины занимает сфера услуг. Но все мы знаем, что услуги некачественные, цены неадекватные. Это касается любой сферы: образование, здравоохранение, транспорт, связь, банковские услуги, гостиничные, ресторанные. Здесь и кроются возможности. Качество услуг нужно повышать, цены снижать, так как снижение покупательской способности населения будет приводить к снижению спроса. Только качественные услуги по адекватной цене могут спасти половину ВВП. Кроме того, так можно повысить возможности туристического сектора. Сейчас доля туризма в ВВП Казахстана – менее 1 процента. Например, в Кыргызстане туризм дает почти 5 процентов ВВП, для сравнения – почти столько же дает наше сельское хозяйство. Для развития туризма не нужны огромные инвестиции в такие проекты, как «Кок-Жайляу». Акцент нужно сделать на экологический туризм, который может развивать малый и средний бизнес. Как информационную, рекламную поддержку нужно использовать тот факт, что National Geographic Traveller включил Алматы, Казахстан в ТОП 16 мест, которые нужно посетить в 2016 году.

Всемирный Банк прогнозирует, что рост ВВП в 2017 году ускорится до 1,9 % и до 3,7 % в 2018 году при условии, что средние цены на нефть восстановятся до 48 долларов за баррель в 2017 году и до 51,4 доллара за баррель в 2018 году, а также при том, что коммерческая добыча на нефтяном месторождении Кашаган начнется по графику осенью 2016 года [4].

В современных условиях в Казахстане необходимо развивать такие отрасли, как тяжелое машиностроение, электроэнергетика, информационные технологии, текстильная промышленность, а также новые отрасли, как нанотехнологии, космическая, оптико-волоконная технология и генная инженерия и т.п. Именно эти отрасли должны стать локомотивом национальной экономики на фоне снижения мировых цен на сырье.

Литература

1. [Электронный ресурс]: Официальный сайт комитета по статистике министерства национальной экономики Республики Казахстан. URL: <http://www.stat.gov.kz>.
2. *Газалиев А.* Исследование структурных сдвигов в экономике Казахстана // Вестник Киевского национального университета имени Тараса Шевченко, 2012. № 142. С. 45-48.
3. Правительство Германии прогнозирует рост экономики в этом году в размере 1,7 %. [Электронный ресурс]: URL: <http://etoday.kz/business-and-economy/17676-pravitelstvo-germanii-prognoziruet-rost-ekonomiki-v-etom-godu-v-razmere-17.html>. (дата обращения: 03.04.2016).

4. В 2016 году дефицит бюджета Казахстана составит 2 % к ВВП. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.time.kz/news/economics/2016/02/25/v-2016-godu-deficit-bjudzhetu-kazahstana-sostavit-2-k-vvp>. (дата обращения: 03.04.2016).

Налоговое администрирование доходов бюджета Ханты-Мансийского автономного округа - Югры Исаева И. А.

*Исаева Ирина Александровна / Isayeva Irina Alexandrovna – кандидат экономических наук,
доцент,*

кафедра налогов и налогообложения,

*Сургутский государственный университет Ханты-Мансийского автономного округа - Югры,
г. Сургут*

Аннотация: в статье предлагается оценка результатов администрирования налоговых доходов бюджета Ханты-Мансийского автономного округа – Югры за 2015 год.

Ключевые слова: государственный бюджет, налоги, налоговое администрирование, налоговый контроль.

Нестабильность на сырьевых рынках, напряженная международная обстановка, снижение инвестиционной активности обусловили снижение ключевых макропоказателей российской экономики и валового внутреннего продукта. Не смотря на замедление развития в ряде отраслей экономики, налоговые органы Югры обеспечили стабильный рост налоговых поступлений в бюджеты бюджетной системы, что является кумулятивным эффектом улучшения налогового администрирования.

В сложившихся условиях налоговыми органами обеспечен рост поступлений в бюджетную систему Российской Федерации по всем основным налогам, за исключением поступлений по налогу на добавленную стоимость, что связано со значительным снижением выручки по основным нефтедобывающим предприятиям региона, администрируемым на федеральном уровне, по причине существенного снижения цены на нефть на мировом рынке. За 2015 год [1] для консолидированного бюджета Российской Федерации на территории автономного округа мобилизовано 1 988 млрд. руб. налоговых платежей, что на 3,2 процента больше, чем за 2014 год.

В бюджет Ханты-Мансийского автономного округа - Югры в 2015 году мобилизовано 201,1 млрд. руб., из них более 99 % обеспечено поступлениями налога на прибыль организаций, налога на доходы физических лиц и налога на имущество. Относительно 2014 года поступления увеличились на 11,5 %.

В доходную часть местных бюджетов поступило 35 млрд. руб. налогов и сборов, что на 8,6 % меньше, чем в 2014 году. Причиной снижения поступлений является изменение нормативов распределения налога на доходы физических лиц по уровням бюджетов в 2015 году. Однако, исполнение годовых плановых показателей доходной части местных бюджетов, администрируемых налоговыми органами, составило 101,2 %.

Дальнейшие направления совершенствования администрирования доходов бюджета включает в себя обеспечение функционирования Федеральной информационной адресной системы. Согласно положениям Закона № 443-ФЗ [2] сведения об адресах, содержащиеся в государственном адресном реестре обязательны для использования органами государственной власти и местного самоуправления, в том числе при предоставлении государственных услуг и муниципальных услуг. Таким

образом, отсутствие адреса в государственном адресном реестре, либо его неправильное отражение, повлечет за собой снижение показателей эффективности предоставления государственных и муниципальных услуг. Законом № 443-ФЗ предусмотрен комплекс мероприятий, направленных на проведение инвентаризации сведений, содержащихся в государственном адресном реестре. Управлением ФНС разработана соответствующая дорожная карта.

Отдельного внимания заслуживает эффективность контрольной работы налоговых органов. По итогам контрольной работы за 1 полугодие 2015 года [3] налоговыми органами округа дополнительно начислено 2,9 млрд. руб. налоговых платежей, в том числе в консолидированный бюджет Ханты-Мансийского автономного округа – Югры – 1,3 млрд. руб. Объем взыскания при этом составил 1,2 млрд. руб. из них в консолидированный бюджет Ханты-Мансийского автономного округа – Югры дополнительно поступило 676 млн. руб. Наибольший удельный вес доначисленных платежей в бюджет округа занимает налог на прибыль организаций – 61 %, далее следует НДФЛ – 29 %, прочие налоги составляют менее 10 % от общей суммы доначислений. Наибольшую долю доначисленных платежей в местный бюджет, составляет налог на доходы физических лиц – 58 %. В 1 полугодии задолженность в региональный и местный бюджеты снижена на 375 млн. руб. и на 1 июля составила 5,5 млрд. руб.

Таким образом, подводя итоги, следует отметить, что налоговыми органами округа в условиях снижения темпов экономического роста, выстроена адекватная современной структуре бизнеса система налогового администрирования. Контрольная работа налоговых органов, основываясь на инструментах риск-анализа, точно выбирая объекты для налоговых проверок, поспособствовала росту эффективности налоговых проверок и соответственно росту доначисленных сумм.

Литература

1. Сегодня проходит расширенная коллегия налоговых органов Югры «Об итогах работы УФНС России по Ханты-Мансийскому автономному округу - Югре за 2015 год и основных задачах на 2016 год». [Электронный ресурс]: Федеральная налоговая служба. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn86/news/international_activities/5951376. (дата обращения: 08.05.2016).
2. Федеральный закон от 28.12.2013 № 443-ФЗ «О федеральной информационной адресной системе и о внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».
3. В Ханты-Мансийске рассмотрен ряд законопроектов и подведены итоги 1 полугодия текущего года в сфере налогообложения. [Электронный ресурс]: Федеральная налоговая служба. Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn86/news/activities_fts/5770328. (дата обращения: 08.05.2016).

**Issues to consider for study of entrepreneurship
(based on studies conducted at Universities)
Shurenchuluun T.¹, Banzragch B.², Nyamkhuu B.³
Вопросы для изучения предпринимательства
(на основе исследований, проведенных в университетах)
Шурэнчулуун Ц. Д.¹, Банзрагч Б. Ш.², Нямхуу Б. Х.³**

¹Шурэнчулуун Цэрэндулам Дамдин / Shurenchuluun Tserendulam Damdin - аспирант
бизнес-управления;

²Банзрагч Болор Шош / Banzragch Bolor Shosh - кандидат экономических наук;

³Нямхуу Батдэлгэр Хюуд / Nyamkhuu Batdelger Khyud - кандидат бизнес-управления,
Институт бизнеса,

Монгольский государственный университет, г. Улан-Батор, Монгольская Республика

Abstract: *the main goal of this research is to establish issues to consider on the current state of study model conducted at universities on entrepreneurship, students' interest and usefulness on the subject, as well as future improvement. Results indicate students acquire basic knowledge on entrepreneurship as well as skills needed to become entrepreneurs. Some students have already started to exhibit entrepreneurial spirit, and their attitude towards business has grown more positive. However, it is clear that the research needs to cover larger scale in Mongolia, in order to improve courses on entrepreneurship as well as further development on the subject.*

Аннотация: *основная цель данного исследования заключается в рассмотрении проблем предпринимательства, возрастающем значении предпринимательской деятельности и необходимости совершенствования учебной программы. Результаты показали, что студенты успешно приобретают базовые знания по предпринимательству, а также навыки, необходимые, чтобы стать предпринимателями. Некоторые студенты уже обрели навыки для успешного запуска бизнеса, а их отношение к бизнесу стало более позитивным. Очевидно, что исследования должны иметь больший масштаб в целях улучшения качества курсов по основам предпринимательства, а также необходимо широкое развитие предпринимательского мышления в Монголии.*

Keywords: *entrepreneur, entrepreneurship, entrepreneurship education, entrepreneurial thinking, startup business.*

Ключевые слова: *предприниматель, предпринимательство, предпринимательское образование, предпринимательское мышление, запуск бизнеса.*

The article considers an understanding of the importance of entrepreneurship in the world and the need to improve the educational program of the Institute of business students to have interests and skills to successfully run the start –up business and eventually the widespread development of entrepreneurial thinking in Mongolia.

I. Introduction

With the discovery of large economic deposits and foreign investment, mining industry boomed in Mongolia, making up 94 % of total export and 17 % GDP as of 2013. Between 2008 and 2013 mining sector in Mongolia, on average, made up 19.8 % of GDP, 88 % of income from export per year. This statistic shows Mongolia's over dependency on mining furthermore making Mongolia vulnerable to global economic fluctuations. [9, C. 219-234]. Proven method for avoiding over dependency on natural resources is to have diverse economic structure. (Gelb, 2010) Therefore, Mongolia's main focus for economic and social development between 2012 and 2016 is to avoid dependency on natural resources and diversify its economic structure.

In order to become structurally diversified economy it is essential for citizens to have basic understanding of business and be responsible. The Government has implemented policies to educate and train the public as well as private sectors on entrepreneurship.

Entrepreneurs put people together in particular ways and combine them with physical capital and ideas to create a new product or to produce an existing [6, 649-680]. People with most productivity, who create new opportunities are said to have the most work ethics. People with good work ethics, dedicate most of their time, energy in the process of developing an idea with value, and in return get financial, social, and psychological benefit. In general, it can be defined that an entrepreneur is someone who start his or her own business, makes it valuable, which in return contributes to overall economy of the country [1, c. 6-8]. Policy makers in EU and US have come to a conclusion that entrepreneurs are an essential piece of puzzle in innovation and development of the economy [8, c. 67].

The view of entrepreneurship taken here is that it is the process of assembling necessary factors of production consisting of human, physical, and information resources and doing so in an efficient manner [6, c. 649-680]. Entrepreneurship is an essential factor both as a means of generating employment and as a means of encouraging economic growth [3, c. 880-885]. Entrepreneurship is considered to be an important mechanism for economic development through employment, innovation and welfare effects (Schumpeter 1934; Acs and Audretsch 1988; Wennekers and Thurik 1999; Baumol 2002). There are considerable differences across countries in the orientation of entrepreneurial activities (Autio 2007). The nature and structure of entrepreneurial activities varies across countries as reflected by, for example, the relative volumes of necessity and opportunity entrepreneurship. Acs and Varga (2005) studied 11 countries and found that opportunity entrepreneurship has a positive significant effect on economic development, whereas necessity entrepreneurship has no effect.

Operating with good work ethics means achieving positive results (through independent business operation) by maximizing the use of available resource. (Peter Drucker, Joseph Maciariello, 2004). According to this anyone with any profession such as chemist, weather analyst, teacher, researcher, engineer or even translator can work with positive work ethics, in other words, operate their own business.

Entrepreneurial skills are not equal among everybody. In today's competitive and ever-changing social environment, 90 % of start-ups fail during the first year of their operation can be attributed to lack of business experience. Therefore, it is absolutely necessary to conduct workshops and courses on improving skills as well as educating the people on business.

II. Research Methodology

This research was conducted at Mongolian prominent higher education institution (henceforth: School «A ») as part of its academic curriculum program on entrepreneurship. These courses were aimed to instill basic understandings of entrepreneurship for students as well as training them to start their own businesses as well as spreading entrepreneurial spirit.

To achieve the main goal of the study, school A conducted a survey among 400 students from randomly selected 738 students. Questions from the survey were based on the survey conducted by Kikuko Harada of Entrepreneurship Development Center in Japan, on the topic «Opportunities and challenges in promoting entrepreneurship education in Japan» [7, c. 10-12].

The survey questionnaire consisted of 3 parts. First part included 4 questions on general information. Second part of the survey asked about participants' knowledge on business or subjects they wished to study as well as their understanding of the subject before they took the course and after they took the course. Second part consisted of 49 questions with following answers: 5- Strongly Agree, 4-Agree, 3-Somewhat agree, 2-Disagree, and 1-Strongly disagree. The third part asked about participants' opinion on the course study on entrepreneurship.

III. Results of the Survey

Table 1. Shows the main results of the survey. Participants answered the questions regarding their knowledge on business, or subjects they wished to study as well as their understanding of the subject before they took the course, with average score of 3 and below. However, column 4, 5 shows results from after they took the course which shows an average score of 4 and above (Agree). These results show that after taking the course students have demonstrated the ability to think critically, develop their own ideas, present their ideas among peers and resolve conflict.

Table 1. Comparison of survey answers

	<i>Ability</i>	Before the course (n=381)	<i>SD</i>	After the course (n=381)	<i>SD</i>
1	Ability to produce new idea	2.90	1.87	4.31	0.79
2	Ability of how to develop a new idea	2.63	1.46	4.41	0.76
3	Ability to express my own opinion in a group	2.90	1.92	4.34	0.84
4	Ability to talk in front of many people	2.82	1.16	4.21	0.92
5	Ability to work as a team	3.19	1.12	4.39	0.86
6	Leadership	2.95	1.11	4.07	0.94
7	Ability to work as a our team	2.98	1.12	4.13	0.97
8	Creativity	3.11	1.03	4.33	0.75
9	Finding Problem	2.97	0.98	4.19	0.80
10	Solving Problem	3.03	1.01	4.31	0.77
11	Negotiation	2.90	1.03	4.23	0.85
12	Presentation	3.01	1.05	4.35	0.80
13	Communication	3.25	1.09	4.42	0.77
14	Solving Conflict	3.02	1.05	4.26	0.81
15	PC Skills	3.12	1.14	4.08	0.94
	<i>Opinion about entrepreneurs</i>				
1	I came to respect entrepreneurs more than before	3.43	1.11	4.42	0.76
2	I became more interested in business than before	3.48	1.15	4.48	0.75
3	I come to think one day I would like to start a business on my own	3.39	1.24	4.31	0.98
4	I became more interested in starting a business and company management than before.	3.58	1.21	4.47	0.86
5	I more interested in business and would like to start a business on my own in the future	3.62	1.30	4.46	0.92

Source: Primary a questionnaire survey results

Note: SD - Standard Deviation

Students taken the course could bring more respects to business owners, and higher desire to start their own businesses or even some of the students could possibly establish their businesses while they're taking this course. For example: According to our survey conducted among some sample students by asking «How much do I respect entrepreneurs?» and before they took the course average point on that question was 3.43, but after the entrepreneurship course, that number has increased up to 4.32.

IV. Conclusion

Our study shows the following results:

1. Our sample students haven't had clear vision about how to work with team, how to plan their future businesses and how to be productive. Also they lacked some essential which is needed for entrepreneurship education.

2. After they took the course, they've developed better understanding of how to express themselves, what is good team work dynamic, how to build their business plans, and some problem solving techniques, which is useful in business environment.

3. This entrepreneurship course has had influence on students to become more respectful to entrepreneurs, and interest in leading business organizations, or establish their own business. These factors lead students to closely observe to different types of business organizations and their operations.

4. As we predicted, students who took the course are more likely to answer: «Yes, I wanted to start my own business in any given opportunity». Which indicates the course of entrepreneurship is helping them to set the mind of entrepreneurship.

5. Even though students who took the course have positive feelings towards entrepreneurs and entrepreneurs with basic knowledge about them, they still need more help or positive conditions to have successful business model. Therefore we need to educate people on entrepreneurship or entrepreneurs at macro or micro level.

6. Based on our research we found that it is essential to study for start-up business environment here in Mongolia and apply these results to entrepreneurship courses in order to have high quality of educational training.

References

1. *Enhkmaa B.* Business and Society. Ulan-bator, 2008. P. 6-8.
 2. *Zoltan J. Acs, Sameeksha Desai and Jolanda Hessels.* Entrepreneurship, economic development and institutions, Small Business Economics. Vol. 31, No. 3, Special Issue: Entrepreneurship, Economic Development and Institutions (October 2008). P. 219-234.
 3. *Robert E. Nelson* Entrepreneurship Education in Developing Countries, Asian Survey, Vol. 17, No. 9 (Sep., 1977), University of California Press. P. 880-885.
 4. *Spencer L. M., & S. M. Spencer* (1993): «Competence at Work», John Wiley and Sons inc. P. 30.
 5. *Hampden-Turner* (2009). «Teaching Innovation and Entrepreneurship», Cambridge UP. P. 18.
 6. *Edward P. Lazear* Entrepreneurship, Journal of Labor Economics, Vol. 23, No. 4 (October 2005), pp. 649-680, The University of Chicago Press on behalf of the Society of Labor Economists and the NORC at the University of Chicago. P. 649-680.
 7. *Harada Kikuko* (2014), «Presentation, Entrepreneurship Forum 2014», Ulaanbaatar.
 8. *Hisashi Yaginuma* (2010), «Entrepreneurship and education», Journal of Regional Policy Studies [in Japanese].
 9. Mongolian Statistical Yearbook, 2013. P. 391-393.
-

Налоговый гнет в России и его влияние на хозяйствующие субъекты

Щеглова О. Г.

Щеглова Ольга Геннадьевна / Shcheglova Ol'ga Gennad'evna - кандидат экономических наук, старший преподаватель, кафедра экономической теории и мировой экономики, экономический факультет, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Российский государственный социальный университет, г. Москва

Аннотация: *в научной литературе понятие налогового бремени не всегда рассматривается как финансовый термин, при этом не в полной мере бывают раскрыты вопросы взаимосвязей налогового потенциала с другими финансовыми категориями. В данной статье рассматриваются точки зрения о содержании понятия налогового бремени, а также рассмотрено соотношение понятий институтов собственности и власти с точки зрения институциональной экономики.*
Ключевые слова: *налоговое бремя, налоговый потенциал, ресурсы, собственность, власть, инвестиционная деятельность, бюджет.*

*Власть учреждать налоги, будучи однажды дана, предела не имеет.
Роберт Хайнлайн*

Сегодня одним из важных направлений экономической политики государства является развитие эффективной и конкурентоспособной налоговой системы, которая могла бы соответствовать современному этапу развития предпринимательства и способствовала бы повышению деловой активности всех хозяйствующих субъектов страны в целом [4]. Наряду с этим, главным аспектом преобразований в структуре налогообложения все еще остается необходимость обеспечения и сбалансированности бюджетной системы [2].

В условиях рыночной экономики налоговая система занимает место важнейшего экономического регулятора, это основа финансово-кредитного механизма государственного регулирования экономики.

Как процесс согласования, формирования и реализации экономических интересов субъектов налоговых отношений, налоговая политика тесно связана с множеством институтов, среди которых фундаментальную основу занимают власть и собственность. Именно они формируют старт налоговой политики, которая, в свою очередь, участвует в воспроизводстве институтов собственности и власти. На рисунке 1 схематично представлена взаимосвязь институтов собственности и власти в формировании налоговой политики.

2. Функционально–стабилизирующий, ориентирующийся на стабилизацию социальных процессов, а также обеспечение текущих расходов бюджета.

3. Инвестиционный, который направлен на развитие и государственного, и частного капиталов.

В мировой практике понятие налогового потенциала рассматривают как базу налогообложения, которая приносит доход в бюджет определенной территории в виде налоговых отчислений.

В широком смысле, понятие налогового потенциала трактуют как совокупный объем налогооблагаемых ресурсов определенной территории, учитывая ее макроэкономические показатели, собираемость налогов и сборов, трансакционные издержки. Это именно та часть доходов, которая отчуждается в виде налоговых отчислений в бюджет согласно действующему законодательству региона.

В узком смысле налоговый потенциал представляет собой финансовые ресурсы, которые путем системы налогообложения и в соответствии с законодательством поступают в бюджет [2].

Опираясь на различные способы и факторы осуществления налоговой политики, можно выделить несколько существенных институциональных ограничений, влияющих на оценку налогового потенциала. К ним относят: совокупный объем финансовых ресурсов, действующее налоговое законодательство, система налогообложения и форма налоговой политики. Все это неразделимо корреспондируется с понятием налогового бремени.

Формируемое институтом власти налоговое бремя в своей основе содержит обобщественные потребности развития и функционирования общества. Содержание налогового бремени зависит от фазы цикла экономического развития.

В заключение хочется отметить, что в процессе становления и формирования налоговой политики России подход к налоговому бремени и потенциалу в большей степени был фискальным. Это объясняется перестройкой всей финансовой системы страны, грузом, который был унаследован от социальных обязательств советского прошлого, а также третиной, образовавшейся в бюджетной системе в период рыночной трансформации экономики. Формирование основ налоговой политики, их утверждение влечет за собой переход к эффективному, рациональному управлению структурой налогового бремени с целью обеспечения социально-ориентированного, устойчивого и динамичного развития национальной экономики страны.

Литература

1. Бюджетное послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 13.06.2013 г. «О бюджетной политике в 2014-2016 годах». [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. *Игонина Л. Л.* Муниципальные финансы. / М.: ЮристЪ, 2003.
3. *Олсон М.* Возвышение и упадок народов. / Перевод с датского. М.: Новое издательство, 2013.
4. Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов (одобрены Правительством Российской Федерации 30.05.2013 г.). [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
5. *Шаститко А. Е.* Новая институциональная экономическая теория / 4-е перераб. и доп. изд. М.: ТЕИС, 2010.

Использование эко-технологий в гостиничном бизнесе Шишко А. Г.

*Шишко Анастасия Геннадиевна / Shishko Anastasiia Gennadievna – магистрант,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет,
Институт магистратуры, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: в связи с разрушительным влиянием деятельности человека на окружающую среду повышается спрос на экологические товары и услуги, в том числе в гостиничном бизнесе. В статье рассмотрены примеры использования «зелёного» маркетинга в гостиничном бизнесе для повышения конкурентоспособности своих услуг и привлечения клиентов.

Ключевые слова: экологический маркетинг, роль экологического маркетинга, «зелёный» отель, продвижение гостиничных услуг.

В условиях современной повышенной конкуренции в гостиничном бизнесе владельцы отелей непрерывно пытаются найти инновационные маркетинговые решения, чтобы создать дополнительные преимущества своего отеля и выделиться среди конкурентов.

В связи с чрезмерной антропогенной нагрузкой на экосистему и возможностью экологической катастрофы люди начали бережнее относиться к используемым ресурсам, что повысило спрос на экологически безопасные продукты. Мировой рынок экологических товаров и услуг на 2013 год составил 230 млрд. \$, а на 2016 год должен составить 885 млрд. \$. Доля эготуризма составляет 17 % и ежегодно спрос повышается на 5 % [5]. Согласно опросу Trip Advisor 2013 Travel Trends Survey (Северная Америка и Европа) 12 % опрошенных выбирают исключительно отели, предлагающие разумное использование ресурсов, 70 % предпочли бы поселиться в таком отеле и 90 % готовы есть в ресторанах с экологически чистыми продуктами. Интерес к безопасному для окружающей среды туризму подтолкнул отельеров к внедрению экологического маркетинга, суть которого заключается в совместной деятельности потребителя, производителя и государства посредством формирования экологической культуры и удовлетворения нужд потребителя за счет обеспечения производителями более высокой потребительской, экологической и этической ценности товара, приводящей к максимизации общественной выгоды [3, с. 149].

Применяя экологический маркетинг в управлении, отель не только выполняет современные требования рынка к их товарам и услугам [1, с. 153], но и убеждает людей сделать выбор в пользу экологически чистых гостиниц. «Зелёные» услуги отеля, заставляя ощущать вклад в сохранения окружающего мира, рассматриваются потребителями как наиболее полезные для себя и для общества в целом.

Переход на «зелёные» рельсы довольно затратный и хлопотный процесс. Несмотря на это политика многих гостиниц направлена на экологизацию своей деятельности, постоянное и неуклонное внедрение систем управленческих, технологических и других решений, позволяющих повышать эффективность использования естественных трудовых ресурсов при улучшении или неизменности качества природной среды [2, с. 23]. Причина столько высокого интереса к элементам «зелёного» бизнеса обусловлена рядом причин.

Грамотная экологическая политика гостиницы приводит к экономии издержек производства за счет:

- а) водо- и энергосбережения;
- б) раздельной утилизации отходов;
- в) экономного/повторного использования некоторых предметов;
- г) применения экологических/переработанных материалов;
- д) использования гипоаллергенного постельного белья;

- е) использования средств без хлора;
- ё) альтернативных источников энергии;
- ж) озеленения территории;
- з) информирования и поощрение гостей отеля;
- и) взаимодействия с местными жителями.

Исследования природоохранной организации «Green Seal» показали, что отель с номерным фондом 150 номеров потребляет за неделю столько электроэнергии, сколько необходимо 100 частным домам. Это связано с отоплением пустующих номеров, огромных коридоров, круглосуточным освещением, нерациональным использованием электроэнергии постояльцами. Для этого специалистами ЮНВТО и её партнерами была разработана специальная онлайн - программа «Hotel Energy Solutions», позволяющая отелям следить за уровнем потребления энергии и сделать его более рациональным. Благодаря данной программе отели смогут уменьшить влияние на изменения климатических условий. Онлайн - программа «Hotel Energy Solutions» предлагает не только оценку использования энергетических ресурсов, но и индивидуальный подбор источников энергии, в том числе и альтернативных, и способы ее экономичного использования, позволяющие сократить расходы.

Гостиничная индустрия, как и любой бизнес, для повышения конкурентоспособности ищет новые маркетинговые ходы. Мода на здоровый образ жизни, возможность остановиться в необычном месте заставляет клиентов по-новому относиться к выбору средств размещения. В качестве примера рассмотрим гостиницу «Montana Magica» в Патагонии (Чили). На территории заповедника из природных материалов сотворили «Montana Magica» («Магическая гора») – гостиницу, которая была признана как самый успешный экологический проект в области создания эко гостиниц в Чили. Отель «Montana Magica» представляет собой удивительное зрелище: гору с расположенным на вершине водопадом. Для отделки номеров отеля были использованы исключительно природные материалы.

Еще одной популярной тенденцией дизайна эко - отелей стала полная адаптация к окружающей среде. Например, отель «Bella Vista» в Трафои (Италия). В отеле размещается 11 номеров, как бы полностью встроенные в склон холма, с крышами, покрытыми зеленой травой.

Экологически чистые материалы при строительстве и функционировании отеля, органическая еда повышают лояльность клиента.

Кроме того важно приобщить самих постояльцев к вкладу в сохранение окружающей среды. Так, например, крупная французская группа Ассог в 2012 году заявила о запуске программы экологического развития «PLANET 21», главная цель которой – информирование клиентов о мерах, предпринимаемых группой по защите окружающей среды и приглашение гостей принять непосредственное участие в этой деятельности. В программу входят лекции для сотрудников и гостей по профилактике заболеваний (95 % отелей сети), воде и энергосбережения (25 % отелей сети), инновациях на рынке экологически продуктов и услуг (85 % отелей сети), программы правильного питания [4, с. 12]. Руководство английского столичного отеля «Cavendish» предоставляет бесплатную парковку для гостей, приехавших в отель на велосипедах, а посетители, пользующиеся не загрязняющими окружающую среду видами транспорта, получат 50 % скидку на все услуги гостиницы.

Важным инструментом успешного экологического маркетинга является сотрудничество с различными предприятиями, придерживающиеся принципов экологического развития – строительные компаниями, рестораны, транспортные компании. Интересным примером является сотрудничество Hilton Worldwide с компанией Global Soap Project, некоммерческой организацией, перерабатывающей полученное от отелей мыло и распространяющее его среди бедных слоев населения, тем самым снижая риск различных заболеваний.

Все мировое сообщество становится на защиту окружающей среды и гостиничная сфера не является исключением. Отели активно пропагандируют заботу о природе и здоровье своих гостей. Это не только помогает защите окружающей среды, но и привлекает состоятельных клиентов. Важным элементом является открытость гостиничного предприятия, что даёт построить доверительные отношения с потребителем. Честность, ориентация на здоровье общества, причастность к улучшению экологии, партнерство как с государственными и частными организациями, так и с потребителем обеспечивают позиционирование гостиницы как социально ответственного предприятия, улучшают качество услуги, повышают конкурентоспособные преимущества.

Литература

1. *Власова Е. Я., Оганесян Н. Р., Яндыганов Я. Я.* Экологический маркетинг - основной элемент экологической политики предприятия // Экономика региона, 2009. № 4. С. 145-155.
2. *Гусева Т. В.* Экологический маркетинг // Маркетинг в России и за рубежом, 2008. № 4. С. 19-24.
3. *Козлова О. А.* Экологический маркетинг: новый концептуальный подход и стратегический потенциал производителей // Вестник Омского университета, 2011. № 1. С. 146-155.
4. *Punitha S.* Consumers' Perceptions of Green Marketing in the Hotel Industry // Asian Social Science, 2016. vol. 12. P. 1-16.
5. Портал про гостиничный бизнес. [Электронный ресурс]: URL: <http://prohotel.ru/publication/news/?tagid=166&tag=>. (дата обращения: 01.04.2016).

Методика оценки рисков Value-at-Risk Буваев Б. Л.

*Буваев Борлык Лиджиевич / Buvaev Borlyk Lidzhievich - магистрант,
кафедра мировых финансов, факультет международных экономических отношений,
Финансовый Университет, г. Москва*

Аннотация: данная работа представляет собой описание основных предположений модели Value-at-Risk (VaR), включая её критику (ограничения), а также применение модели на практике для оценки рыночного риска торговых позиций банка. В качестве примера расчета VaR был взят портфель активов, состоящий из акций компании Магнит.

Ключевые слова: Value-at-Risk, VaR, риск-менеджмент.

История модели

Модель VaR была разработана в 80-х годах XX века, но широкое распространение получила благодаря применению во внутренней практике американского инвестиционного банка JP Morgan. В 1994 году банк выпустил методологию расчета показателя VaR и дал его интерпретацию [1]. Позже показатель стал широко использоваться в департаментах риск-менеджмента других финансовых институтов, включая банки, страховые компании, брокерские, управляющие компании и хедж фонды. Несмотря на то, что на тот момент показатель VaR не был регламентирован требованиями регулятора, он служил хорошей аппроксимацией риска при проведении финансовых операций.

VaR как продвинутый инструмент риск менеджмента широко внедрялся в банковское сообщество, что было отражено в положениях Базеля II [2]. Базельский комитет допускает использование методики параметрического VaR для оценки рыночных рисков. Национальными регуляторами также подчеркивалось то, что VaR является лучшим прикладным инструментом, используемым на рынке.

История свидетельствует, что на практике, как инструмент оценки рисков, VaR не является достаточным. Первым «тревожным звонком» послужило банкротство крупнейшего хедж фонда, использующего арбитражные стратегии на рынках развивающихся и развитых стран, – Long-Term Capital Management (LTCM). LTCM в отчетах для инвесторов применял в качестве аппроксимации («прокси») риска показатель VaR, но дефолт облигаций России (1998 год) не был предусмотрен моделью, ориентирующейся исключительно на статистические данные.

Вторым и наиболее очевидным сигналом для переоценки моделей риск-менеджмента стало банкротство одного из крупнейших инвестиционных банков США – Lehman Brothers, которое повлекло падение мировой финансовой системы. Данное событие также не было предусмотрено статистически. Но модели VaR эффективно работали на основном рынке, на котором действовал Lehman - рынок ипотечных бумаг. Свидетельством этого являются интервью риск-менеджеров другого американского банка, которые утверждают, что внутренние инструменты риск-менеджмента в конце 2006 года (в том числе VaR) свидетельствовали о перегреве рынка ипотечных ценных бумаг [3].

Со временем критика модели усиливается. Основным оппонентом универсального применения модели являлся и остается американский экономист Нассим Талеб. Талеб известен тем, что впервые применил понятие «черный лебедь» - событие, случающееся крайне редко, но последствия которого могут изменить ситуацию на рынке кардинально, а зачастую меняют структуру рынка. В модели VaR «черными лебедями» являются толстые хвосты, которые меняют распределение случайных величин с нормального на иное, но, как правило, такие изменения не учитываются при расчете показателя VaR.

Описание модели и расчета VaR

Для начала представим определение: VaR – абсолютный показатель, который характеризует возможные денежные потери, при заданном уровне вероятности.

Выделяются три вида расчета показателя VaR:

Аналитический расчет (параметрический).

Расчет VaR для требований Базеля.

Симуляция при помощи метода Монте-Карло.

Историческая симуляция.

Процесс расчета показателя

Аналитический VaR

Для расчета аналитического показателя VaR используются исторические данные за определенный период, в случае с обыкновенными акциями ОАО «Магнит» - 1 год.

Шаг 1: Производится расчет ежедневной доходности на основе данных по ценам закрытия за текущий и предыдущий день по формуле:

$$r_i = \text{Return} (\%) = \left(\frac{P_1}{P_0} - 1 \right) * 100$$

Шаг 2: Рассчитывается значение среднего (\bar{x}) и стандартного отклонения (σ) доходностей за указанный период.

$$\bar{x} = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n r_i$$

$$\sigma = \sqrt{\sum_{i=1}^n x_i^2 - \bar{x}}$$

Шаг 3: Расчет параметрического VaR по следующей формуле:

$$VaR = -\bar{x} + \sigma_r * \alpha$$

α – значение нормального стандартного распределения при заданном уровне вероятности (« α_1 » - 95% и « α_2 » - 99%). В расчетах также можно использовать другие распределения, в зависимости от распределения доходностей.

Расчет VaR для требований Базеля

Параметрический расчет

Базель II предлагает использование параметрического VaR в качестве аппроксимации рыночного риска [4]. Основное отличие от ранее изложенного метода в п.1 заключается в следующем:

- исключается элемент ожидаемой доходности (\bar{x}),
- используется десятидневный период (2 рабочие недели),
- расчет статистики по инструменту производится по данным годового периода.

Таким образом, шаги 1 и 2 будут соответствовать расчету параметрического VaR (см.п.1), в шаге 3 будет изменена формула VaR:

$$VaR = \sigma_r * \alpha (99\%) * \sqrt{t} * Exposure$$

t – временной промежуток, равный 10 дням,

$Exposure$ – величина позиции, находящейся под риском.

VaR (10 дней) для портфеля акций Магнита на сумму 100 тыс. руб. составляет 13,7 тыс. руб. (см. таблицу).

Таблица 1. Итоги расчета VaR (10 дней)

Перцентиль	Значение α	VaR (1 день), руб.	VaR (10 дней), руб.
99,9%	3,09	5759	18212
99,5%	2,58	4800	15181
99,0%	2,33	4336	13710
97,5%	1,96	3653	11551
95,0%	1,64	3065	9694
90,0%	1,28	2388	7553

Стоит отметить, что при расчете параметрического VaR для Базеля, как правило приходится иметь дело с портфелем активов, состоящим из разных видов ценных бумаг, эмитентов, годов выпуска и т.д. В таком случае необходимо учитывать корреляцию ценных бумаг внутри портфеля.

Симуляция при помощи метода Монте-Карло

Метод Монте-Карло во многом схож с методом исторического моделирования (см. ниже), разница в том, что вычисление производится не на основе реальных данных, а на случайно сгенерированных значениях.

В итоге работа с методом сводится к следующим шагам:

Шаг 1. (дублирует шаг из предыдущего метода).

Шаг 2. Создается модель для итераций. Конечный результат выражается в абсолютном значении. Итерации можно построить с помощью функции «таблица данных» пакета приложений MS Excel. Для данной работы было взято 1000 итераций.

Шаг 3. Полученный массив является базой для расчета показателя VaR. Как и в первом методе производится расчет среднего и стандартного отклонений.

Шаг 4. Расчет перцентиля для нормального распределения.

В приведенном примере получим модель, которая оценивает убыток по итогам 1000 итераций на временном промежутке одного года.

Преимуществом такого метода является возможность рассмотрения как большого числа ситуаций, так и эмулирование поведения рынка в экстремальных условиях. Явным недостатком являются большие вычислительные ресурсы, требуемые для реализации такого подхода.

Историческая симуляция.

Основным предположением исторической симуляции является то, что динамика цен на активы будет сходна с той, что он показывал в прошлом. Техника расчета сводится к трем этапам:

Шаг 1: Расчет доходности:

$$r_i = \text{Return} (\%) = \left(\frac{p_1}{p_0} - 1 \right) * 100$$

Шаг 2: Ранжирование результатов в порядке их возрастания, начиная с отрицательных (убытков).

Шаг 3: Расчет перцентиля для полученного статистического массива.

Таким образом, невозможно предсказать движения цен на активы в условиях изменяющейся конъюнктуры и появления новых факторов риска.

Квантиль для вероятности 95 % равен 1,645. Значит, 1,645 % от выборки, которая представляет собой данные за 250 дней. В итоге получим, что VaR (95 %) не будет превышать шестого худшего значения доходности - 3,5 %.

Критика VaR.

Несмотря на свою практическую полезность, показатель VaR имеет ряд недостатков, которые необходимо учитывать при использовании этого показателя в качестве аппроксимации риска.

VaR не учитывает степень ликвидности инструмента на конкретной площадке. Для проверки этого необходимо провести анализ ликвидности инструмента и доказать независимость ликвидности актива (показатели - спред, объем) от значения VaR (возможно применить корреляционный анализ).

Так как существуют активы, статистическая база которых непродолжительна, то применение VaR к данным активам ограничено.

Подбор другого распределения и толстые хвосты. Как уже говорилось, данная аппроксимация может приводить к значительным искажениям расчетных показателей риска. В нашем примере распределение имело следующий вид (см. график), что очевидно не является точным повторением нормального распределения. Появление «толстых хвостов» также является недостатком, связанным с подбором нужного распределения.

VaR – статистический показатель, что ограничивает его в плане предсказания будущих трендов в случае существенного изменения конъюнктуры.

Вывод

VaR является одной из самых распространенных методик расчета риска. Несмотря на свои недостатки, VaR продолжает применяться в практике риск-менеджмента и по сей день. А его аналитическая польза признается финансовыми регуляторами многих стран, в том числе Базельским комитетом, который разрешил использование банками собственных методик оценки риска с помощью модели VaR. Практики расчета рыночных рисков продолжают совершенствоваться, например, к уже перечисленным методам регуляторами многих стран добавляется метод стресс-тестирование, которое широко применяется для расчета рисков банковской системы.

В совокупности с подробной аналитикой и другими инструментами риск-менеджмента, VaR способен предоставлять адекватную оценку рыночных рисков.

Литература

1. *Longerstaey J. RiskMetrics™*. [Электронный ресурс]: J. P. Morgan, Reuters. 1996. С. 223. URL: <https://www.msci.com/documents/10199/5915b101-4206-4ba0-ae2-3449d5c7e95a>. (дата обращения: 31.03.2016).
2. *Стежкин А. А., Малых Н. О.* О подходах к оценке рыночного риска на основе Базеля III. М.: Деньги и кредит, 2013. №5. С. 21-24.
3. *Nocera J.* Risk Management // NY Times Magazine, 2009. Jan.2.
4. *Chen J. M.* Measuring market risk under the Basel accords // The IEB international journal of finance, 2014. № 8. С. 184-201.

Анализ зарубежного опыта налогового планирования Воронцов А. Д.

Воронцов Александр Дмитриевич / Vorontsov Alexander Dmitrievich – магистрант, кафедра мировой экономики и менеджмента (МЭиМ), экономический факультет, Кубанский государственный университет, г. Краснодар

Аннотация: в статье раскрывается понятие налогового планирования, дается характеристика его основным этапам, а также анализируется зарубежный опыт налогового планирования. Предоставлено обоснование рекомендаций по выбору между различными вариантами и методами осуществления деятельности, которая направлена на достижение наиболее низкого уровня налогообложения.

Ключевые слова: налоговое планирование, налогообложение, процесс налогового планирования, оффшорная зона, налоговые льготы.

Нынешняя нестабильность экономической ситуации в стране обуславливает необходимость определения целей и задач налогового развития предприятия. Одним из способов рационализации налоговых платежей является налоговое планирование, которое, в свою очередь является основополагающим элементом корпоративного налогового менеджмента.

Целью данной статьи является анализ зарубежного опыта налогового планирования и последующая разработка практических рекомендаций по совершенствованию корпоративного налогового менеджмента в Российской Федерации.

Вышеназванная цель предопределила необходимость решения следующих задач:

- систематизация существующих принципов организации процессов налогового планирования в мировой практике;
- разработка рекомендаций и предложений по оптимизации налогового планирования российских предприятий с учетом опыта зарубежных компаний.

Корпоративное налоговое планирование представляет собой законный способ обхода налогов с помощью предоставляемых законодательством льгот и приемов, направленных на уменьшение налоговых обязательств [1, с. 46].

Процесс налогового планирования применительно к юридическим лицам можно разделить на несколько этапов (рисунок 1).

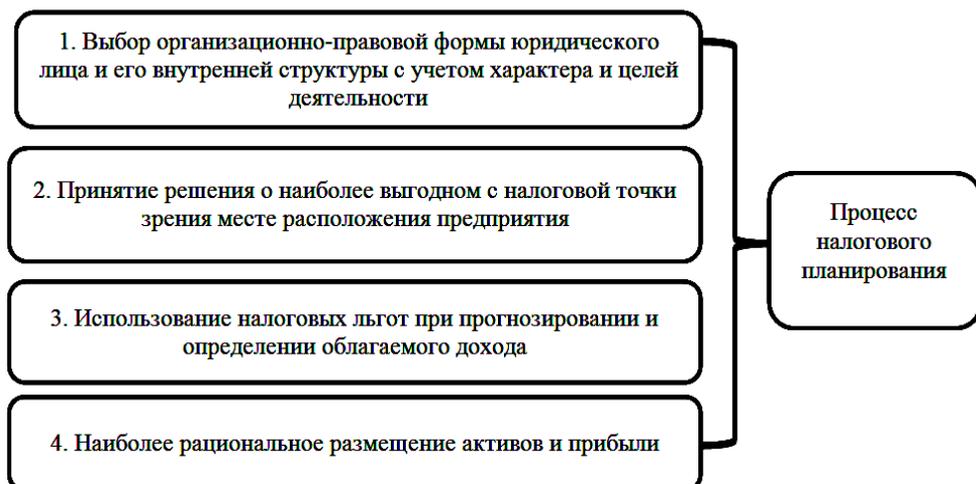


Рис. 1. Этапы процесса налогового планирования

Для налогоплательщиков, которыми являются юридические лица, наибольшее значение имеют первый и второй из вышеперечисленных этапов. Однако следует отметить, что принятие решения о наиболее выгодном месторасположении предприятия с точки зрения налоговых льгот используют достаточно крупные и зрелые компании, в то время как выбор организационно-правовой формы юридического лица осуществляют предприятия, которые только пытаются выйти на мировой рынок.

Разберем первый этап налогового планирования на примере США.

В настоящее время в США существует три основных формы организации бизнеса: индивидуальная частная фирма, товарищество (партнерство), корпорация [2, с. 156]. Плюсы и минусы данных компаний приведены в таблице 1.

Таблица 1. Плюсы и минусы основных форм организации бизнеса

ОПФ +/-	Индивидуальная частная фирма (ИЧФ)	Товарищество	Корпорация
Плюсы	1. Простота ведения бизнеса. 2. Конфиденциальность (не надо ни перед кем отчитываться кроме налоговой инспекции).	1. Разнообразие умений, идей и способностей у партнеров. 2. Небольшие затраты на организацию бизнеса (на подобие затрат, возникающих у ИЧФ).	Ответственность собственника капитала ограничена размерами его вложений
Минусы	Персональная ответственность собственника по всем обязанностям фирмы.	1. Партнеры несут неограниченную ответственность по всем обязательствам товарищества. 2. Сложности с поиском подходящих партнеров.	1. Сложность в организации бизнеса 2. Двойное налогообложение: – налог на прибыль корпораций; – налог на доходы, выплачиваемый акционерам в виде дивидендов.

В США и товариществу, и индивидуальной частной фирме предоставляются налоговые льготы в виде освобождения от уплаты корпоративного подоходного налога. Причиной данной привилегии является то, что владельцы, как уже было сказано выше, несут неограниченную личную ответственность по всем задолженностям фирмы. С помощью этого законодательство США достаточно

успешно стимулирует малый бизнес. Наиболее яркий пример – корпорация Apple, которая начинала с такой организационно-правовой формы, как товарищество.

При выборе места расположения юридического лица следует учитывать (помимо абсолютного уровня налогов) возможность безналогового перевода доходов из одной страны в другую, получение всевозможных налоговых кредитов, условия существующих налоговых соглашений. Немаловажную роль при принятии решения играет и степень доверия к стране местонахождения компании (таблица 2).

Таблица 2. Группы стран по степени убывания доверия к стране местонахождения компании

Группа	Список стран
Ведущие страны Западной Европы, входящие в ЕС или ЕАСТ	Австрия, Бельгия, Ирландия, Лихтенштейн, Люксембург, Нидерланды, Швейцария
Малые страны Западной Европы и некоторые страны Восточной Европы	Венгрия, Латвия, Андорра, Монако, Нормандские острова (Гернси и Джерси), остров Мэн
Средиземноморье	Кипр, Гибралтар, Мальта, Израиль
Азиатско-Тихоокеанский регион	Гонконг, Сингапур, малайзийский остров Лабуан, полинезийские острова Вануату, Науру и другие
Карибский регион	Багамские, Бермудские, Каймановы и Нидерландские Антильские острова

Представляется логичным тот факт, что одним из главных критериев для выбора так называемой оффшорной зоны являются размер наиболее важных налоговых ставок (таблица 3). К таким можно отнести налог на прибыль и налоги с дивидендов.

Таблица 3. Размер наиболее важных налоговых платежей в некоторых странах

Вид налога	Налог на прибыль	Налог на дивиденды
Страны с высокими налогами	Дания – 34 %, Германия – 30 %, Чехия – 24 %, Австрия – 25 %, Финляндия – 26 %.	Бельгия – 34 %, Эстония – 28,2 %
Страны с низкими налогами	Эстония – 0%, Кипр – 10%, Болгария – 10 %, Ирландия – 12,5 %, Исландия – 15 %.	Кипр и Германия (налоговая ставка составляет 0 %), Болгария – 5 %.

Следует добавить, что критерием отнесения страны к высоконалоговой юрисдикции касательно налога на прибыль является ставка налога на прибыль в России, то есть 20 %.

С точки зрения выбора юрисдикции интересен международный доклад, оценивающий системы налогообложения 183 стран (источник Paying Taxes, 2013, The global picture, IFC, International Finance Corporation, The world bank) [3]. Итоги международного доклада представлены в сводной таблице 4.

Таблица 4. Оценка систем налогообложения

Страна	Простота уплаты налога	Плата налога	Затраченное время	Общая налоговая ставка
Австрия	104	80	59	148
Беларусь	183	181	178	173
Бельгия	70	35	50	151
Канада	10	15	34	37
Китай	114	9	154	158
Кипр	32	91	46	23
Чехия	128	40	167	132
Дания	13	24	38	36
Финляндия	65	15	99	113
Франция	55	9	36	163
Германия	88	53	84	128
Гонконг	3	2	12	24
Ирландия	7	24	9	30
Япония	112	43	143	130
Казахстан	39	24	115	38
Латвия	59	9	125	81
Люксембург	15	80	6	18
Нидерланды	27	24	37	80
Россия	105	35	132	123
Испания	71	15	72	150
Швейцария	16	65	8	41
Украина	181	183	174	149
Великобритания	16	15	23	76
США	62	35	66	124

Исходя из представленной таблицы наиболее удобными странами в части построения системы налогообложения являются Гонконг, Ирландия, ОАЭ. Наименее удобный налоговый режим можно наблюдать в странах ближнего зарубежья – в республике Беларусь и Украине, а также во Франции и Китае.

Для того чтобы наиболее полно раскрыть налоговые системы зарубежных стран, а также дать ответ на вопрос, почему та или иная страна является так называемым лидером в плане выбора налоговой юрисдикции предприятиями из-за рубежа, необходимо проанализировать данные, характеризующие количество уплачиваемых налогов, которые представлены в таблице 5.

Таблица 5. Количество уплачиваемых налогов

Страна	Общее кол-во налогов	Налоги с прибыли	Налоги с работников	Другие налоги	Уровень налоговых платежей
Австрия	22	1	4	17	80
Беларусь	82	18	24	40	181
Бельгия	11	1	2	8	35
Канада	8	1	3	4	15
Китай	7	2	1	4	9
Кипр	27	5	12	10	91
Чехия	12	1	2	9	40
Дания	9	3	1	5	24
Финляндия	8	1	3	4	15
Франция	7	1	2	4	9
Германия	16	2	4	10	53
Гонконг	3	1	1	1	2
Ирландия	9	1	1	7	24
Япония	14	2	2	10	43
Казахстан	9	1	1	7	24
Латвия	7	1	1	5	9
Люксембург	22	2	12	8	80
Нидерланды	9	1	1	7	24
Россия	11	1	3	7	35
Испания	8	1	1	6	15
Швейцария	33	2	13	18	109
Украина	135	5	108	22	182
Великобритания	8	1	1	6	15
США	11	2	4	5	35

Рассмотрев различные параметры налогов, в том числе значения рейтинговых показателей, становится понятно, почему Кипр является наиболее используемой налоговой юрисдикцией. Можно выделить следующие параметры:

- наличие соглашения об избежании двойного налогообложения;
- меньшая ставка по налогу на прибыль – 10 % (следовательно, компания может сэкономить до 10 %, т.к. налог на прибыль в России – 20 %);
- низкие налоги на недвижимость и дивиденды.

Учитывая все вышеизложенное, можно составить следующие рекомендации по выбору между различными вариантами и методами осуществления деятельности, которая направлена на достижение наиболее низкого уровня налогообложения:

- следует отдавать предпочтение режиму обложения налогом на прибыль корпораций по сравнению с режимом обложения на индивидуальные доходы;
- следует избегать статуса резидента в стране получения наибольшего объема доходов, оставаясь в режиме обложения «у источника»;
- наиболее предпочтительным видится перемещение активов в форме движения капиталов по сравнению с перемещениями доходов и прибылей;
- при сравнении налоговых режимов разных стран в первую очередь необходимо проанализировать сам процесс формирования налогооблагаемого дохода, а не уделять все внимание размеру налоговых ставок.

Литература

1. Барулин С. В., Ермакова Е. А., Степаненко В. В. Налоговый менеджмент. М.: Финансы и статистика, 2010. С. 272.
2. Лыкова Л. Н., Букина И. С. Налоговые системы зарубежных стран: учебник. М.: КНОРУС, 2012. С. 312.
3. Paying Taxes, 2011. The global picture, IFC, International Finance Corporation, The world bank. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.pwc.com/payingtaxes>.

Сравнение видов расчета себестоимости, методы распределения затрат в бухгалтерском учете Лумяник Н. Н.

*Лумяник Надежда Николаевна / Lumyanik Nadezhda Nikolayevna – студент,
кафедра информатики и информационных технологий,
факультет социально-культурных технологий,
Тюменский государственный институт культуры, г. Тюмень*

Аннотация: в статье сравниваются и подробно рассматриваются два вида производственной себестоимости. Поскольку себестоимость какой-либо продукции калькулируется из каких-то определенных затрат, которые понесло предприятие в процессе изготовления товара, то для расчета себестоимости особенно важно правильно подобрать не только вид расчета, но и метод распределения затрат.

Ключевые слова: себестоимость, метод распределения затрат, общехозяйственные расходы, общепроизводственные расходы, полная себестоимость, сокращенная себестоимость, методика распределения расходов.

Затраты организации собираются по счетам 20, 23, 25, 26 [5]. Счет 23 используется для учета вспомогательных материалов и заполняется только на некоторых средних и крупных предприятиях.

Выпущенную продукцию (выполненные работы, оказанные услуги) фирма может оценивать:

- по полной себестоимости;
- по сокращенной (неполной) себестоимости.

Как будет удобнее производить оценку, предприятие решает самостоятельно. Следует рассмотреть методику учета по каждому варианту [3].

1. Оценка по полной себестоимости.

При данном способе считается полная производственная себестоимость продукции, которая складывается из:

- расходов основного производства, которые собираются по счету 20;
- общепроизводственных расходов (счет 25);
- общехозяйственных расходов (счет 26).

Если основное производство предполагает только один вид выпускаемой продукции [2], то в конце месяца общехозяйственные и общепроизводственные расходы можно списать на счет 20 такими проводками:

- Дебет20 --- Кредит25 – отнесение общепроизводственных расходов на затраты основного производства;
- Дебет20 --- Кредит26 – отнесение общехозяйственных расходов на затраты основного производства.

Но списать расходы с 25 и 26 счетов можно, только если предприятие производит только один вид продукции. Однако чаще всего бывает, что изготавливается не один

вид продукции, а несколько. Затраты по производству нескольких видов основной продукции собираются на отдельных субсчетах счета 20, но общехозяйственные и общепроизводственные расходы собираются на одном счете, а не на разных субсчетах. Они относятся ко всем видам продукции, то есть к работе в целом. Для определения себестоимости отдельных видов продукции необходимо знать, какую часть общехозяйственных и общепроизводственных расходов нужно списать на один вид продукции, какую – на второй, и так далее.

Основная задача предприятия при расчете себестоимости – распределить общехозяйственные и общепроизводственные расходы по видам продукции. Существует несколько вариантов распределения расходов [4]:

- по прямым материальным затратам, то есть по затратам материалов на каждый вид продукции;

- по прямым затратам на оплату труда;

- по общей сумме прямых производственных затрат, то есть суммируются все прямые затраты – материалы, оплата труда и другие, если они имеются, и пропорционально сумме прямых затрат проводится распределение.

Рассмотрим пример распределения затрат по первому варианту распределения расходов для расчета полной производственной себестоимости. Допустим, что прямые расходы материалов за месяц для производства вареников с картошкой составляют 100 000 рублей, для производства вареников с вишней – 150 000 рублей. Всего расходы материалов составят 250 000 рублей. За месяц на счете 25 (общепроизводственные расходы) накопилось 50 000 рублей. Эти 50 000 рублей необходимо распределить между варениками с картошкой и с вишней.

Сначала необходимо определить долю материальных затрат на производство вареников с картошкой: $100\,000/250\,000 * 100\% = 40\%$. Значит, доля расходов общепроизводственных для вареников с картошкой равна 40%: $50\,000 * 40\% = 20\,000$ рублей. Оставшаяся часть общепроизводственных расходов, то есть 60% или 30 000 рублей, списывается для вареников с вишней. Если было выбрано распределение по расходам на оплату труда, то распределение производится аналогично. Точно такое же распределение при полной себестоимости проводится для общехозяйственных расходов [1].

2. Оценка по сокращенной производственной себестоимости.

Методика распределения расходов по этому варианту оценки точно такая же, как и для полной. Другими словами, предприятие также может самостоятельно выбрать по затратам на оплату труда, по материальным затратам или полным прямым затратам будет проводиться расчет. Однако в этом случае распределяются по видам продукции только общепроизводственные расходы. Общехозяйственные расходы по завершению месяца полностью списываются на себестоимость продукции на счет 90-2 проводкой: Дебет90-2 --- Кредит26.

Следует рассмотреть еще один пример и в качестве базы взять полную сумму прямых затрат (см. Таблица 1).

Таблица 1. Распределение доли прямых затрат

	Материалы	Заработная плата	Всего	Доля, %
Вареники с картошкой	50 000 рублей (Дебет20-1 --- Кредит10)	90 000 рублей (Дебет20-2 --- Кредит70)	140 000 рублей	140000 / 350000 * 100 % = 40 %
Вареники с вишней	80 000 рублей (Дебет20-2 --- Кредит10)	130 000 рублей (Дебет20-2 --- Кредит70)	210 000 рублей	210 000 / 350 000 * 100 % = 60 %
Итого	130 000 рублей	210 000 рублей	350 000 рублей	

За месяц общехозяйственные расходы составили 120000 рублей (счет 26), общепроизводственные – 100 000 рублей (счет 25). Необходимо сравнить расчеты по обеим методикам, а для этого необходимо провести расчет по каждой из них.

1. По полной производственной себестоимости – значит нужно распределить общехозяйственные и общепроизводственные расходы.

Общехозяйственные:

- на вареники с картошкой: $120000 * 40 \% = 48000$ рублей (Дебет20-1 – Кредит26);

- на вареники с вишней: $120000 * 60 \% = 72000$ рублей (Дебет20-2 – Кредит26).

Общепроизводственные:

- на вареники с картошкой: $100000 * 40 \% = 40000$ рублей (Дебет20-1 – Кредит25);

- на вареники с вишней: $100000 * 60 \% = 60000$ рублей (Дебет20-2 – Кредит25).

Полная производственная себестоимость:

- по вареникам с картошкой: $140000 + 40000 + 48000 = 228000$ руб.;

- по вареникам с вишней: $200000 + 60000 + 72000 = 332000$ руб.

Затраты собраны, продукция из производства выпущена. Для готовой продукции предназначен 43 счет, но поскольку у данного предприятия два вида выпускаемой продукции, то и субсчетов у счета 43 будет два.

Дебет43-1 --- Кредит20-1 – на сумму 228 000 рублей;

Дебет43-2 --- Кредит20-2 – на сумму 332 000 рублей.

Если же известен объем выпущенной продукции, то имеется возможность найти цену единицы этой продукции. Например, выпущено 19 000 кг вареников с картошкой и 16 600 кг вареников с вишней, тогда себестоимость:

- 1 кг вареников с картошкой: $228\ 000/19\ 000 = 12$ рублей;

- 1 кг вареников с вишней: $332\ 000/16\ 600 = 20$ рублей.

По этим ценам готовая продукция будет числиться на складе.

2. По сокращенной производственной себестоимости нужно распределить только общепроизводственные расходы, а общехозяйственные расходы необходимо списать в полном объеме на затраты по выпуску продукции: Дебет90-2 --- Кредит26.

Себестоимость составит:

- по вареникам с картошкой: $140\ 000 + 40\ 000 = 180\ 000$ рублей;

- по вареникам с вишней: $200\ 000 + 60\ 000 = 260\ 000$ рублей.

Дебет43-1 --- Кредит20-1 – на сумму 180 000 рублей;

Дебет43-2 --- Кредит20-2 – на сумму 260 000 рублей.

Сравнив себестоимости, можно увидеть, что во втором случае она действительно получается сокращенной за счет прямого списания затрат на себестоимость проданной продукции. Приведенный пример справедлив, поскольку незавершенное производство на предприятии отсутствует.

Литература

1. Калькуляция. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.grandars.ru/college/senoobrazovanie/kalkulyaciya.html>. Заглавие с экрана. (дата обращения: 04.05.2016).
2. Керимов В. Э. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отдельных отраслях производственной сферы: Учебник / В. Э. Керимов. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. С. 384.
3. Поленова С. Н. Международные стандарты учета и финансовой отчетности: Учебник / С. Н. Поленова, Н. А. Миславская. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. С. 370.
4. Себестоимость. Расчет и анализ себестоимости. [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.financiallawyer.ru/newsbox/economistu/financial_management/132-528132.html. Заглавие с экрана. (дата обращения: 04.05.2016).
5. Чувикова В. В. Бухгалтерский учет и анализ: Учебник для бакалавров / В. В. Чувикова, Т. Б. Иззука. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. С. 248.

Зарубежный опыт налогообложения доходов физических лиц Кузнецова А. В.

*Кузнецова Анастасия Владимировна / Kuznetsova Anastasiya Vladimirovna – студент,
кафедра государственных и муниципальных финансов, финансово-экономический факультет,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва*

Аннотация: в статье рассматривается зарубежный опыт налогообложения доходов физических лиц.

Ключевые слова: налогообложение, резиденты, подоходный налог, прогрессивная шкала налоговых ставок.

Подоходное налогообложение имеет большие возможности воздействия на уровень реальных доходов населения, тем самым позволяя с помощью системы льгот, выбора объекта и ставок налогообложения стимулировать стабильные доходы бюджета за счет повышения ставок налога по мере роста заработков граждан. В каждой стране подоходный налог имеет свои особенности. Однако, характеристики и цели взимания подоходного налога в России во многом схожи с аналогичными налогами в зарубежных странах.

На сегодняшний день масштабно рассматриваются перспективы реформы налога на доходы физических лиц в целях максимизации его фискальных функций и достижения справедливости налогообложения. Первым шагом в осуществлении реформы является глубокое исследование зарубежного опыта налогообложения доходов физических лиц. Далее рассмотрим зарубежный опыт Швеции и Франции.

В Швеции подоходный налог оплачивается резидентами вне зависимости от места расположения источника доходов, в то время как нерезиденты оплачивают налог только с доходов, приобретенных на территории Швеции. Смысл разделения налогоплательщиков на резидентов и нерезидентов заключается в том, что резиденты подлежат подоходному налогообложению по всем источникам (как внутренним, так и внешним), а нерезиденты подлежат подоходному налогообложению только по источникам, расположенных в данной стране. Предельная ставка по подоходному налогу в данной стране является наивысшей в мире, которая составляет 57 % [1]. Однако, несмотря на это, налогоплательщики тщательно платят налог. В первую

очередь это связано с наивысшей социальной направленностью государственных расходов, которая налоговая система применяет в качестве высокоэффективного регулятора перераспределения доходов населения. Стоит обратить внимание, что при текущей практике налогообложения доходов лиц, приобретенные высокие доходы, теряют большую их часть, а пенсионеры и одинокие родители, наоборот, получают из бюджета больше, чем платят.

Таким образом, в Швеции, в качестве мощного инструмента перераспределения доходов используется эффективная система применения подоходного налога.

Во Франции из-за большого числа возложенных функций на подоходный налог складывается сложная система расчета налога и использования многочисленных льгот и вычетов.

При расчете суммы налога из налогооблагаемой базы удерживаются все расходы физического лица, осуществляющиеся в связи с получением доходов, а также расходы на содержание престарелых родителей, благотворительность, расходы по охране дома, расходы на обучение детей и т.д. [2].

При исчислении суммы подлежащего уплате налога применяется прогрессивная шкала налоговых ставок. Ежегодно шкала уточняется, тем самым позволяя учесть инфляционные процессы.

При применении системы семейного налогообложения доходов – в качестве налоговой базы признается совокупный годовой доход семьи. Под «семьей» во Франции признаются супруги и их дети, не достигшие 18 лет, а также дети, не состоящие в браке и моложе 21 года, либо студенты моложе 25 лет.

Кроме того, недееспособные и проходящие военную службу лица, вне зависимости от возраста, имеют право присоединить свой доход к доходу одного из родителей [3].

Таким образом, система налогообложения физических лиц во Франции направлена на мобилизацию доходов для выполнения государством своих функций в социальной сфере.

В целом, изучив зарубежный опыт на примере Швеции и Франции по налогообложению доходов физических лиц, автором сделан вывод о невозможности перенесения в полной мере зарубежного опыта на российскую действительность. Однако опыт может помочь найти промежуточные решения глобальных проблем.

Литература

1. *Кашин В. А., Абрамов М. Д.* О налоговых системах Ирландии и Швеции // *Налоги и налогообложение*, 2010. № 12. С. 48-52.
2. [Электронный ресурс]: Deloitte. Touche Tohmatsu Limited, 2011. Режим доступа: <http://www.deloitte.com>.
3. *Терентьева С. Н.* Финансовый менеджмент, 2000-2011. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.finman.ru>.

Актуальные вопросы конституционно-правового регулирования публичных финансов в РФ

Запорожец Т. С.

Запорожец Татьяна Сергеевна / Zaporozhets Tatyana Sergeevna – кандидат экономических наук, г. Севастополь

Аннотация: в работе акцентируется внимание на некоторых вопросах правового регулирования публичных финансов, требующих конституционно-правового закрепления.

Ключевые слова: публичные финансы, конституционная экономика, экономические основы местного самоуправления, государственный контракт, налоговый федерализм, бюджетный федерализм, административная реформа.

В основе любого финансового правоотношения лежит волевое воздействие участия государства на участников с целью удовлетворения имущественных интересов. Вместе с тем, если взглянуть на положения Конституции РФ в части регулирования публичных финансов, следует отметить, что им отводится там мало внимания, что и легло в основу данной работы. Отдельно следует отметить, что данная область исследования является предметом сравнительно молодой науки – конституционной экономики. Все это обуславливает теоретическую и практическую актуальность исследования этого вопроса.

Наиболее остро стоящим вопросом в сфере бюджетного федерализма в свете актуализации муниципальной реформы стал вопрос экономической составляющей органов местной власти. Необходимо признать, что наблюдается отсутствие теоретического инструментария комплексно-отраслевых исследований правовой природы организации управления экономическими процессами на уровне муниципалитета. Остается открытым и вопрос его правового обеспечения в целях последующей реализации в рамках всего ресурсного потенциала с учетом положений действующего федерального законодательства.

Следует признать, что пока еще не устоявшееся правовое регулирование такого ключевого для местного самоуправления института, как экономическая основа, не могло не отразиться и на теоретическом осмыслении этого понятия в юридической литературе. Правовое регулирование в данном случае осуществлялось с опережением научных разработок в этой сфере. Более того, в ряде муниципально-правовых исследований само определение экономической основа не носит точности, зачастую ограничивается рамками элементного состава, изложенного в действующем законодательстве.

На существенное отсутствие формирования бюджетных правоотношений поэлементного состава его доходной части обращает внимание и факт необходимости привлечения публичной властью предпочтений в вопросах экономического характера на уровне муниципалитета с последующей реализацией механизмов правового регулирования расходной части бюджета.

Вместе с тем, в настоящее время существует определенный пробел в части общих начал формирования доходной части бюджета уровней публичной власти, которая могла бы стимулировать соответствующие органы власти к решению возложенных вопросов экономического характера, быть стабильной, достаточной для финансирования расходов социальной направленности, обоснованной с позиции возможности финансирования возложенных вопросов.

Актуальными стоят и вопросы налогового федерализма. Наиболее ярко принцип федерализма проявляется в распределении предметов ведения Федерации и ее

субъектов и установлении общих принципов налогов и сборов в Российской Федерации. На процедуру конституционной конструкции вопросов правового регулирования налоговых правоотношений сквозь призму принципов ее регулирования обращает внимание сама природа таких отношений. Поскольку публичные финансы в своей концепции представляют экономический потенциал как каждого региона, так и уровня местности. Сюда же можно отнести блок вопросов, связанных с регулированием налоговых льгот и преференций.

Проведенное за последние 15 лет реформирование экономики повлекло, кроме всего прочего, ликвидацию так называемого двойного подчинения субъектов, действующих в экономической сфере и ранее являвшихся объектами оперативного руководства или непосредственного управления со стороны вышестоящих союзных и республиканских органов. Была упразднена жесткая организационная подчиненность, что повлекло в значительной мере утрату их функционального взаимодействия, был существенно ослаблен информационный обмен, стала заметна несогласованность действий между органами управления экономическими процессами различных уровней.

Таким образом, заслуживают особого внимания новые подходы в администрировании организационно-правового характера органов исполнительной власти, Указ Президента РФ от 23.07.2003 N 824 «О мерах по проведению административной реформы в 2003-2004 годах» [2], путем четкого обозначения их правовой природы, компетенций, методов деятельности, процедуры ответственности, в том числе и в экономической сфере.

Еще одной проблемой, играющей решающую роль на формирование экономической составляющей публичных финансов – коррупционный лоббизм, как и сама коррупция во всех сферах экономической деятельности. Сегодня предметом научных дискуссий является как сама природа, так и правовые последствия этого явления. Поскольку коррумпированность, прежде всего, имеет своей целью посягательства на экономическую безопасность государства во всех ее проявлениях, одним из которых являются публичные финансы. Противодействие данному процессу позитивно может повлиять на демократические процессы.

Необходимо отметить и применение антидемпинговых норм в системе искусственного завышения цены контрактов, Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1] и о привлечении организаций, имеющих привилегированное положение со стороны органа власти, вследствие чего осуществляется приемка некачественно выполненных работ.

Подводя итог, необходимо отметить, что Россия является еще не сформировавшимся федеративным государством. Представляется, что указанные проблемы подлежат их дальнейшей детальной разработке в научных исследованиях.

Литература

1. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.rg.ru>>2013/04/12/goszak-upki-dok.html., свободный. Загл. с экрана.
2. Указ Президента РФ от 23.07.2003 N 824 «О мерах по проведению административной реформы в 2003 - 2004 годах». [Электронный ресурс]: Режим доступа:<http://www.referent.ru>>1/58579., свободный. Загл. с экрана.

Большая Европа, тенденция развития единого пространства от Лиссабона до Владивостока и гибридная война Запада Самонкин Ю. С.

*Самонкин Юрий Сергеевич / Samonkin Yuri Sergeevich – аспирант,
кафедра международного права, европейского права,
Институт социальных наук,
председатель коллегии,*

*коллегия автономной некоммерческой организации
Центр исследований, сохранения, поддержки и развития евразийства, г. Москва*

Аннотация: доклад Самонкина Ю. С. «Большая Европа, тенденция развития единого пространства от Лиссабона до Владивостока и гибридная война Запада» посвящён правовому изучению и анализу глобальных геополитических тенденций и процессов, которые влияют на развитие Евразийского Экономического Союза и евразийской интеграции в целом. Автор доклада раскрывает основной смысл и методологию направления главного удара со стороны наших западных партнёров в отношении Российской Федерации. Агрессия, развязанная руками Соединённых Штатов Америки и их союзников по блоку НАТО, гарантирует резкое ухудшение положения, как на постсоветском пространстве, так и внутри стратегического нашего партнёра - Европейского Союза. Об этом чётко говорится в данном докладе, материалом для которого послужил многолетний опыт работы ведущих российских учёных и экспертов в области Евразийской интеграции.

Ключевые слова: евразийство, евразийский экономический союз, информационная безопасность, международное право, многополярный мир, украинский кризис, вежливая дипломатия, Россия, ЕАЭС, большая Европа, от Лиссабона до Владивостока, Сирия, Ближний Восток.

Впервые пространство Большой Европы, от Лиссабона до Владивостока стало рассматриваться в едином геополитическом смысле теорией Х. Дж. Маккиндера. В фундаментальном труде «Географическая ось истории» данный учёный вводит такой термин, как Хартленд - гипотетическое и единое сердце Евразии, оказывающее ключевое влияние на события, происходившие в Европе на протяжении всей её истории. Европа, согласно теории Маккиндера, является родиной прогресса и современной цивилизацией, а Хартленд, контролируемой самой Россией, силой непосредственно на неё влияющей. Учёный также подчёркивал, что данный континентальный союз Европы с Россией, может привести к созданию мощнейшего, нового центра силы, доминирующего в мире. Здесь рассматривается союз с Германией и Францией как движущей силой самой Европы. В 1950 годы президент Франции Шарль. Де Голль ввёл выражение в оборот «Европа от Атлантики до Урала», подразумевая под ним, политическое сближение Франции, ФРГ, стран, впоследствии ставшими членами Варшавского Блока с СССР. А в 1980 годах об общем «Европейском Доме» говорил первый президент СССР М. С. Горбачёв. Результатом такого сближения должна была стать полная ликвидация военно-политических блоков и противоречий между капиталистической и социалистической системы в целом, борьба этих идей, прежде всего, и затрагивала будущее самой Европы. Лишь после крушения СССР в холодной войне идея Большой Европы исчезла из политической повестки дня, как раз именно в тот момент, когда идеологические и политические противоречия между Россией и США были устранены. И Западная цивилизация стремилась к полному доминированию в мире, к установлению единой концепции развития Однополярного Мира, что и, собственно, мы наблюдали на протяжении этих 20 лет развития. Лишь в середине 2000-х годов внешнеполитический курс самой России стал меняться от международного до

национального образца. В результате этого от идеи интеграции между РФ и ЕС решено было отказаться полностью, взамен было принято решение углублять стратегическое партнёрство и двигаться по направлению к формированию общего единого пространства, безопасности, науки, образования, обмена опытом и правосудия в соответствии с законодательством РФ и самого Европейского Союза. А в рамках Российского внешнеполитического курса по отношению к самому институту развития СНГ было принято решение о запуске нового инновационного проекта, процесса Евразийской интеграции. Договор об учреждении «Евразийского Экономического Сообщества» (ЕврАзЭС) подписывается в 2000 году, сразу после избрания президента РФ В. В. Путина. А 29 мая 2014 года Президент Российской Федерации, Президент Республики Беларусь и президент Республики Казахстан в Астане подписали договор о создании Евразийского Экономического Союза. (Далее договор о ЕАЭС). А 3 октября 2014 года, подписав закон РФ «О Ратификации Договора «О Евразийском Экономическом Союзе», В. В. Путин зафиксировал факт, что именно Россия первой провела все необходимые процедуры ратификации, то есть придания юридической силы межгосударственному документу (в данном случае - Договору о ЕАЭС) в соответствии с требованиями, установленными Венской конвенцией о праве международных договоров (принят в 1969 году) - утверждение Договора в представительных органах власти - Государственной Думе и Совете Федерации и подписания решения о ратификации высшим должностным лицом. Таким образом, после подписания В. В. Путиным закона РФ от 3 октября 2014 года, условия Договора «О Евразийском Экономическом Союзе» приобретают правовую обязательную силу. (Но только после ратификации Договора в Белоруссии и Казахстане.) Подписание Договора «О Евразийском Экономическом Союзе» и его ратификация означает, по нашему мнению, что на территории бывшей Российской империи и СССР возрождается исторический союз братских народов, но при сохранении статуса суверенности их территорий и равенства прав. Об этом особо указано в статье 3 Договора, что Евразийский Экономический Союз уважает общепризнанные принципы международного права, включая принципы суверенного равенства государств-членов Союза и их территориальной целостности, а также уважает особенности политического устройства государств-членов Союза [9, с. 216]. Сам Евразийский Экономический Союз заработал с 1 января 2015 года на базе 5 стран (Российская Федерация, Республика Беларусь, Казахстан, Киргизия и Армения) уже официально. Можно сказать, что с начала 2000-х годов Российской Федерации удалось сочетать политику развития внутри самого института СНГ и, в то же время, углублять сотрудничество с Европейским Союзом в целом. Была чётка и последовательная заинтересованность обеих сторон в развитии проекта Большая Европа. Но с конца 2008 года, а именно после конфликта в Южной Осетии и Абхазии, мы замечаем беспокойство в самой Европе, это связано, прежде всего, с тем, что Запад, и в частности США, стремятся сделать Россию и Евразию подконтрольной себе территорией, что видится в проекте Большая Европа противопоставлением Трансатлантической зоне свободной торговли между США и ЕС. Как перспектива сохранения лидирующей роли Запада во всех интеграционных процессах, война на Ближнем Востоке, борьба с ИГИЛ, конфликт с Турцией, Украинский кризис - это только видимый эффект данного геополитического противостояния между Западом и Россией. Крах проекта Восточное Партнёрство ЕС тому итог. Евросоюз требует от России безусловное принятие «европейских ценностей», осуждает нарушение прав человека и давление на политическую оппозицию и подконтрольным Западу СМИ. А руководство России, наоборот, всё дальше и дальше уходит от Либеральных ценностей в сторону суверенитета и национальной внешней политики и рассматривает создание общего единого пространства от Лиссабона до Владивостока как равноправный проект сотрудничества и действительно реальный союз между ЕС и ЕАЭС. Чего не скажешь о наших Западных партнёрах, которые экспортом

демократии и своих ценностей поставили мир в новую нестабильную эпоху. Яркий пример в своей книге «Украинская катастрофа: от американской агрессии к мировой войне» и аналитическом докладе Изборскому Клубу «Как не проиграть в Войне» ведущий академик РАН С. Ю. Глазьев обозначил такие тревожные тенденции и смысла войны в Европе со стороны американского капитала? Так в чём же заключается данный смысл войны в Европе? С точки зрения трудов авторитетного учёного, не грех процитировать этот смысл.

Во-первых, ослабляется сама Европа, которая сегодня выступает важнейшим плацдармом американоцентричного капитала в Старом Свете. Американцы пытаются навязать Евросоюзу невыгодную для него «трансатлантическую зону свободной торговли». Ослабляя Европу, они тем самым ухудшают её переговорные позиции, подавляют её экономически, готовя европейскую экономику к деиндустриализации и колонизации.

Кроме того, война на Украине, по расчетам американцев, должна привести к распаду и уничтожению всего «русского мира». Вслед за фактической оккупацией Украины они планируют развалить Россию. В этом смысле они ключевую роль отводят именно нацизму, активизации радикальных нацистских сил под видом националистических движений как русских, так и антирусских. Целью является расширение «зоны хаоса», прекращение развития на территориях бывшего СССР. И Украина выбрана здесь не случайно. Война здесь открывает возможность развалить всю Евразию. Потому что Украина не может быть врагом для России. Мы не можем против Украины применять никакие серьезные виды оружия — это всё равно, что применить их против самих себя [5, с. 352].

Судя по «отмороженному» поведению американских официальных лиц, они не собираются ничего всерьёз обсуждать с Россией. Мы думаем, что это клиническая глупость, когда представители Белого дома или госдепартамента США называют черное белым или путают теплое с мягким, не отвечают на вопросы или отвечают невпопад и не о том. Но эта показная глупость — жесткое свидетельство о том, что никаких переговоров там вести не хотят, поэтому откровенно «включают дурочку». Пишет в своих трудах Сергей Юрьевич Глазьев [4, с. 6-12]. С этим трудно не согласиться. Нашей стратегической задачей является недопущение развала Евразийского проекта в целом, остановить новую холодную войну и не допустить развязывания третьей мировой войны, противодействию информационной войны, и критики, которая льётся со стороны Западных СМИ в адрес Российской Федерации и её союзников, наших стратегических партнёров. Сохранить и расширять Евразийский мир, построить действительно большую и единую Европу - От Лиссабона до Владивостока, на мой взгляд, готовый рецепт данного противодействия и метод решения по угрозам вполне очевиден. И так Россия и современные страны Евросоюза принадлежат к общей европейской цивилизации и имеют длительную историю взаимодействия и сотрудничества. На всём пространстве от Лиссабона до Владивостока существуют тесные торговые и экономические связи, культурные и социальные аспекты взаимодействия. Несмотря на геополитические противоречия, руководство России и ЕС не лишено оптимизма в сотрудничестве по проекту Большая Европа. Наоборот, построение общего пространства от Лиссабона до Владивостока поможет окончательно вывести отношения между Россией и Европейским Союзом из дипломатического тупика. Всё чаще звучат предложения о создании зоны свободной торговли между Евразийским экономическим и Европейским союзами. И это вполне возможно, если обе стороны будут стремиться к преодолению политико-правовых противоречий друг друга, будут стремиться к взаимовыгодному сотрудничеству и гармонии, адекватному развитию. И развитие самой тенденции построения единого и неделимого общего пространства от Лиссабона до Владивостока может стать вполне выполнимым проектом и стратегией развития сотрудничества между ЕС и ЕАЭС на

длительный срок, на ближайшие десятилетия. И это вполне реально и успешно с международной точки зрения.

Литература

1. *Алексеев Н. Н.* Народное право и задачи нашей правовой политики // Евразийская хроника. Париж, 1927. Вып. 8. С. 36-42.4. М.: Издание советского комитета по культурным связям с соотечественниками за рубежом, 1963. С. 29.
2. *Никитин В. П.* Иран, Турция и Россия // Евразийский временник. Париж, 1927. Кн. 5. С. 75-120.
3. *Никулин Л. В.* Мертвая зыбь. М.: Воениздат, 1965. 359. С. 31.
4. *Бисмарк О.* Мысли и Воспоминания. Москва: ОРГИЗ. СОЦЭКГИЗ, 1940. С. 32.
5. *Бусыгина И. М.* Основы Большой Европы 2014.
6. *Глазьев Сергей Юрьевич* «Победить в Войне, предотвратить войну», аналитический доклад Изборскому клубу. Москва, 2014. С. 6-12.
7. *Глазьев Сергей Юрьевич* «Украинская Катастрофа. От Американской Агрессии к Мировой Войне» (Коллекция Изборского Клуба). Москва. Книжный Мир, 2015. С. 352.
8. Геополитика. Информационно-аналитическое издание (Тема выпуска Евразийский Союз, выпуск 13). Москва. Кафедра социологии международных отношений. Социологического факультета МГУ им М. В. Ломоносова, 2011. С. 112.
9. Глава МИД ФРГ предложил наладить контакты между ЕС и ЕАЭС. Газета Ведомости, 2014.
10. Договор о Создании Евразийского Экономического Союза (Правовая юридическая система Консультант+) Подписан 29 мая 2014 года в Астане, Казахстане.
11. Евразийский Экономический Союз (Вопросы и Ответы. Цифры и факты). Москва, 2014. С. 216.
12. Федеральный закон Российской Федерации № 279-ФЗ о Ратификации договора о Создании Евразийского Экономического Союза (Правовая юридическая система Консультант+) Москва, Кремль, 3 октября 2014 год.
13. *Збигнев Бжезинский* «Великая Шахматная Доска». Москва, 1998. С. 87.
14. *Карсавин Л. П.* Основы Политики / Л. П. Карсавин / Основы Евразийства. С. 376.
15. *Кофнер Ю. Ю.* Большая Европа - от Хаусхофера до Путина, 2014 год.
16. Лавров: Москва готова обсуждать зону свободной торговли с Евросоюзом. Газета Ведомости, 2014 год.
17. *Назарбаев Н. А.* «Евразийский Союз: от идеи к истории будущего» в: «Известия» от 25-го октября 2011 год.
18. *Путин В. В.* «Новый интеграционный проект для Евразии – будущее, которое рождается сегодня» в: «Известия» от 3-го октября 2011 года.
19. Статья А. Роджерса «Ошибки Нацистов», опубликованная интернет-изданием «ANNA-NEWS», 2 июля 2014 год.
20. *Савицкий П. Н.* Россия - особый географический мир. Прага: Евразийское кн. издательство, 1927, С. 48.
21. Учебное пособие «Социология мировых цивилизаций» М. Издание ЛДПР С. 112.

**Евразийский экономический союз как международно-правовое
явление в условиях построения современного
многополярного мира
Самонкин Ю. С.**

*Самонкин Юрий Сергеевич / Samonkin Yuri Sergeevich – аспирант,
кафедра международного права, европейского права,
Институт социальных наук,
председатель коллегии,*

*коллегия автономной некоммерческой организации
Центр исследований, сохранения, поддержки и развития евразийства, г. Москва*

Аннотация: доклад Самонкина Ю. С. «Евразийский Экономический Союз как международно-правовое явление в условиях построения современного многополярного мира» посвящён правовому изучению и анализу глобальных геополитических тенденций и процессов, которые влияют на развитие Евразийского Экономического Союза и евразийской интеграции в целом. Автор доклада раскрывает основной смысл и методологию направления главного удара со стороны наших западных партнёров в отношении Российской Федерации. Агрессия, развязанная руками Соединённых Штатов Америки и их союзников по блоку НАТО, гарантирует резкое ухудшение положения как на постсоветском пространстве, так и внутри стратегического нашего партнёра - Европейского Союза. Об этом чётко говорится в данном докладе, материалом для которого послужил многолетний опыт работы ведущих российских учёных и экспертов в области Евразийской интеграции.

Ключевые слова: евразийство, Евразийский экономический союз, информационная безопасность, международное право, многополярный мир, украинский кризис, вежливая дипломатия, Россия, ЕАЭС, право ЕАЭС.

29 мая 2014 года президент Российской Федерации, Президент Республики Беларусь и Президент Республики Казахстан в Астане подписали договор о создании Евразийского Экономического Союза. (далее договор о ЕАЭС). А 3 октября 2014 года, подписав закон РФ «О Ратификации Договора «О Евразийском Экономическом Союзе», В. В. Путин зафиксировал факт, что именно Россия первой провела все необходимые процедуры ратификации, то есть придания юридической силы межгосударственному документу (в данном случае - Договору о ЕАЭС) в соответствии с требованиями, установленными Венской конвенцией о праве международных договоров (принят в 1969 году) - утверждение Договора в представительных органах власти - Государственной Думе и Совете Федерации, и подписания решения о ратификации высшим должностным лицом [8, с. 3]. Таким образом, после подписания В. В. Путиным закона РФ от 3 октября 2014 года, условия Договора «О Евразийском Экономическом Союзе» приобретают правовую обязательную силу (но только после ратификации Договора в Белоруссии и Казахстане). Подписание Договора «О Евразийском Экономическом Союзе» и его ратификация означает, по нашему мнению, что на территории бывшей Российской империи и СССР возрождается исторический союз братских народов, но при сохранении статуса суверенности их территорий и равенства прав. Об этом особо указано в статье 3 Договора, что Евразийский Экономический Союз уважает общепризнанные принципы международного права, включая принципы суверенного равенства государств-членов Союза и их территориальной целостности, а также уважает особенности политического устройства государств-членов Союза [6, с. 5]. Идею формирования Евразийского союза государств впервые выдвинул Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев 29 марта 1994 года во время выступления в Московском государственном университете им. М. В. Ломоносова. В

ее основе лежал разработанный казахстанским лидером масштабный проект интеграции новых независимых государств на качественно новой, прагматичной и взаимовыгодной экономической основе. Новация состояла в том, чтобы наряду с дальнейшим совершенствованием Содружества Независимых Государств, создать новую интеграционную структуру, целью которой стало бы формирование согласованной экономической политики и принятие совместных программ стратегического развития. Интеграцию в Евразийском союзе обеспечивали, согласно проекту, более четкая и развернутая институциональная структура нового интеграционного объединения и достаточный объем его регулятивных полномочий в ключевых секторах экономики, а также в политической, оборонной, правовой, экологической, культурной, образовательной сферах.

Евразийская инициатива Нурсултана Назарбаева, прозвучавшая на самом пике дезинтеграции, была воспринята и поддержана далеко не сразу – ведь задачи укрепления национальной независимости и суверенитета, с одной стороны, и развития экономического сотрудничества с другой, в тот момент фактически противопоставлялись. Указанные правовые нормы Договора «О Евразийском Экономическом Союзе» и его ратификация в соответствии с международными нормами носят принципиальный характер, так как тем самым Договор опровергает распространяемую в некоторых западных и заокеанских государствах ложь, что ЕАЭС лишает членов Союза территориального и правового суверенитета. Более того, сейчас появилась информация, что на Украине ныне действующая власть предлагает ввести уголовную ответственность за поддержку идей Евразийства и Евразийского Союза в целом. Обосновывая это тем, что сторонниками евразийской интеграции с Россией, Белоруссией и Казахстаном нарушаются суверенитет и права Украины [11, с. 87].

Однако приведённые выше нормы Договора о ЕАЭС доказывают, что все эти измышления являются ложью и направлены на дискредитацию и физическое устранение политической оппозиции. И этот фактор тоже надо обязательно учитывать в данном правовом исследовании «Мы предлагаем модель мощного наднационального объединения, способного стать одним из полюсов современного мира и при этом играть роль эффективной «связки» между Европой и динамичным Азиатско-Тихоокеанским регионом... Евразийский союз — это открытый проект. Мы приветствуем присоединение к нему других партнеров и, прежде всего, стран Содружества», – пишет в своей статье в газете «Известия» Президент РФ В. В. Путин [12, с. 25]. Сближение евразийских государств началось в 1995 году с подписанием Соглашения о Таможенном союзе Беларуси, Казахстана и России. Тем самым определилось «интеграционное ядро» государств, которые на протяжении последующих 20 лет не без трудностей и пауз, но последовательно и направленно двигались к созданию Единого экономического пространства и Евразийского экономического союза. Вскоре к договоренностям «таможенной тройки» присоединились Кыргызстан и Таджикистан. В 2000-м произошел настоящий рывок: «пятеркой» сопредельных государств была создана новая интеграционная структура – Евразийское экономическое сообщество, нацеленная на более тесное сотрудничество на основе унификации нормативной базы и согласования процессов структурной перестройки экономики. В то же время время активизировалась и совместная работа по формированию правовой базы Единого экономического пространства (ЕЭП). С 2003 года к этой работе подключилась Украина – но ее вовлеченность в евразийские интеграционные процессы, к сожалению, вскоре пошла на убыль, и с августа 2006 года работа по формированию Таможенного союза и ЕЭП сконцентрировалась в рамках Беларуси, Казахстана и России. Кыргызстан и Таджикистан заявили о намерении подключиться к формированию Таможенного союза и ЕЭП по мере готовности экономики. Новый этап стартовал с 1 января 2015 года, когда в полном объеме заработал сам Евразийский Экономический Союз. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение

скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных Договором и международными договорами в рамках Союза. Вместе с тем, начатая нашей страной внятная и долговременная суверенная внешняя политика по созданию Единого экономического пространства и Евразийского Экономического Союза вызывает в мире, в первую очередь на Западе, далеко не однозначную реакцию. Это связано с тем, что большинство стран Западной Европы и США за последние двадцать лет привыкли видеть в России, по чёткому выражению **Збигнева Бжезинского** «скорее пациента, чем партнёра» [9, с. 87]. Вместо одного из политических полюсов мира Запад хотел бы по-прежнему видеть в России только территорию, кладовую ресурсов, слабую и подконтрольную страну. В этих условиях заявление России о создании совместно с Белоруссией и Казахстаном ядра будущего Евразийского Союза становится толчком к новому витку борьбы за Евразийский Континент, за так называемый Heartland [9, с. 86]. Впоследствии данное объединение уверенно расширяется, благодаря чёткой и грамотной политике таких стран, как Киргизия и Армения, президенты которых уже уверенно высказывают исключительно положительные вещи в адрес поддержки и развития «Евразийского Экономического Союза», данная модель развития, безусловно, раздражает наших западных партнёров и посягает на стремление и амбиции, прежде всего США, в построении модели однополярного мира при сохранении доминирующей роли Запада в глобальных политических и правовых процессах на международной арене. Недаром западные идеологи и, в частности, Бжезинский и Сорос в своей «Шахматной Доске», высказывают и продвигают такую философскую позицию, что слабая Россия для нас, безусловно, будет являться «Стратегическим Партнёром», а сильная Россия «Уже для нас враг» [5, с. 112]. В частности, в национальной военной стратегии даже такого наиболее экономически развитого и «демократичного» государства как США, американское руководство, тем не менее, рассматривает свои вооружённые силы в качестве самого важного, а зачастую и основного средства обеспечения национальных интересов именно своей страны. Яркий тому пример - активное распространение якобы «демократических ценностей» на Восток посредством авиаударов и организации инструментов подготовки Цветных Оранжевых Революций на постсоветском пространстве. Яркий пример и список таких стран, которые очень сильно пострадали от американской демократии, виден невооружённым взглядом и очевиден, мы наблюдали такие явления в таких странах, как в Сирии, Ливии, Египте, Югославии, Ираке, современной Украине. В полном нарушении норм международного права и вежливой этики, провозглашенные в виде различных нормативно-правовых актов и резолюций генеральной ассамблеи организации Объединённых Наций. Вслед за этим своё отношение к Украине, выразил З. Бжезинский в своей книге «Великая Шахматная Доска», цитирую дословно отрывок «Россия без Украины перестаёт быть Евразийской империей». Таким образом, главная же цель Украинского кризиса заложена в геополитической прогрессии и стремлении Запада при помощи Евроассоциации оторвать Украину от России и противопоставить её, сделать вражеское славянское государство, которая будет центром борьбы против Российской Федерации в целом, вот что, собственно, мы сегодня и наблюдаем в целом [9, с. 87]. После подписания соглашения Украины об Ассоциации с ЕС, данная страна не может стать полноправным участником Евразийского Союза с Россией, Белоруссией и Казахстаном, Арменией и Киргизией. Для достижения этой цели США и ЕС организовали государственный переворот в Киеве, привели к власти своих марионеточных ставленников. По сути, происходящее означает - насильственная оккупация Украины, чуждые ей идеалы без военного вмешательства. Технология «Цветных революций» в Евразии, опять актуальна и действенна. США считает главной угрозой осуществления своих мировых планов, установления контроля евробюрократии на постсоветском пространстве процесс Евразийской Экономической интеграции, проект который успешно втягивает все

бывшие советские республики в экономическую орбиту и сферу влияния со стороны Российской Федерации [3, с. 6-12]. Для пресечения участия стран блока ГУАМ в этом выгодном экономическом процессе, США и ЕС вложили порядка миллиардов долларов на отрыв этих братских республик от России, путём формирования прикормленной антироссийской элиты в отдельно взятой республике. Порождённая ими программа Восточное партнёрство и региональная организация ГУАМ является инструментом дипломатической агрессии, направленной на сдерживание экономического потенциала развития самой России и элементом сохранения однополярной модели господства США в этом богатом регионе. Однако этот проект уже даёт брешь, так как Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Армения уже отказались от Ассоциации, выбрав союз с Россией на базе экономической интеграции. Молдова уже после подписания ассоциации получила внутренние проблемы, так как такие субъекты, как Приднестровье и Гагаузия уже отказались быть под Европейским выбором. Грузия расплатилась за европейский и прозападный выбор развития потерей Южной Осетии и Абхазии. Украина же потеряла Крым, а теперь, теряет своё влияние на Юго-востоке, там путём референдума сформировались уже самостоятельные республики, которые, несмотря на Минские договорённости, не считают себя частью единой страны (Донецкая и Луганская народные Республики) [15, с. 112]. Но, несмотря на все трудности, Россия по-прежнему остаётся ведущим главным геополитическим игроком и сердцем всей Евразийской интеграции в целом. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных Договором и международными договорами в рамках самого Союза. Союз осуществляет свою деятельность на основе следующих двух важных принципов:

1) взаимного уважения общепризнанных принципов международного права, включая принципы суверенного равенства государств – членов и их территориальной целостности;

2) уважение особенностей политического устройства государств – членов; и обеспечение взаимовыгодного сотрудничества, равноправия и учета национальных интересов сторон.

Кроме того, сам договор о ЕАЭС - базовый принцип работы самого интеграционного проекта. В основе Договора о ЕАЭС лежит договорно-правовая база Таможенного союза и Единого экономического пространства, нормы которой были актуализированы и приведены в соответствие с правилами ВТО. Договор о ЕАЭС состоит из 4 частей, 28 разделов, 118 статей, а также 33 приложений. Кроме того, Договор включает в себя: переходные положения, предусматривающие сроки вступления в силу ряда статей Договора; сроки, когда государства – члены завершат процесс гармонизации своих законодательств в определенных секторах услуг, а также сроки действия ряда соглашений, заключенных в рамках ТС и ЕЭП до вступления в силу данного Договора; сроки, когда государства – члены должны достичь тех или иных параметров, разработать различные методологии и договоры, утвердить программы и т. д.; положения о социальных гарантиях, привилегиях и иммунитетах Союза, членов Совета Комиссии и Коллегии Комиссии, судей Суда Союза, должностных лиц и сотрудников Комиссии и Аппарата Суда Союза. И этот фактор мы обязательно должны учитывать в нашей правовой и международной работе. В заключение своей работы хочется добавить, что Евразийский экономический союз – самый амбициозный и вместе с тем наиболее реалистичный, опирающийся на четко просчитанные экономические преимущества и взаимные выгоды интеграционный проект в современной Евразии. Уже сам Союз выходит за рамки СНГ и создаёт зоны свободной торговли с такими странами, как Вьетнам и Индия, шёлковый путь с Китаем уже может стать завтра реальностью. А деятельность самого союза,

основанного на принципах равенства и добровольности, уже гарантирует нам, что наши интересы будут всегда учитываться и соблюдаться во всём мире.

Литература

1. *Алексеев Н. Н.* Народное право и задачи нашей правовой политики // Евразийская хроника. Париж, 1927. Вып. 8. С. 36-42.4. М.: Издание советского комитета по культурным связям с соотечественниками за рубежом, 1963.. Никитин В. П., Иран, Турция и Россия // Евразийский временник. Париж, 1927. Кн. 5. С. 75-120.
2. *Никулин Л. В.* Мертвая зыбь. М.: Воениздат, 1965. С. 359.
3. *Бисмарк О.* Мысли и Воспоминания. Москва: ОРГИЗ. СОЦЭКГИЗ, 1940.
4. *Глазьев Сергей Юрьевич* «Победить в Войне, предотвратить войну», аналитический доклад Изборскому клубу. Москва, 2014. С. 6-12.
5. *Глазьев Сергей Юрьевич* «Украинская Катастрофа. От Американской Агрессии к Мировой Войне» (Коллекция Изборского Клуба). Москва. Книжный Мир, 2015.
6. Геополитика. Информационно-аналитическое издание (Тема выпуска Евразийский Союз, выпуск 13). Москва. Кафедра социологии международных отношений. Социологического факультета МГУ им М. В. Ломоносова, 2011.
7. Договор о Создании Евразийского Экономического Союза (Правовая юридическая система Консультант+) Подписан 29 мая 2014 года в Астане, Казахстан. С. 5.
8. Евразийский Экономический Союз (Вопросы и Ответы. Цифры и факты). Москва, 2014. С. 216.
9. Федеральный Закон Российской Федерации № 279-ФЗ, о Ратификации договора о Создании Евразийского Экономического Союза (Правовая юридическая система Консультант+) Москва, Кремль, 3 октября 2014 года. С. 3.
10. *Збигнев Бжезинский* «Великая Шахматная Доска». Москва, 1998. С. 86-87.
11. *Карсавин Л. П.* Основы Политики / Л. П. Карсавин / Основы Евразийства. С. 376.
12. *Назарбаев Н. А.* «Евразийский Союз: от идеи к истории будущего», «Известия» от 25-го октября 2011 года. С. 87.
13. *Путин В. В.* «Новый интеграционный проект для Евразии – будущее, которое рождается сегодня», «Известия» от 3-го октября 2011 года. С. 25.
14. Статья А. Роджерса «Ошибки Нацистов», опубликованная интернет-изданием «ANNA-NEWS», 2 июля 2014 года.
15. *Савицкий П. Н.* Россия - особый географический мир. Прага: Евразийское кн. издательство, 1927.
16. Учебное пособие «Социология Мировых Цивилизаций» М. Издание ЛДПР. С. 112, 2014 год.
17. «Право Евразийского Экономического Союза», учебное пособие для вузов, Кашкин Сергей Юрьевич и Четвериков Артём Юрьевич, Москва, Издательство Проспект, 2016 год.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Межпредметные связи физики и математики

Мухамедов Т. Т.¹, Мухамедова Л. Р.²

¹Мухамедов Темирхан Темиргалиевич / *Muhamedov Temirhan Temirgalievich* - учитель физики;

²Мухамедова Лилия Равильевна / *Muhamedova Liliya Ravil'evna* - учитель математики,
школа № 61, г. Янгиуль, Республика Узбекистан

Аннотация: *эта статья посвящена межпредметным связям физики и математики.*

Ключевые слова: *математика, физика, межпредметные связи.*

Современная наука носит междисциплинарный характер, поэтому школьное образование предусматривает взаимосвязь и сосуществование школьных предметов. Межпредметные связи лежат в основе методологических разработок каждого из программных предметов и являются фактором эффективного усвоения школьного материала.

Математика, как и язык физики, и сама физика, не могут существовать изолированно друг от друга, они во все времена развивались взаимосвязано. Математика даёт физике приёмы и средства общего и точного выражения физических зависимостей между величинами, которые появляются в результате теоретических изысканий или экспериментов.

Частое общение со школьниками указывает на то, что существует корреляция между самим фактом непонимания ими отдельно взятого вопроса из физики и отсутствием навыков составления и решения систем математических уравнений, алгебраических преобразований и геометрических построений. Программы изучения физики должны составляться так, чтобы они учитывали знания учащихся и по математике. Верно и обратное утверждение. Поэтому для реализации междисциплинарных связей между предметами физика – математика представляется необходимым выявить техническую проблематику этой темы.

Практика показывает, что на сегодняшний день явно выражена временная несогласованность прохождения учебного материала по физике и математике. Например, возьмём тему «Векторы» в геометрии 8 класса и темы «Скорость» и «Сила» в курсе физики 7 класса. Сразу отметим, что при изучении понятий силы и скорости учащиеся 7 класса получают информацию о векторных величинах, учатся складывать и вычитать векторы значительно раньше, чем на уроках геометрии. Это временное несоответствие узаконено поурочным тематическим планированием.

Кроме рассмотренного выше временного несоответствия присутствует и понятийная несогласованность школьных программ по физике и математике, в этих дисциплинах различается понятийная трактовка в учебниках, а также по-разному трактуются и обозначаются отдельные термины. Несмотря на то, что на первый взгляд в физике и математике векторы трактуются как разные объекты, они обладают общими свойствами, которые и характеризуют их векторную природу. Каждым математическим или физическим объектам, называемым векторами, присущи особые операции их суммирования и вычитания, а также операции умножения вектора на число, вектора на вектор скалярно. Следовательно, на первом уровне обучения физике не следует заставлять учащихся заучивать тот факт, что скорость и сила являются векторами, надо только показать им, что эти величины имеют особые свойства, поэтому действия над ними совершенно отличаются от обычных алгебраических действий над числами [1].

Ещё одним примером несоответствия программ может служить тот факт, что в физике вводится понятие проекции векторов на оси координат, а в геометрии – понятие координат векторов. Эти несоответствия программ и должны устраняться

межпредметными связями физики и математики. Для успешной реализации на практике межпредметных связей между математикой и физикой учитель математики должен обязательно брать у учителя физики примеры решения задач, примеры обозначений физических величин, решать математические уравнения не только с величинами, например, «X» и «Y», а с величинами, принятыми в физике. Учитель физики в свою очередь должен познакомиться с содержанием школьной программы по математике, принятой в ней терминологией и подачей учебного материала для того, чтобы владеть на уроках общим «математическим» языком. Примером может служить следующее: одним из основных понятий алгебры 7 класса служит понятие функциональной зависимости, для него вводится запись: $y=f(x)$. Семиклассники учатся заданию функции табличным способом, формулой и графиком. В курсе физики того же класса следует на основе этого шире применять построение графиков функций, использовать знания о функциональных зависимостях, о сложении и вычитании векторов. Правильная комбинация учебных программ, которая предусматривает взаимные межпредметные связи понятийных аппаратов и методологии физики и математики, является своеобразной почвой, базисом, на основе которого можно реализовывать межпредметные связи средствами развития познавательного интереса. Это делает работу по систематизации знаний учащихся по естественно - научным предметам, по обобщению этого материала актуальной и весьма полезной. Всё это вызывает повышенный познавательный интерес учащихся к физике и математике. У учащихся появляется понимание того, что математические формулы и уравнения реально воплощаются в жизнь в физических процессах.

Литература

1. *Коробов В. А.* «Опыт применения математики в преподавании физики» / Физика в школе № 4, 1991.

Изменения ЭКГ у больных с острым панкреатитом Стяжкина С. Н.¹, Шайхутдинов Б. И.², Овечкин Ю. М.³

¹Стяжкина Светлана Николаевна / *Styazhkina Svetlana Nikolaevna* - доктор медицинских наук, профессор,

кафедра факультетской хирургии;

²Шайхутдинов Булат Ильдарович / *Shajhutdinov Bulat Ildarovich* – студент 401 группы, лечебный факультет;

³Овечкин Юрий Михайлович / *Ovechkin Yuriy Mikhajlovich* - интерн, кафедра хирургии,

Ижевская государственная медицинская академия, г. Ижевск

Аннотация: выявлены основные тенденции в динамике электрокардиограмм у больных с острым панкреатитом. Показана практическая значимость надлежащей оценки функции гемодинамики у таких пациентов.

Ключевые слова: острый панкреатит; электрокардиография; коморбидность; возможные риски.

В современных условиях совершенствования оперативных техник, анестезиологического пособия, все чаще в хирургической практике приходится иметь дело с сопутствующей патологией как фактором определяющим результаты и эффективность хирургического вмешательства.

Заболевания сердечно-сосудистой системы, равно как и сахарный диабет, являются серьезными предикторами, влияющими на течение основного заболевания. Разработка новых направлений хирургического лечения коморбидных состояний в современных условиях - один из наиболее востребованных и актуальных разделов научной хирургии [3].

Пожалуй, наиболее доступным и информативным методом оценки функции сердечно сосудистой системы является ЭКГ-исследование.

В связи этим, особого внимания заслуживает комплекс патологических изменений, которые наблюдаются в показателях электрокардиограмм на фоне развития ургентной хирургической патологии, в частности, при остром панкреатите.

При нарастании степени тяжести патологического процесса нарастает глубина его системных проявлений. Для острого панкреатита известны следующие характерные системные отражения: нарастающая интоксикация, нарушения электролитного, кислотно-щелочного, белкового балансов, поражение системы гемостаза и микроциркуляторного русла. Выше перечисленное не может не влиять на функции организма, конкретно – изменениям гемодинамики и сердечной мышцы.

Цель работы: оценить доступным методом изменения функции сердечно-сосудистой системы у больных острым панкреатитом.

Материалы и методы. Нами проведен сравнительный анализ показателей электрокардиограммы у больных острым панкреатитом. Анализировались кардиограммы при поступлении, и при наличии - после лечения – оперативного или консервативного.

Объектом исследования служили 200 больных острым панкреатитом, прошедших хирургическое лечение в отделениях БУЗ УР «РКБ №1 МЗ УР». Исследуемая группа включила 52 % женщин и 48 % мужчин.

При анализе ЭКГ до операции и в раннем послеоперационном периоде оценивался ритм, морфология зубцов Р, Т, комплекса QRS, динамика изменений комплекса ST-T, проводимость и ее нарушения.

Результаты и их обсуждение. Сравнительная оценка электрокардиографических показателей на этапах хирургического лечения в исследуемой группе больных показала, что в послеоперационном периоде:

1) увеличилось (90) количество больных с признаками синусовой тахикардии (до 116 ударов в минуту), особенно в первый реанимационный день. У пяти пациентов стойко сохранялась синусовая брадикардия (до 54 ударов в минуту). У 22 пациентов регистрировались нарушения ритма, а именно: мерцание предсердий, узловой ритм, экстрасистолы (больше наджелудочковых). Был пациент с неизменной атриовентрикулярной блокадой;

2) в первый день в реанимационном отделении у пациентов с обструктивным бронхитом (9 человек) и хронической пневмонией (1 человек) в анамнезе наблюдалось появление (или усиление проявления) зубца Р – «pulmonale»; нивелирующееся к четвертому дню в отделении реанимации. Появление остроконечного зубца Р свидетельствовало о переходящей легочной гипертензии;

3) в четырех случаях отмечена клиника левожелудочковой недостаточности, зарегистрированная на ЭКГ как усугубление признаков гипертрофии левого желудочка;

4) 76 % описанных случаев встречали уменьшение амплитуды зубца Т, 35 % депрессия ST сегмента на $1,2 \pm 2$ мм, преимущественно в стандартных и левых грудных отведениях;

5) динамика изменений показателей электрокардиограммы была заметно выше в старших возрастных группах по всем критериям. Различия в группах среди мужчин и женщин не наблюдалось.

Такое частое явление нарушения фазы реполяризации желудочков может объясняться высокой чувствительностью и малой специфичностью этой части работы сердца. Ионные токи, происходящие в реполяризацию легко подвергаются изменениям при электролитных, метаболических, гипоксических сдвигах. Часть изменений являлись переходящими, вполне объяснялись объемом и длительностью оперативного вмешательства, его травматичностью, исходных электролитных нарушениях (результат неукротимой рвоты и т.д.). При описании записей электрокардиограмм в каждом случае рассматривалась коморбидность, особенно с сердечно-сосудистой патологией. У пациентов с длительной АГ, ИБС, недостаточностью кровообращения в анамнезе изменения фазы реполяризации желудочков были подвержены большим колебаниям.

Сложной задачей явилась трактовка изменений желудочковых комплексов в отведениях отражающих работу миокарда прилежащего к диафрагме. Морфологически деформация QRS комплекса напоминала картину инфаркта миокарда. Ни в одном из случаев инфаркт не подтвердился. Подобные изменения объяснялись патологическими позиционными и рефлекторными влияниями со стороны пораженного желудочно-кишечного тракта.

Так же особого внимания требует тахикардия в целом. Это феномен неспецифически повышающий потребность миокарда в кислороде. При любой из вызвавших ее причин (интоксикация, электролитные сдвиги, сердечная недостаточность, анемия). Так же резко ограничивает поступление кислорода к миокарду мерцание предсердий. Известно, что ферментемия наблюдаемая при остром панкреатите, потенцирует реологические, метаболические, нарушения в организме. Наблюдаемая гипоксия инициирует процессы повреждения клеточных мембранных структур, обеспечивающих тканевое дыхание. Таким образом, создается угроза функциональной неполноценности миокарда, склонности сердечной мышцы к критической ишемии. Это подчеркивает важность оценки состояния миокарда до операции. При проведении корригирующей терапии приходится решать задачи по ликвидации кислородной задолженности миокарда и увеличении мощности антиоксидантных энергопродуцирующих систем (ингаляция увлажненного

кислорода, ГБО, коррекция анемии, диспротеинемии, устранение электролитных сдвигов, метаболического ацидоза, антиоксидантная терапия и т.д.).

Заключение. Результаты полученных исследований показали, что степень изменений показателей сдвигов на ЭКГ в раннем послеоперационном периоде у больных острым панкреатитом определялась рядом факторов или их сочетанием: наличием сопутствующих заболеваний и, что тем более важно, сердечно-сосудистых, тяжестью основного заболевания, электролитных нарушений, объемом, травматичностью и длительностью выполненного оперативного вмешательства, развитием послеоперационных осложнений. Возрастные особенности, в большинстве случаев, обуславливали характер сопутствующей патологии, выраженность нарушений в сердечно-сосудистой системе, увеличивая риск операционного вмешательства.

Таким образом, проведенное исследование подтверждает важность своевременной оценки показателей сердечной деятельности у больных острым панкреатитом для профилактики послеоперационных осложнений и улучшения прогноза хирургического лечения.

Литература

1. *Заболотских И. Б.* и др. Расчетные методы контроля гемодинамики в абдоминальной хирургии // Вестник интенсивной терапии. № 4. Москва, 1998. С. 54.
2. *Корсунский С. Б., Алиева Р. А.* Предоперационная идентификация ишемической болезни сердца у больных с хирургическими заболеваниями органов брюшной полости // Анестезиология и Реанимация, 1997.
3. *Стяжкина С. Н.* и соавт. Коморбидность в хирургической практике // LAP Lambert Academic Publishing, 2012. С. 56.

Коморбидность острого панкреатита и сердечно–сосудистых заболеваний

Стяжкина С. Н.¹, Шайхутдинов Б. И.², Овечкин Ю. М.³

¹*Стяжкина Светлана Николаевна / Styazhkina Svetlana Nikolaevna - доктор медицинских наук, профессор,*

кафедра факультетской хирургии;

²*Шайхутдинов Булат Ильдарович / Shajhutdinov Bulat Ildarovich – студент 401 группы, лечебный факультет;*

³*Овечкин Юрий Михайлович / Ovechkin Yuriy Mikhailovich – интерн, кафедра хирургии,*

Ижевская государственная медицинская академия, г. Ижевск

Аннотация: отражена распространенность коморбидности как тенденции в современной хирургии. Показана практическая важность определения сопутствующих патологий.

Ключевые слова: острый панкреатит; сердечно-сосудистые заболевания; коморбидность; возможные риски.

В современных условиях совершенствования оперативных техник, анестезиологического пособия, все чаще в хирургической практике приходится иметь дело с сопутствующей патологией как фактором определяющим результаты и эффективность хирургического вмешательства.

Коморбидные заболевания внутренних органов способны существенно изменить течение послеоперационного периода и оказать влияние на прогноз. Существующие

на сегодняшний день стандарты и подходы в хирургии включают анализ сопутствующей патологии при выборе методов анестезии, но не предусматривают принципиальных изменений при выборе объема и вида оперативной помощи. Однако достаточно часто хирургические заболевания являются следствием или крайним проявлением хронической патологии внутренних органов, неблагоприятный прогноз и высокую смертность, при которой обуславливает не только течение основного заболевания, но и сопутствующих. Разработка новых направлений хирургического лечения коморбидных состояний в современных условиях - один из наиболее востребованных и актуальных разделов научной хирургии [5]. В практической деятельности хирурга коморбидность чаще всего представлена поражением со стороны сердечно сосудистой системы (по данным ВОЗ, в 2012 году от сердечно-сосудистых заболеваний умерло 17,5 миллиона человек, что составило 31 % всех случаев смерти в мире). Заболевания сердечно-сосудистой системы, равно как и сахарный диабет, являются серьезными предикторами, влияющими на течение основного заболевания.

В современной хирургической практике, наиболее часто встречаемыми заболеваниями являются панкреатиты, холециститы. Причем панкреатит в подавляющем большинстве случаев сопровождается выраженными гемодинамическими сдвигами.

В связи этим, особого внимания заслуживает комплекс патологических изменений, которые наблюдаются в показателях функции сердечно сосудистой системы на фоне развития ургентной хирургической патологии, в частности, при остром панкреатите.

При нарастании степени тяжести патологического процесса нарастает глубина его системных проявлений. Для острого панкреатита известны следующие характерные системные отражения: нарастающая интоксикация, нарушения электролитного, кислотно-щелочного, белкового балансов, поражение системы гемостаза и микроциркуляторного русла. Вышеперечисленное не может не влиять на функции организма, конкретно – изменениям гемодинамики и сердечной мышцы. Патогенетически изменения миокарда сводятся к метаболическим, гипоксическим, электролитным сдвигам мышцы, доходя до глубокой дистрофии с последующим снижением сократительной способности сердечной мышцы, что в свою очередь обуславливает возникновение (или нарастание) сердечной недостаточности. Владение полной и точной информацией о спектре сопутствующей патологии у каждого больного в дооперационном периоде увеличивает шанс адекватного подбора превентивных мер, профилактики послеоперационных осложнений и улучшает прогноз хирургического лечения [1].

Нами проведен анализ историй болезни у больных острым панкреатитом. Обращалось внимание на сопутствующую патологию, особенно сердечно-сосудистой системы.

Объектом исследования служили 200 больных острым панкреатитом, прошедших хирургическое лечение в отделениях БУЗ УР «РКБ №1 МЗ УР». Исследуемая группа включила 52 % женщин и 48 % мужчин.

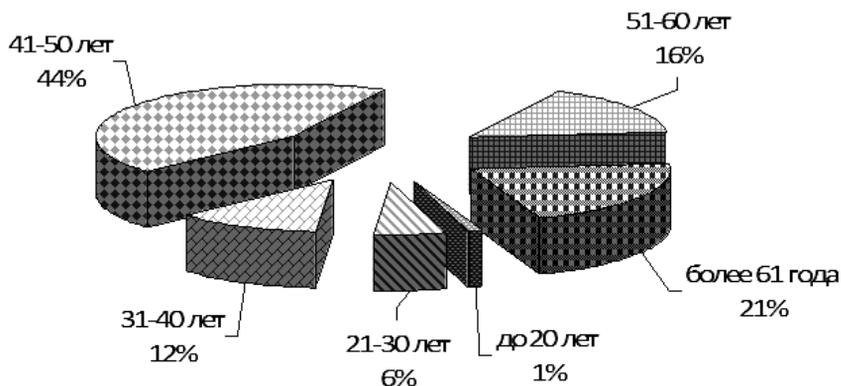


Диаграмма 1. Возрастная структура пациентов в группах с шагом в 10 лет

Возрастной состав больных однороден по половому признаку и характеризовался преобладанием лиц трудоспособного (66 %) и пожилого (21 %) возраста, что во многом определяло комплекс сопутствующей сердечно - сосудистой патологии. Артериальная гипертония (АГ) различного генеза – 70 человек (35 %). Ишемическая болезнь сердца (ИБС) разного функционального класса, в том числе с постинфарктным кардиосклерозом и развитием аневризмы левого желудочка (2 человека), всего – 73 чел (37 %). Сочетание АГ и ИБС 62 человека (31 %). Диффузный кардиосклероз 14 человек (7 %). Нарушения ритма и проводимости 26 человек (13 %). Недостаточность кровообращения 1-3 степеней – 36 человек (18 %). Данные представлены на диаграмме 2.

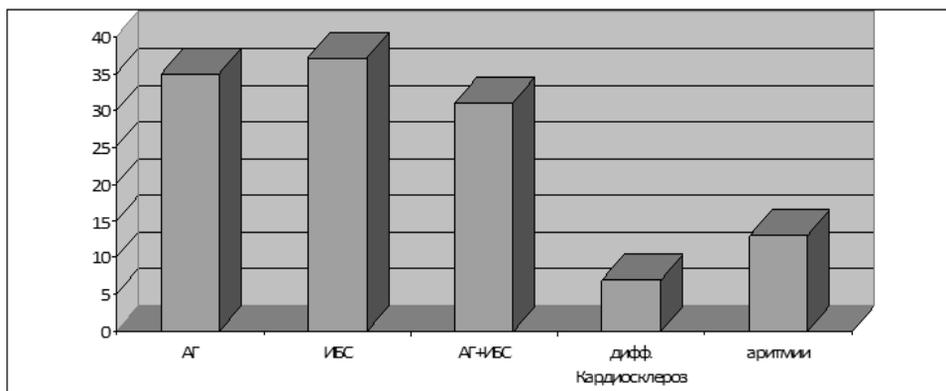


Диаграмма 2. Структура различных коморбидных патологий сердечно-сосудистой системы

Так же особого внимания требует тахикардия в целом. Это феномен неспецифически повышающий потребность миокарда в кислороде. При любой из вызвавших ее причин (интоксикация, электролитные сдвиги, сердечная недостаточность, анемии). Так же резко ограничивает поступление кислорода к миокарду мерцание предсердий. Известно, что ферментемия наблюдаемая при остром панкреатите потенцирует реологические, метаболические, нарушения в организме. Наблюдаемая гипоксия инициирует процессы повреждения клеточных мембранных структур, обеспечивающих тканевое дыхание. Таким образом, создается угроза функциональной неполноценности миокарда, склонности сердечной мышцы к критической ишемии. Это подчеркивает важность оценки состояния миокарда до операции. При проведении корригирующей терапии приходится решать задачи по

ликвидации кислородной задолженности миокарда и увеличении мощности антиоксидантных энергопродуцирующих систем (ингаляция увлажненного кислорода, ГБО, коррекция анемии, диспротеинемии, устранение электролитных сдвигов, метаболического ацидоза, антиоксидантная терапия и т.д.).

Литература

1. *Заболотских И. Б.* и др. Расчетные методы контроля гемодинамики в абдоминальной хирургии // Вестник интенсивной терапии № 4. Москва, 1998. С. 54.
2. *Корсунский С. Б., Алиева Р. А.* Предоперационная идентификация ишемической болезни сердца у больных с хирургическими заболеваниями органов брюшной полости // Анестезиология и Реанимация, 1997.
3. *Стяжкина С. Н.* и соавт. Коморбидность в хирургической практике // LAP Lambert Academic Publishing, 2012. С. 56.

Статистический анализ возникновения механической желтухи опухолевого и неопухолевого генеза в хирургической практике Стяжкина С. Н.¹, Зарипова А. Т.², Гачегова А. Ю.³, Полушина Е. С.⁴

¹*Стяжкина Светлана Николаевна / Styazhkina Svetlana Nikolaevna - доктор медицинских наук, профессор,*

заслуженный работник здравоохранения УР, РКБ № 1;

²*Зарипова Айгуль Талгатовна / Zaripova Aigul Talgatovna – студент;*

³*Гачегова Алена Юрьевна / Gacheгова Alena Yuryevna – студент;*

⁴*Полушина Елена Сергеевна / Polushina Elena Sergeevna – студент, кафедра факультетской хирургии с курсом урологии, лечебный факультет,*

*Государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
Ижевская государственная медицинская академия, г. Ижевск*

Аннотация: *цель нашего исследования - провести статистический анализ возникновения механической желтухи опухолевого и неопухолевого генеза в хирургическом отделении в РКБ № 1 за 2015 год. На основе данных историй болезней механические желтухи были исследованы по половой, возрастной и видовой структуре, по особенностям места жительства больных с МЖ, по возникновению МЖ как осложнения при гепатитах, циррозах, холангитах и на основе клинического примера мы рассмотрели основные симптомы заболевания, данные дополнительных методов исследования и методы лечения. На основании этого сделали выводы.*

Ключевые слова: *механическая желтуха, холангит, цирроз, вирусный гепатит.*

Введение

Одной из самых сложных проблем ургентной хирургии является лечение больных с нарушениями желчеоттока различной этиологии. Основным проявлением этих заболеваний является механическая желтуха (МЖ) [1, 2].

В литературе также встречается классификация механической желтухи по степени тяжести [4]:

- легкая степень (уровень общего билирубина до 100 мкмоль/л);
- средняя степень (уровень общего билирубина до 200 мкмоль/л);
- тяжелая степень (уровень общего билирубина более 200 мкмоль/л).

Синдром механической (синонимы: обтурационная, обструктивная, подпеченочная) желтухи объединяет обширную группу заболеваний, общим и наиболее ярким клиническим признаком которых является пожелтение кожных

покровов и склер в результате повышения концентрации билирубина в крови вследствие нарушения проходимости магистральных желчных протоков [5, 6].

Среди наиболее частых причин механической желтухи выделяют желчнокаменную болезнь (29 % случаев) и злокачественные опухоли (67 % случаев). В возрасте до 30 лет преобладает желчнокаменная болезнь; в возрастной группе 30-40 лет опухоли и желчнокаменная болезнь как причины появления желтухи встречаются одинаково часто. У пациентов старше 40 преобладают опухолевые новообразования.

В целом механическая желтуха чаще диагностируется у женщин (82 %). Однако опухолевые обструкции желчных путей встречается чаще у мужчин (54 %).

Желчнокаменная болезнь (ЖКБ) - весьма распространённая патология. Число больных ЖКБ за каждые последующие десять лет увеличивается в два раза [7]. Рост заболеваемости ЖКБ, отмеченный в последние десятилетия, сопровождается ростом и увеличением количества осложнённых форм в виде МЖ. Среди осложнений одно из ведущих мест занимает холедохолитиаз, который встречается примерно у 15 % больных ЖКБ [8].

Эти пациенты представляют максимально тяжелую в лечебном, диагностическом, социальном и экономическом плане группу больных [3, 10]. Летальность во всём мире при ЖКБ без дифференциации её многообразных клинических форм и стадий составляет 15-45 % .

Наряду с этим, повсеместно наблюдается неуклонный рост заболеваемости острым вирусным гепатитом (ВГ), масштабы которого расцениваются большинством исследователей как пандемия [9].

Особую категорию составляют пациенты с МЖ, развившейся на фоне ВГ. Тяжесть состояния этих больных обусловлена наличием двух тяжелых конкурирующих заболеваний, протекающих с явлениями тяжелой эндогенной интоксикации и взаимоотягощающим прогрессивным ухудшением функционального состояния печени и гомеостаза в целом (Луговой А. Л., 2004). При этом наибольшая тяжесть течения заболевания возникает в тех случаях, когда МЖ вызвана злокачественным процессом (Хачатрян Р. Г., 1994; Седов А. П., 2000).

Цель исследования:

Статистический анализ возникновения механической желтухи опухолевого и неопухолевого генеза в хирургическом отделении в РКБ № 1 за 2015 год.

Задачи:

1. На основании ретроспективного клинического анализа определить структуру заболеваний, формулирующие синдром механической желтухи.
2. Распределение соотношений больных с механической желтухой в хирургической практике.

Материалы и методы исследования

Нами проведен статистический анализ историй болезней больных с механической желтухой, находящихся в РКБ № 1 за 2015 год. На основе данных историй болезни механические желтухи были исследованы по половой, возрастной и видовой структуре, по особенностям места жительства больных с МЖ, по возникновению МЖ как осложнения при гепатитах, циррозах, холангитах и на основе клинического примера мы рассмотрели основные симптомы заболевания, данные дополнительных методов исследования и методы лечения.

Результаты исследований

В ходе проведенной работы нами были установлены следующие данные:

- По возрасту (рис. 1) заболевание чаще встречается у лиц в возрастной категории от 50 до 60 лет - 56 %, 28 % случаев заболевания в возрасте 40-50 лет, наименьшая доля выпадает на возраст 60-70 лет – 16 %.

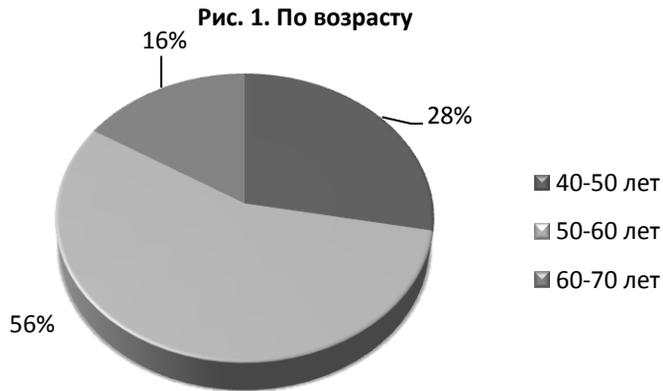


Рис. 1. Возникновение желтухи по возрасту, в %

- По половой структуре (рис. 2) чаще механическая желтуха возникает у мужчин – 68 %, на долю женщин приходится 32 %.



Рис. 2. Возникновение желтухи у мужчин и женщин, в %

- По месту жительства (рис. 3), чаще данная патология встречается у городского населения – 67 %, на долю сельского населения приходится 33 %.



Рис. 3. По месту жительства

- МЖ как осложнение возникает при циррозе в 45 %, холангите – 30 %, гепатите – 25 % (рис. 4).

Рис. 4. По заболеваемости

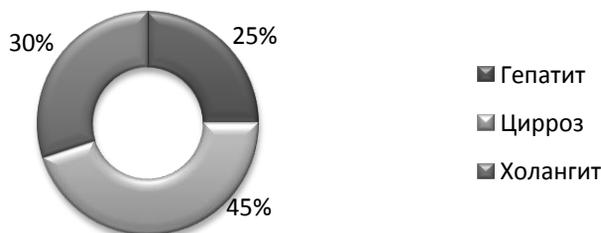


Рис. 4. Осложнения по заболеваемости

Клинический пример:

Больная Б., 62 года, находилась в хирургическом отделении РКБ № 1:

Хронический склерозирующий холангит, обострение. Хронический холестатический гепатит. Активность I. Криоглобулинемия. ЦИК-емия, печеночная недостаточность.

Осложнение: Механическая желтуха.

Анамнестические данные: жалобы на желтушность кожных покровов и склер, боли в животе. Боли носят спастический характер, резкие, иррадируют в спину. Кожный зуд в ночное время, повышение температуры тела до 39.

Объективные данные: На УЗИ выявлено расширение внутрипеченочных и внепеченочных желчных протоков, увеличение размеров и эховзвеси желчного пузыря. Незначительное увеличение печени.

Анализ крови: повышение ПБ и НБ, повышение гамма-ГТ, повышение ЩФ.

Снижение гемоглобина.

ПБ – 42,32 ммоль/л

ОБ - 73,4 ммоль/л

АСТ - 184 ед/л

АЛТ- 201 ед/л

ЩФ - 292,6 ед /мол

Нб – 158г/л

Выводы

На основе нашего исследования были сделаны определенные выводы:

1. Нами определен определенный фенотип больных с осложнением механическая желтуха – в возрасте от 50 до 70 лет.

2. Основные симптомы заболевания:

- Повышение температуры.
- Увеличение печени.
- Кожный зуд.
- Желтизна кожных покровов, слизистых и склер глаз; желтушная окраска кожи постепенно принимает землистый оттенок.

3. Решающее значение в установлении диагноза при осложнении механической желтухой является биохимическое исследование крови (ПБ, НБ, АЛТ, АЛС) и УЗИ.

Таким образом, своевременная диагностика заболеваний печени на ранних стадиях заболевания позволяет избежать грозных осложнений в виде механической желтухи.

Литература

1. *Ившин В. Г.* Малоинвазивные методы декомпрессии желчных путей у больных механической желтухой / В. Г. Ившин, О. Д. Лукичев. Тула: Гриф и К, 2003. С. 2.
2. *Яхонтова О. И.* Роль иммунных комплексов при хронических заболеваниях печени и их динамика в процессе лечения / О. И. Яхонтова, О. П. Дуданова // *Терапевт, арх.* 1992. № 2. С. 10-14.
3. *Бисенков Л. Н., Трофимов В. М.* Госпитальная хирургия. СПб.; М.; Краснодар, 2005.
4. *Байматов М. С.* Рентгенохирургические методы лечения осложненных форм билиарной гипертензии. В кн.: *Материалы Межрегиональной научно-практ. конф. Актуальные вопросы интервенционной радиологии.* М.; 2004. С. 31-36.
5. *Archer S. B. et al.* Bile Duct Injury During Laparoscopic Cholecystectomy. Results of a National Survey. *Ann. Surg.* 2001; 234 (4). С. 549-558.
6. *Podnos Y. D., Jimenez J. C., Zainabadi K. et al.* Carcinoid tumors of the common bile duct: report of two cases. *Surg. Today*, 2003; 33 (7). С. 553-555.
7. Чрескожная чреспеченочная папилло-сфинктеротомия и рентгеноэндобилиарная дилатация при желчнокаменной болезни, осложненной механической желтухой / А. В. Гусев, Е. Ж. Покровский, И. Н. Боровков и др. // *Вестн. хирургии им. Грекова*, 2008. № 5. С. 59-61.
8. *Данович А. Э.* Роль ЭРХПГ в диагностическом алгоритме заболеваний панкреатобилиарной системы / А. Э. Данович, Г. П. Рычагов, П. М. Назаренко // *Анналы хирургической гепатологии*, 2004. № 3. С. 55-56.
9. *Hasan I.* 2005; *Fillipowicz E. A.* 2005.
10. Гепатобилисцинтиграфия в диагностике механической желтухи / Н. Е. Кудряшова, А. С. Ермолов, П. А. Иванов и др. // *Вестн. рентгенологии радиологии*, 2007. № 3. С. 8.

Количественное определение дубильных веществ в майнике двулистном (*Maianthemum bifolium* L.)

Некрасова Д. О.¹, Заяц Д. В.²

¹Некрасова Дарья Олеговна / Nekrasova Daria Olegovna - студент;

²Зяц Даниил Владимирович / Zaiats Daniil Vladimirovich – студент,
кафедра фармации и фармакологии, фармацевтический факультет,
Северный государственный медицинский университет, г. Архангельск

Аннотация: дубильные вещества – биологически-активные вещества с широким спектром фармакологического действия. В статье представлены результаты количественного определения дубильных веществ в майнике двулистном (*Maianthemum bifolium*) методом Фолина-Чокальтеу.

Ключевые слова: майник двулистный, дубильные вещества, метод Фолина-Чокальтеу.

Дубильные вещества - высокомолекулярные соединения полифенольной структуры с молекулярной массой 500-3000, способные образовывать прочные связи с белками и алкалоидами, осаждая их, а также обладающие вяжущим действием. Дубильные вещества обладают антиоксидантным, гепатопротекторным, противовоспалительным, противоаллергическим, противовирусным, антимикробным, противопротозойным и противодиабетическим действием [3].

Цель данной работы – количественное определение дубильных веществ в траве майника двулистного (*Maianthemum bifolium* L.) (майник) семейства спаржевые (*Asparagaceae*). Майник широко применяется в народной медицине в качестве противовоспалительного, жаропонижающего, вяжущего и противомикробного средства [1]. Объектом исследования служила воздушно высушенная трава растения, заготовленная на территории Шенкурского района Архангельской области в летние месяцы 2015 года в фазу цветения майника.

В ходе предварительного исследования было определено значение потери в массе при высушивании растительного сырья, которое составило 7,6 %.

Для количественного определения дубильных веществ использовали метод Фолина-Чокальтеу в модификации Маккаг [2]. С этой целью около 1 г (точная навеска) измельченного и просеянного через лабораторные сита воздушно-сухого сырья майника помещали в коническую колбу со шлифом, прибавляли 50 мл смеси: ацетон (ТУ 6-09-3513-82) - вода очищенная (ФС.2.2.0020.15) (вода), в соотношении 7:3 по объему (70 % раствор ацетона) и помещали в лабораторное перемешивающее устройство (ЛАБ ПУ-2, Россия) на 60 минут. Полученное извлечение фильтровали через бумажный фильтр «синяя лента» в мерную колбу вместимостью 50 мл и объем раствора в колбе доводили до метки 70 % раствором ацетона (раствор А).

0,3 мл раствора А помещали в мерную колбу вместимостью 10 мл, добавляли 2 мл воды очищенной, 0,25 мл реактива Фолина-Чокальтеу, 1,25 мл 20 % раствора натрия карбоната и доводили объем раствора водой до метки. Колбу оставляли на 40 минут в защищенном от света месте. Далее определяли оптическую плотность полученных растворов на спектрофотометре СФ-56А в кварцевых кюветках с толщиной слоя 1 см при длине волны 750 нм относительно раствора сравнения. В качестве раствора сравнения использовали смесь реактивов без добавления извлечения.

Для расчета содержания дубильных веществ в исследуемом растворе использовали градуировочный график (рис.1), для построения которого 0,05 г (точная навеска) СО танина (Sigma Aldrich CAS 1401-55-4) помещали в мерную колбу

вместимостью 100 мл, добавляли 50 мл воды и растворяли. Объем раствора доводили водой до метки (раствор Б).

В мерные колбы вместимостью 10 мл помещали по 0,1, 0,2, 0,3, 0,4, 0,5 мл раствора Б, добавляли 2 мл воды, 0,25 мл реактива Фолина-Чокальтеу, 1,25 мл 20 % раствора натрия карбоната и доводили объем растворов в колбах водой до метки. Колбы оставляли на 40 минут в защищенном от света месте. Оптическую плотность растворов измеряли при длине волны 750 нм. Раствор сравнения представлял собой смесь реагентов без добавления РСО танина (табл.1).

Таблица 1. Построение градуировочного графика для определения дубильных веществ методом Фолина-Чокальтеу

Раствор Б, мл	Вода, мл	Реактив Фолина-Чокальтеу, мл	20 % раствор натрия карбоната, мл	Полученная концентрация раствора, мкг/мл	Оптическая плотность
0	2	0,25	1,25	0	0
0,1	2	0,25	1,25	5	0,4439
0,2	2	0,25	1,25	10	0,8171
0,3	2	0,25	1,25	15	1,2549
0,4	2	0,25	1,25	20	1,5716
0,5	2	0,25	1,25	25	2,0543

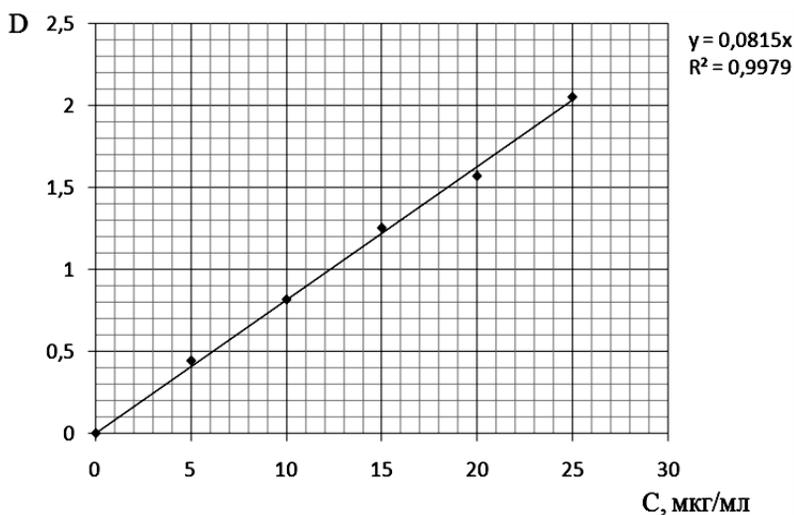


Рис. 1. Градуировочный график раствора СО танина

Содержание дубильных веществ в сырье рассчитывали в пересчете на танин и абсолютно сухое сырье по формуле:

$$X = \frac{c \cdot F}{a} \cdot \frac{100}{100 - b} \cdot 100,$$

где

c – содержание дубильных веществ в исследуемом растворе, найденное по градуировочному графику, мкг/мл;

a – навеска сырья, г;

F – фактор разведения;

b – потеря в массе при высушивании, %.

Результаты количественного определения дубильных веществ в воздушно-сухом сырье майника представлены в табл. 2.

Таблица 2. Результаты количественного определения дубильных веществ в воздушно-сухом сырье майника двулистного

Масса ЛРС, г	Оптическая плотность извлечения из ЛРС	Содержание суммы дубильных веществ в исследуемом растворе, найденное по градуировочному графику, мкг/мл	Рассчитанное количество суммы дубильных веществ, %	Метрологические характеристики
1,00305	0,6413	7,86871	1,41	$\bar{X} = 1,41$ $S_{\bar{x}} = 0,02$ $\Delta x = 0,06$ $\varepsilon = 4,02\%$
1,05715	0,7110	8,72393	1,48	
0,98800	0,6291	7,71902	1,41	
1,01190	0,6229	7,64294	1,36	
1,04760	0,6550	8,03681	1,38	
1,02090	0,8009	9,82700	1,73	

Таким образом, в результате проведённых исследований было установлено, что содержание дубильных веществ в майнике составляет около 1,4 %.

Литература

1. Майник двулистный (*Maianthemum bifolium* L.). [Электронный ресурс]: Лекарственная продукция из натуральных растений. Режим доступа: <http://lektrava.ru/encyclopedia/maynik-dvulistnyy>.
2. Струсовская О. Г. Ресурсоведческие и фитохимические исследования перспективных видов сырья дикорастущих растений островов Соловецкого архипелага: дисс. докт. фарм. наук / О. Г. Струсовская. Волгоград, 2014. С. 61–67.
3. Tannins and their Influence on Health / K. Macáková [et al.] // *Recent Advances in Medicinal Chemistry*, 2014. Vol.1. P. 159-208.

Особенности управления профессиональной карьерой персонала медицинской организации

Техтерекова Н. С.¹, Гнедых Н. Н.², Ляхов А. П.³

¹Техтерекова Нина Сергеевна / Tekhterekova Nina Sergeevna - магистрант;

²Гнедых Наталья Николаевна / Gnedykh Natal'ya Nikolaevna - кандидат экономических наук,
доцент,

кафедра экономики и менеджмента,

Красноярский государственный медицинский университет
им. профессора В. Ф. Войно-Ясенецкого

Министерства здравоохранения Российской Федерации, г. Красноярск;

³Ляхов Александр Павлович / Lyakhov Aleksandr Pavlovich – главный врач,

Краевое государственное бюджетное учреждение здравоохранения
Сосновоборская городская больница, г. Сосновоборск

Аннотация: в статье рассмотрены теоретические аспекты управления профессиональной карьерой в организации, особенности управления профессиональной карьерой медицинского персонала с учетом особенностей сферы здравоохранения.

Ключевые слова: карьера, профессиональная карьера, медицинский персонал.

В современных условиях развития рыночных отношений, проблемы профессионального развития личности приобретают особую значимость. Они обусловлены объективной потребностью изучения мотивации и стимулирования личности, вопросов формирования профессиональных навыков, анализа профессиональной карьеры личности, в немалой степени и как важнейшего экономического компонента успешной деятельности организации [4].

Профессиональная карьера для человека - это развитие и продвижение в организационном пространстве, в то же время с точки зрения организации - это, прежде всего, вопрос целостности этого пространства, что особенно важно для профессионально-должностной его составляющей, то есть организационной структуры. В таком понимании карьеры, грамотно построенное управление карьерным процессом является важным для функционирования и развития организации, являясь фактором повышения эффективности ее деятельности, условием ее устойчивости и жизнеспособности предприятия в изменяющейся среде, движущей силой, механизмом его развития [5].

Профессиональная карьера характеризуется тем, что конкретный сотрудник в процессе своей профессиональной деятельности проходит различные стадии развития: обучение, поступление на работу, профессиональный рост, поддержка индивидуальных способностей, наконец, уход на пенсию. Эти стадии конкретный работник может пройти последовательно в разных организациях.

Сложность и неоднозначность понятия «профессиональная карьера» в современных условиях развития менеджмента в России вызывает большой интерес при его изучении. Одним из условий осуществления профессиональной карьеры является научное обеспечение, предполагающее, прежде всего, теоретическое обоснование важности и анализ состояния научной разработки данной проблемы.

Процесс изучения профессиональной карьеры строился по разным направлениям, в зависимости от смысла, вкладываемого в данное понятие:

- психологические аспекты развития профессиональной карьеры отражают систему мотивов, побуждающих человека выполнять деятельность, в большей или меньшей степени полезной для государства и общества, а также стоящую за этими мотивами систему ценностей.

Личностный аспект предполагает рассмотрение карьеры с позиции человека как личности. В этом смысле такие авторы, как А. Я. Кибанов и М. Г. Лапуста, понимают карьеру как индивидуально осознанную позицию и поведение, связанные с трудовым опытом и деятельностью на протяжении рабочей жизни человека, то есть как продвижение в собственном суждении индивида.

В социологическом аспекте понятие «профессиональная карьера» рассматривается как перемещение индивидумов в обществе между различными позициями в иерархии (иерархиях) социальной стратификации.

Траектория профессиональной карьеры обусловлена влиянием социально-экономических факторов социокультурной среды и индивидуальных особенностей личности.

Используя предложенную группой авторов Л. Прокофьевой, П. Фести и О. Мурачевой типологию карьеры [6], целесообразно сгруппировать факторы развития профессиональной карьеры по соответствующим признакам: социально-экономические, субъективные и личностные.

Наиболее значимые факторы, влияющие на развитие карьеры, относятся к группе *личностных факторов*. Особое место занимают факторы, определяющие индивидуальные особенности личности, среди которых важно отметить ценности, мотивы, стимулы.

Ценности являются сложными структурами духовной жизни личности, представляющие любое явление с точки зрения позитивной и негативной значимости для человека. Предметы и явления способствуют или препятствуют достижению поставленной цели, удовлетворению потребностей и интересов.

Личностные ценности оказывают сильное влияние на мотивацию и поведение человека. Среди доминирующих факторов, определяющих личностных ценностей, выделяют материальное благополучие, уважение окружающих, самореализацию, саморазвитие.

Понятие успешной профессиональной карьеры - это, прежде всего, успешное профессиональное самоопределение. Основным параметром объективного успеха является продвижение по служебной лестнице, критерием субъективной успешности - собственное мнение о том, достиг ли человек успеха, к которому стремился [4].

Обеспечение качества медицинских услуг признано важнейшей частью государственной политики в сфере здравоохранения. Наряду с решением вопросов финансирования, материально-технического и информационного обеспечения, модернизацией организационно-методического механизма отрасли не менее важной представляется работа с кадрами [1].

При управлении профессиональной карьерой медицинских работников необходимо учитывать специфику сферы здравоохранения. В связи с проводимыми реформами в данной отрасли, расширением рынка платных услуг, сформировался перечень факторов, влияющих на управленческую деятельность в лечебно-профилактических учреждениях.

При проведении мероприятий по планированию профессиональной карьеры медицинских работников, необходимо учитывать: увеличение роста требований к качеству предоставляемых медицинских услуг со стороны потребителей, возникающую потребность в повышении квалификации ряда специалистов в связи с внедрением новых медицинских технологий, изменение организационной структуры лечебно-профилактических учреждений, кадровый дисбаланс (дефицит среднего и младшего медицинского персонала).

Планируя профессиональную карьеру медицинского персонала, следует принимать во внимание сложность социальной структуры медицинских учреждений, обусловленную разницей в образовании, практическом опыте, квалификации и стаже работы специалистов, а также высокую интенсивность и взаимозависимость медицинского труда.

Рациональное использование человеческих ресурсов является одним из основных факторов успешной деятельности организации. Планирование профессиональной карьеры персонала позволяет успешно решать важные стратегические задачи: повышать профессиональное мастерство и квалификационный уровень результатов их труда, мотивировать сотрудников перспективами карьерного роста, повышая эффективность их работы, а следовательно и деятельности организации в целом.

Литература

1. *Бутенко Т. В.* Трудовая мотивация медицинских сестер: проблемы и перспективы решения / Т. В. Бутенко // Психологические науки: теория и практика: материалы междунар. науч. конф. (г. Москва, февраль 2012 г.). М.: Буки-Веди, 2012. С. 72-75.
2. *Дикусарова М. Ю., Маслова С. Ю.* Управление профессиональной карьерой как способ повышения эффективности деятельности организации // Экономика, управление, финансы: материалы II междунар. науч. конф. (г. Пермь, декабрь 2012 г.). Пермь: Меркурий, 2012. С. 1-2.
3. *Маслова О. П.* Повышение эффективности медицинских услуг на основе оценки кадрового потенциала // Вестник Самарского Государственного университета, 2011. № 11 (82). С. 120-128.
4. *Митюнина С. В.* Планирование карьеры индивида. 5-я международная научно-методическая конференция «Современный российский менеджмент: состояние, проблемы, развитие». Сборник статей. Пенза, 2006. С. 176-179.
5. *Митюнина С. В., Егорова Л. С.* Профессиональная карьера индивида: факторы развития// Проблемы и перспективы развития социально-экономической сферы России. Материалы международной научно-практической конференции, 2006. Иваново: Ивановский филиал МИУ, 2006. С. 232-236.
6. *Прокофьева Л., Фести П., Мурачева О.* Профессиональная карьера мужчин и женщин // Вопросы экономики, 2001, № 5.

Оценка профессионально важных качеств Войвод О. В.

*Войвод Ольга Викторовна / Voyvod Olga Viktorovna – магистр,
кафедра автоматизированных систем обработки информации и управления,
факультет компьютерных технологий и информатики,
Санкт-Петербургский государственный электротехнический университет,
г. Санкт-Петербург*

Аннотация: в данной статье приводится разбор методики, применяемой при подборе персонала. Подход, рассматриваемый для оценки профессионально важных качеств кандидата.

Ключевые слова: отбор, кадры, ПВК, профессиональный отбор, экспертная группа, оценка качеств.

Основная задача отдела кадров - это качественный подбор персонала. Компания заинтересована в минимизации «текучки» сотрудников. Поэтому при найме кандидата на вакантную должность необходим тщательный отбор. При размещении актуальной вакансии, работодатель обычно указывает требуемые навыки, умения, опыт для успешной работы нанимаемого. Однако в этом случае человеку необходимо самостоятельно оценивать наличие или отсутствие у себя тех или иных качеств, а это не всегда является объективным. Существуют различные методики,

применяемые при выборе сотрудника: собеседование, анкетирование, психологические тесты, прохождение специализированных электронных программ, определяющие профессиональную пригодность, деловые игры, тренинги, опросные листы и т. д. [1, с. 51].

Наиболее эффективным методом при подборе персонала на вакантные места может являться способ, включающий в себя преимущества прочих методик. В целом этот подход можно назвать оценкой профессионально важных качеств кандидата (ПВК).

Для его реализации на первом этапе необходимо создать экспертную группу. Данную группу необходимо формировать не обязательно из сотрудников организации, главное, чтобы они знали особенности должности, специфику работы, на которую претендует кандидат. Методик по определению компетенции экспертов, на основании которых формируется данная группа – огромное количество. Например, метод самооценки, в рамках которой эксперту самостоятельно предлагается ответить на вопросы анкеты, где каждому из вариантов присваивается свой вес [2, с. 63]. Результаты анкеты анализируются, и эксперту присваивается коэффициент компетенции. Можно также, для наибольшей достоверности совместно с первым использовать еще один метод, допустим, взаимооценки, где отобранные эксперты оценивают компетентность друг друга. В этом случае, для возможности дать объективную оценку все предполагаемые эксперты должны быть знакомы между собой. Коэффициенты, полученные обеими методиками, нормируются и усредняются, таким образом, мы формируем экспертную группу.

На следующем этапе экспертной группе предлагается с помощью «мозгового штурма» составить список потенциально необходимых кандидату профессионально важных качеств для определенной вакансии. Список должен включать как общие (ответственность, работоспособность, пунктуальность), так и специализированные ПВК, необходимые для работы на данной должности (скорость набора текста, угол зрения). Также при оценке необходимо предусмотреть то, что некоторые из качеств могут быть врожденными, которые невозможно развить в себе, а могут быть легко приобретаемыми в процессе обучения, прохождения специальных курсов [3, с. 96]. По этой причине имеет смысл разделять их в отдельные группы для упрощения дальнейшего анализа кандидата.

Следующий этап – это оценка составленного списка ПВК по шкале от -3 до 3, где:

- 3 – абсолютно нежелательное качество;
- 2 – нежелательное качество;
- 1 – предпочтительно отсутствие качества;
- 0 – нейтральное;
- 1 – желательное;
- 2 – необходимое;
- 3 – абсолютно необходимое.

После индивидуальной оценки всех качеств каждым экспертом полученные результаты усредняются, и те ПВК, которые получили оценку от -1 до 1, удаляются, так как их присутствие либо отсутствие считается незначительным [4, с. 137].

Полученный список ПВК является объективным набором тех навыков, умений и способностей, которые, несомненно, необходимы кандидату для успешной работы на выбранной должности [5, с. 22]. Следовательно, по данному списку необходимо оценивать предполагаемых сотрудников на собеседованиях, в рамках тренингов, опросах, деловых играх и т. д.

Персонал – это основа всей организации, что значит - для его подбора необходимо уделять максимум внимания.

Литература

1. *Бондарев В. П., Гапоненко А. В.* Технология профессионального успеха. М. Просвещение», 2001.
2. *Бодров В. А.* Психология профессиональной пригодности. 2 изд. Москва, ПЕР СЭ, 2001.
3. *Прошицкая Е. Н.* Выбирайте профессию. Москва, Просвещение, 1991.
4. *Козловский О. В.* «Как правильно выбрать профессию: методики, тесты, рекомендации». Донецк: ООО ПКФ «БАО», 2006.
5. *Маркова А. К.* Психология профессионализма. М., 1996.

