



НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

№ 10 (44). НОЯБРЬ 2019 ГОДА



НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ
ИЗДАТЕЛЬСТВА «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
[HTTPS://SCIENTIFICMAGAZINE.RU](https://scientificmagazine.ru)



9 772413 708002

ISSN 2413-7081 (Print)
ISSN 2542-0801 (Online)

Научный журнал

№ 10 (44), 2019

Москва
2019



Научный журнал

№ 10 (44), 2019

Российский импакт-фактор: 0,12

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

Главный редактор: Вальцев С.В.

Заместитель главного редактора: Ефимова А.В.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Абдуллаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Боброва Н.А.* (д-р юрид. наук, Россия), *Богомоллов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волоков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Дмитриева О.А.* (д-р филол. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Зеленков М.Ю.* (д-р полит. наук, канд. воен. наук, Россия), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Киквидзе И.Д.* (д-р филол. наук, Грузия), *Клинов Г.Т.* (PhD in Pedagogic Sc., Болгария), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаянц К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А.Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Мусаев Ф.А.* (д-р филос. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геоинформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В.А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Радкевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Рахимбеков С.М.* (д-р техн. наук, Казахстан), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Самков А.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хитлухина Е.Г.* (д-р филос. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамишина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

Подписано в печать:
17.11.2019

Дата выхода в свет:
20.11.2019

Формат 70x100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 5,68
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 2857

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

Территория
распространения:
зарубежные страны,
Российская
Федерация

Журнал
зарегистрирован
Федеральной службой
по надзору в сфере
связи, информационных
технологий и массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство
ПИ № ФС77 - 63075
Издаётся с 2015 года

Свободная цена

Содержание

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	5
<i>Стрижак Е.А., Чуденкова Т.Н.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИНТЕТИЧЕСКИХ СМОЛ В КАЧЕСТВЕ ПЛАСТИФИКАТОРА РЕЗИН.....	5
<i>Стрижак Е.А., Чуденкова Т.Н.</i> ПРЕОБРАЗОВАНИЕ АЛКИЛФЕНОЛАМИНОЙ СМОЛЫ С ПОМОЩЬЮ МАСЛА (ПЛАСТИФИКАТОРА), ПОЗВОЛЯЮЩЕЕ ПРИМЕНЯТЬ ЕЕ В ШИННОЙ И РЕЗИНОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТЯХ.....	9
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	11
<i>Шойванов Ю.Р., Савицкий А.А., Шипунов В.А.</i> ЗАВИСИМОСТЬ ОБРАЗОВАНИЯ ИОНОВ МЕДИ И СЕРЕБРА ОТ МАКСИМАЛЬНОГО МГНОВЕННОГО ИМПУЛЬСНОГО НАПРЯЖЕНИЯ ПРИ ОБЕЗЗАРАЖИВАНИИ ВОДЫ С ПОМОЩЬЮ ДИАФРАГМЕННОГО ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО РАЗРЯДА.....	11
<i>Голубева О.А., Тищенко Я.Н., Белик В.В.</i> ВНЕДРЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ КАЧЕСТВА В ОБУВНОЕ ПРОИЗВОДСТВО	14
<i>Полупанов А.А., Григорьев А.Н.</i> МЕТОДЫ И СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ЧЕЛОВЕКА ПРИ ТУШЕНИИ ПОЖАРОВ ВОДОЙ	16
<i>Харлов А.А.</i> АНАЛИЗ БЛОКЧЕЙН ТРАНЗАКЦИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	21
<i>Лангеман Д.В., Митюшкин А.Е., Батавин П.А.</i> МЕТОД СНИЖЕНИЯ УТЕЧЕК ЧЕРЕЗ САЛЬНИКОВЫЕ УПЛОТНЕНИЯ.....	24
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	27
<i>Сорокина В.В., Потапова С.Р.</i> СРАВНЕНИЕ ПОПРОЦЕССНОГО И ПОПЕРЕДЕЛЬНОГО МЕТОДОВ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ С ПОМОЩЬЮ ДАННЫХ ПАО «ЛУКОЙЛ».....	27
<i>Самойлова Е.Г.</i> ПРЕИМУЩЕСТВА ЧАСТНОГО БИЗНЕСА В ЗДРАВООХРАНЕНИИ	30
<i>Васина В.А.</i> БРЕНДИНГ ТЕРРИТОРИЙ.....	32
<i>Нагимова А.И.</i> КОРРУПЦИОННЫЕ РИСКИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ, ИСПОЛЬЗУЮЩИХ БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	36
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	39
<i>Горбунов И.А.</i> ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННЫЕ ПРЕЗУМПЦИИ: ПОНЯТИЕ И ВИДЫ.....	39
<i>Лебединская А.В.</i> ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПРЕСТУПНИКА.....	43
<i>Захарова С.Н.</i> БРАЧНЫЙ ДОГОВОР: ПОНЯТИЕ И ЕГО ЗАКЛЮЧЕНИЕ	48
<i>Захарова С.Н.</i> ПОНЯТИЕ И ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ СУПРУГОВ	51

<i>Захарова С.Н.</i> СОВМЕСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ СУПРУГОВ И СОБСТВЕННОСТЬ КАЖДОГО СУПРУГА	54
<i>Захарова С.Н.</i> РАЗДЕЛ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ.....	57
<i>Остапенко Е.Б.</i> РОЛЬ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ В ЛЕГАЛИЗАЦИИ ТЕНЕВОГО РЫНКА ТРУДА.....	60
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	67
<i>Собирова Д.Ш., Юлдашев У.К., Камалов Т.М.</i> СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ СОСУДИСТО-СТРОМАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ ПРИ ЭУТИРЕОИДНОЙ И ТОКСИЧЕСКИХ ФОРМАХ ЗОБА.....	67

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИНТЕТИЧЕСКИХ СМОЛ В КАЧЕСТВЕ ПЛАСТИФИКАТОРА РЕЗИН

Стрижак Е.А.¹, Чуденкова Т.Н.²

¹Стрижак Елена Александровна – кандидат химических наук, доцент,
кафедра химической технологии;

²Чуденкова Татьяна Николаевна – студент,
специальность: 18.03.01. Химическая технология,
Омский государственный технический университет,
г. Омск

Аннотация: в статье рассмотрены возможности применения алкил-фенолформальдегидных смол в качестве пластификатора резин. Особое внимание уделено улучшению низкотемпературных свойств резины за счет применения алкилфенолформальдегидных смол.

Ключевые слова: алкилфенолформальдегидные смолы, пластификатор, морозостойкость, неполярные каучуки, метилольные группы.

УДК 678.632

К группе пластификаторов и мягчителей относятся вещества, которые способны снижать внутреннее трение между макромолекулами в полимерных системах. Такое деление, на пластификаторы и мягчители, большей частью характерно для резиновой промышленности, и основным признаком деления является их влияние на морозостойкость резин. Вещества, которые понижают температуру стеклования исходного каучука и улучшают морозостойкость резин, относятся к группе пластификаторов. Вещества, которые не влияют на морозостойкость резин, относятся к группе мягчителей [3, с. 1].

При этом влияние на все другие свойства резиновых смесей и резин у обеих групп практически идентично. Использование алкилфенолформальдегидных смол, например, у резиновых смесей может повысить пластичность, такие резины могут легче поддаваться обработке, лучше формоваться, может быть снижено теплообразование при переработке, снизиться расход энергии и общее время переработки, что соответственно приведёт к увеличению производительности оборудования. Действие пластификаторов и мягчителей проявляется в резинах в виде повышения эластичности и связанных с ней динамических характеристик резин, при некотором снижении их механической прочности.

Насколько эффективно действие пластификаторов и мягчителей, зависит от их совместимости с каучуком. Совместимость смол с каучуком может изменяться от термодинамического уровня, до уровня технологического. Исходя из этого, дозировка вводимой смолы должна соответствовать её растворимости в каучуке, так как избыток мигрирует на поверхность заготовок, образуя пленки, что резко ухудшает клейкость заготовок при сборке [4, с. 2].

В настоящее время известно большое количество органических соединений, которые проявляют свойства пластификаторов. И только несколько десятков из них применяются в промышленности. Все они являются продуктами органического синтеза, полученными при переработке нефти, каменного угля, сланцев, либо продуктами растительного или животного происхождения.

Как эффективный усилитель клейкости резиновых смесей, диспергатор наполнителей, а в ряде случаев и активатор процесса вулканизации, широко применяется сосновая живичная канифоль. Непредельная абиетиновая кислота, входящая в состав канифоли, ухудшает сопротивление вулканизатов различными

видами старения. В связи с этим канифоль необходимо подвергать гидрированию. Тогда основным компонентом облагороженной канифоли становится уже стабильная дигидроабетиновая кислота [4, с. 2].

Главным недостатком сосновой канифоли является её ограниченность, как природного сырья, которая приводит к перебоям в поставках её потребителям, а также нестабильность её состава, способная вызвать осложнения при её применении.

Увеличителями клейкости рекомендуются применять нефтеполимерные и фенолформальдегидные смолы, которые для этого модифицируют различными соединениями.

Фенолформальдегидные смолы являются продуктами реакции конденсации фенолов либо его гомологов (ксиленолов, крезолов) формальдегидом. Для этого реакцию конденсации проводят в присутствии катализаторов, которые могут быть как щелочного типа (NH_4OH , $\text{Ba}(\text{OH})_2$, NaOH), так и кислотного (HCl , H_2SO_4) [1, с. 3].

Наиболее широкое применение в качестве пластификаторов резины находят смолы, полученные на основе алкил- и арилзамещенных фенолов, которые называют так же 100-процентными фенольными смолами. Имея в наличии алкильные (начиная с C_4H_9 — бутил) и арильные ($\text{C}_6\text{H}_5\text{OH}$) радикалы в фенольном ядре, они обладают способностью совмещаться с маслами. С целью получения 100-процентных фенольных смол применяется также паратретичный бутилфенол.

Смолы эти изготавливаются так же, как и обычные фенолформальдегидные. Их конденсация производится в кислой и щелочной среде. Наиболее ценными являются резольные смолы. Из-за наличия в их молекуле свободных метилольных групп CH_2OH , они совмещаются с растительными маслами и алкидными смолами, что позволяет получать резины с высокими свойствами [1, с. 3].

Для резин общего назначения температурная устойчивость является главным показателем. Как один из путей улучшения технических характеристик резин является подбор вулканизирующей группы, способной обеспечить стабильные поперечные связи. Для этой цели рекомендуется использовать алкилфенолформальдегидные смолы. Они не требуют введения специальных активаторов, что позволяет значительно повысить скорость вулканизации [4, с. 2].

Применяемые в настоящее время низкомолекулярные пластификаторы и смягчители имеют так же ряд существенных недостатков, как пример, достаточно высокую летучесть. Это затрудняет переработку резиновых смесей при высоких температурах, создает высокую загазованность помещений и легкую экстрагируемость различными маслами, растворителями и другими средами, например фреоном.

Эти недостатки можно уменьшить увеличением молекулярной массы пластификатора, но повышение вязкости и ухудшение распределения в резиновых смесях, а за одно, и снижение низкотемпературных свойств резин, накладывают ограничения на увеличение молекулярной массы добавки [4, с. 2].

Пластификаторы и смягчители резиновых смесей оказывают двоякое влияние на скорость слипания эластомерных поверхностей. С одной стороны, внесение этих добавок снижает взаимодействие между макромолекулами эластомеров, что увеличивает их подвижность и приводит к снижению вязкости системы, это, в свою очередь, создает условия для увеличения скорости образования аутогезионных связей. Но с другой стороны, миграция пластификатора из объема эластомерной фазы к поверхности вызывает экранирование адгезионно-активных центров. Это приводит к уменьшению прочности связи при дублировании, пропорционально количеству мигрировавшего пластификатора. Этот эффект будет особенно заметен и может стать главным, если будет плохая совместимость пластификаторов с эластомером, а также если будет высокая дозировка хорошо совмещающихся пластификаторов.

Особое значение это имеет в случае шинных резин, в приготовлении которых используются неполярные каучуки или смеси неполярных каучуков с использованием пластифицирующих добавок в роли мягчителей, которые уменьшают вязкость смесей, температуру технологической обработки, опасность подвулканизации и снижают затраты энергии на смешение. Пластификаторы, которые улучшают морозостойкие свойства шинных резин, практически не применяются. Морозостойкость, в этом случае, обеспечивается комбинацией каучуков с различными пластоэластическими свойствами.

Из-за неоднородности макромолекулярного состава при использовании комбинаций каучуков требуется введение в состав резиновых смесей нескольких добавок. Каждая из этих добавок может в разной степени влиять на улучшение технологических свойств. Поэтому достаточно велика вероятность улучшения свойств композиций в случае использования смесевых пластификаторов с компонентами различной структуры и молекулярной массы.

Алкилфенолформальдегидные смолы (АФФС) применяются достаточно широко в смесях на основе неполярных каучуков. Делается это для повышения конфекционной клейкости и других адгезионных свойств именно из-за наличия функциональных групп тогда, когда необходимая совместимость обеспечивается за счет технологических факторов [3].

Алкилфенолформальдегидные смолы (АФФС) имеют характеристические полосы поглощения:

1080 см⁻¹ — метилольные группы (CH₂OH);

1220 см⁻¹ — фенольный гидроксил;

750, 1490 см⁻¹ — бензольное кольцо;

3400 см⁻¹ — гидроксильная группа.

Реакционная способность смол обусловлена наличием гидроксильных и метилольных групп [2].

Чаще всего используются повысители клейкости из группы алкилфенолформальдегидных смол (Дюрез, октофоры N, SP-1077 и др.). Россия сейчас производит только октофор N.

Смола алкилфеноламинная «Октофор-N» представляет собой продукт поликонденсации алкилфенолов с уротропином.

Смола Октофор-N используется в качестве добавки для повышения клейкости резиновых смесей в производстве шин и для улучшения технологических и потребительских свойств РТИ. Октофор-N - заменитель импортных смол Sp – 1047, Sp – 1068 и канифоли.

По комплексу свойств смола Октофор – N, как повыситель клейкости, на сегодняшний день является наиболее эффективной.

Заключение.

1. Для повышения конфекционной клейкости целесообразно применять алкилфенолформальдегидные смолы (АФФС) в смесях на основе неполярных каучуков.

2. Смола Октофор – N, как повыситель клейкости, на сегодняшний день является наиболее эффективной.

Список литературы

1. Воробьев А. Фенолформальдегидные смолы. / А.Воробьев // Журнал «Компоненты и технологии». № 7, 2003.
2. Малышев А.И. Анализ резин. М.: Химия, 1977. 232 с.

3. *Охотина Н.А., Ведяшкина Д.А., Ильязов М.Ф.* «Алькорез 2975 - новая технологическая добавка для резиновых смесей» / Н.А. Охотина, Д.А. Ведяшкина, М.Ф. Ильязов // Вестник Казанского технологического университета. № 7, 2011. С. 104-110.
 4. *Шарипов Э.Н.* Технология получения и применение малеинизированных полупродуктов синтеза изопрена для улучшения конфекционных свойств шинных резиновых смесей: дисс. к.т.н. / Э.Н. Шарипов. Казань. КГТУ, 2009. 136 с.
-

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ АЛКИЛФЕНОЛАМИНОЙ СМОЛЫ С ПОМОЩЬЮ МАСЛА (ПЛАСТИФИКАТОРА), ПОЗВОЛЯЮЩЕЕ ПРИМЕНЯТЬ ЕЕ В ШИННОЙ И РЕЗИНОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТЯХ

Стрижак Е.А.¹, Чуденкова Т.Н.²

¹Стрижак Елена Александровна – кандидат химических наук, доцент, кафедра химической технологии и химии;

²Чуденкова Татьяна Николаевна – студент, специальность: 18.03.01. Химическая технология, Омский государственный технический университет, г. Омск

Аннотация: в статье рассматриваются вариации использования различных масел в роли пластификатора, что способствует улучшению свойств алкилфеноламинной смолы, произведенной путем синтеза паратретбутилфенола с уротропином в присутствии кислотного катализатора.

Ключевые слова: алкилфеноламинная смола, паратретбутилфенол, масло, пластификатор, конфекционная клейкость.

УДК 678.632

В лакокрасочной, резинотехнической, шинной промышленности почти все ингредиенты (химикаты) импортного происхождения, так как аналоговой отечественной продукции практически не представлено на рынке. В особенности это видно на примере шинной промышленности, где в рецептуре современных высокоскоростных радиальных шин используются около 2-4 видов смол. Данные смолы предназначены для увеличения конфекционной клейкости полуфабрикатов, а также улучшения каркастности заготовок и прочности связей.

Наиболее часто используют для повышения клейкости алкилфенолформальдегидные смолы, такие как Дюрез, SP-1077, октофор N и др. [1].

В данной работе представлены результаты исследования оптимального синтеза алкилфеноламинной смолы на основе паратретбутилфенола (ПТБФ) синтезированного с уротропином в присутствии различных масел (пластификаторы).

Масла, применяемые в данном исследовании:

- 1 масло пластификатор с кислотным числом равным 0,02, мг КОН/г;
- 2 индустриальное масло с кислотным числом равным 0,01, мг КОН/г;
- 3 высокоочищенное масло с кислотным числом равным 0,03, мг КОН/г.

Свойства алкилфеноламинных смол в большей мере определяются способами, условиями их получения, в связи с этим, чтобы соответствовать разнообразным предъявляемым требованиям современной техникой к данному продукту, необходимо варьировать условиями при получении смол:

- мольным соотношением основных компонентов;
- типом и необходимым количеством катализатора;
- температурой и временем прохождения реакции;
- содержанием свободного амина;
- температурой размягчения [2].

В резиновых смесях применяются только новолачные смолы. Целью данной работы являлось получение хрупкой, легко измельчающейся смолы с температурой размягчения 80-90⁰С, которая применялась бы в качестве ингредиентов резиновых смесей, не уступающая по своим свойствам импортным аналогам [6].

Поликонденсация паратетбутилфенола с уротропином в масляной среде протекает при температуре 100-125 ⁰С, в связи с этим все исследования проводились при постепенном нагреве от 25 до 125⁰С. В ходе испытаний было исследовано влияние

концентрации катализатора, времени синтеза и соотношения основных компонентов на свойства получаемых смол [3].

В процессе синтеза алкилфеноламиной смолы в расчетное количество масла при 95-100 °С постепенно вводился паратретбутилфенол, затем данная смесь в течение часа выдерживалась при постоянной температуре и перемешивании до получения однородного гомогенного расплава. Далее осуществляется ввод катализатора, поскольку при его отсутствии можно лишь получить смолу с температурой размягчения не выше 60 °С, и в связи с этим все синтезы проводились в присутствии кислотного катализатора для инициирования поликонденсации [4].

После ввода катализатора постепенно добавляется необходимое (расчетное) количество уротропина и выдерживается при температуре 100-125 °С в течение 3-6 часов, при этом каждый час отбирается проба для проверки температуры размягчения, когда достигалось необходимое значение, процесс варки останавливается.

В результате испытаний было выявлено, что смола с разным масляным наполнением обретает различную температуру размягчения при равном расчетном количестве исходных ингредиентов и равных условиях протекания синтеза.

Исходя из опытов, была выявлена зависимость температуры размягчения от масла-пластификатора: чем больше кислотное число в маслах, тем более улучшенные свойства приобретает смола. Также сравнив свойства данных образцов смолы с импортными образцами, можно сказать, что полученные аналоги не уступают им для повышения конфекционной клейкости. Полученные смолы можно использовать в качестве пластификаторов взамен импортных в резинотехнической, лакокрасочной и шинной промышленности.

Список литературы

1. *Шварц А.Г., Динзбург Б.Н.* Совмещение каучуков с пластиками и синтетическими смолами. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bookre.org/reader?file=470790&pg=4/> (дата обращения: 15.11.2019).
2. *Рагулин В.В., Вольнов А.А.* Технология шинного производства. Изд. 3-е, перераб. и доп. М.: Химия, 1981. 264 с., ил.
3. *Кноп А., Шейб В.* Фенольные смолы и материалы на их основе. Пер. с англ. под ред. Ф.А. Шутова. М.: Химия, 1983. 280 с.
4. *Коган А.И.* (ред.) Смолы из многоосновных кислот и многоатомных спиртов. М.: ГОНТИ НКТП. Гл. ред. хим. лит., 1938. 164 с.

ЗАВИСИМОСТЬ ОБРАЗОВАНИЯ ИОНОВ МЕДИ И СЕРЕБРА ОТ МАКСИМАЛЬНОГО МГНОВЕННОГО ИМПУЛЬСНОГО НАПРЯЖЕНИЯ ПРИ ОБЕЗЗАРАЖИВАНИИ ВОДЫ С ПОМОЩЬЮ ДИАФРАГМЕННОГО ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО РАЗРЯДА

Шойванов Ю.Р.¹, Савицкий А.А.², Шипунов В.А.³

¹Шойванов Юрий Ринчинович – кандидат технических наук, доцент;

²Савицкий Антон Алексеевич – магистрант;

³Шипунов Вадим Александрович – магистрант,
кафедра энергетики, энергетический факультет,
Забайкальский государственный университет,
г. Чита

Аннотация: в статье рассмотрены основные характеристики выхода ионов меди и серебра в зависимости от максимального мгновенного импульсного напряжения.

Ключевые слова: вода, ионы меди, ионы серебра, импульсное напряжение, обеззараживание.

Обеззараживание воды с каждым годом становится все более актуальным и необходимым явлением для поддержания нормальной жизни современного общества. Среди большого количества разнообразных способов обеззараживания воды, таких как обработка воды УФ-излучением, хлорированием, кипячением, озонированием и другими, особое место занимает один из наиболее новых и наименее изученных - обработка воды диафрагменным электрическим разрядом [1, 2]. Активные работы по изучению данной темы ведутся в Забайкальском Государственном университете.

Примером подобных исследовательских работ может служить выявление характеристик возникновения ионов меди и серебра в зависимости от приложенного импульсного напряжения, генерируемого высоковольтным импульсным источником питания. Для опыта был задействован разряд со схожими характеристиками, основными из которых являются; длительность импульса - t_u , фронт нарастания - t_f , длительность среза - t_c , S - скважность. Осциллограмма применяемого импульсного напряжения представлена на рисунке 1.

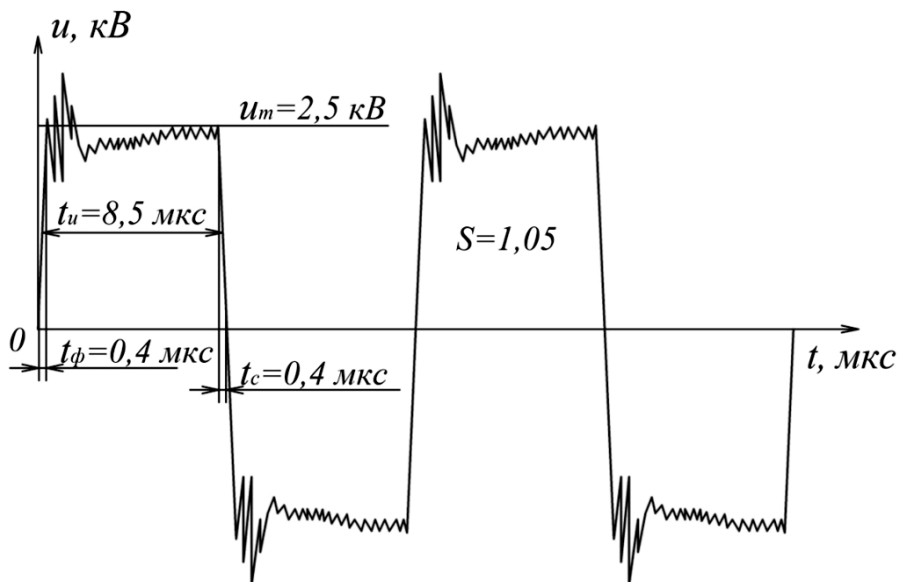


Рис. 1. Осциллограмма напряжения импульсного источника питания

После обработки воды диафрагменными электроразрядами с разными значениями максимального мгновенного импульсного напряжения была выявлена при помощи методики измерения массовой концентрации меди в пробах природных, питьевых и сточных вод флуориметрическим методом на анализаторе жидкости «Флюорат-02» зависимость образования ионов меди.

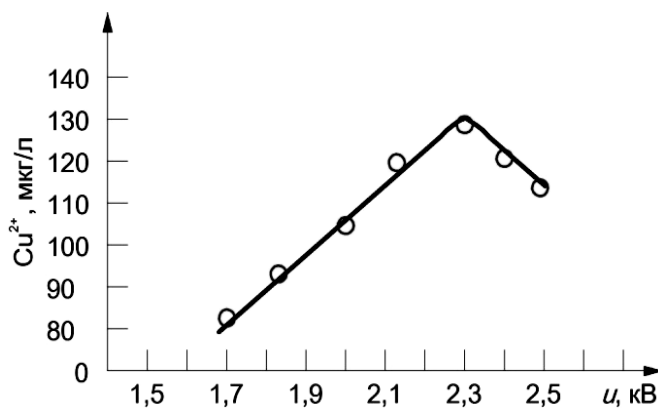


Рис. 2. Характеристика выхода ионов меди в зависимости от значений максимального мгновенного импульсного напряжения

Совершив обеззараживание воды вышеописанным методом, была выявлена путем атомно-абсорбционной спектрофотометрии следующая зависимость образования ионов серебра.

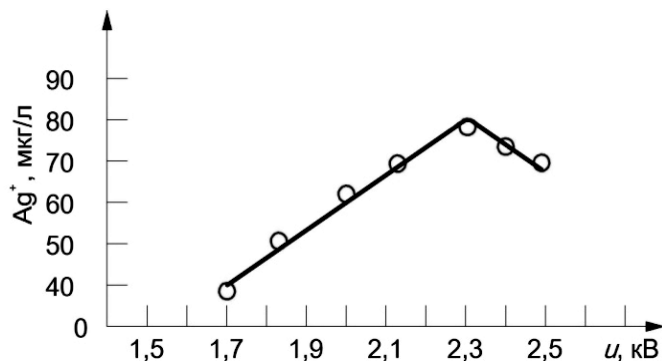


Рис. 3. Характеристика выхода ионов серебра в зависимости от значений максимального мгновенного импульсного напряжения

Из полученных характеристик можно сделать вывод о том, что при достижении определенного порогового значения напряжения равному 2,3 кВ наблюдается спад интенсивности образования новых ионов меди и серебра. Данная закономерность обусловлена возрастающими тепловыми потерями, затрачиваемыми на генерацию и поддержание кратковременного диафрагменного электрического разряда. Подобные зависимости были открыты Я.И. Корневым при изучении эффективности обеззараживания воды барьерным разрядом [3].

Список литературы

1. Электрические разряды с жидкими электродами и их применение для обеззараживания вод [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://naukarus.com/elektricheskie-razryady-s-zhidkimi-elektrodami-i-ih-primenenie-dlya-obezzarazhivaniya-vod/> (дата обращения: 25.10.2019).
2. Какауров С.В. Применение импульсного источника питания для обеззараживания воды диафрагменным электрическим разрядом: дис. к.т.н. Томск, 2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.dissercat.com/content/primenenie-impulsnogo-istochnika-pitaniya-dlya-obezzarazhivaniya-vody-diafragmennym-elektric/> (дата обращения: 11.11.2019).
3. Корнев Я.И. Обработка воды импульсными разрядами в водо-воздушном потоке: дис. канд. техн. наук. Томск. политех. ун-т, Томск, 2005. 162 с.

ВНЕДРЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ КАЧЕСТВА В ОБУВНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Голубева О.А.¹, Тищенко Я.Н.², Белик В.В.³

¹Голубева Олеся Анатольевна - кандидат технических наук, доцент;

²Тищенко Яна Николаевна – магистрант;

³Белик Виолетта Владимировна – магистрант,
кафедра управление качеством,

Донской государственный технический университет,
г. Ростов-на-Дону

Аннотация: в статье обосновывается необходимость внедрения инструментов качества на обувном производстве. Для оценки качества обувной продукции предлагается использование статистических методов управления качеством. Рассматривается пример применения диаграммы Исикавы и диаграммы Парето для выявления дефектов обувной продукции при литьевом методе крепления подошвы.

Ключевые слова: инструменты качества, обувная продукция, диаграмма Парето, диаграмма Исикавы.

Обувное производство, как и многие другие виды предприятий, требует контроля для выпуска качественной продукции. Для этого предлагается внедрить инструменты качества.

Одним из инструментов качества предлагаемых для внедрения на обувное производство является диаграмма Исикавы.

Диаграмма Исикавы используется как аналитический инструмент для выявления факторов влияющих на решение проблемы и выбора из них наиболее важных и поддающихся управлению и корректировке.

Была построена диаграмма Исикавы для дефектов обувной продукции, которая представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Диаграмма Исикавы

Диаграмма Парето – инструмент, позволяющий объективно представить и выявить основные причины, влияющие на исследуемую проблему.

Таким образом, выяснив причины проявления существенно важных дефектов, можно устранить почти все потери, сосредоточив усилия на ликвидации именно этих

причин и отложив рассмотрение причин, приводящих к остальным несущественным дефектам. Такого рода проблема успешно решается с помощью диаграммы Парето.

Таблица 1. Листок регистрации дефектов

Типы дефектов	Число дефектов	Накопленная сумма числа дефектов	Процент числа дефектов в общей сумме	Накопленный процент, %
1. Недоливы подошвы	15	15	29	29
2. Растрескивания подошвы	10	25	19	48
3. Разная высота задников	8	33	15	63
6. Разная ширина и симметричность	6	39	13	76
4. Непараллельность строчек между собой	5	44	11	87
5. Вмятины на подошве	4	48	7	94
7. Прочее	3	51	6	100
Итого	51	-	100	-

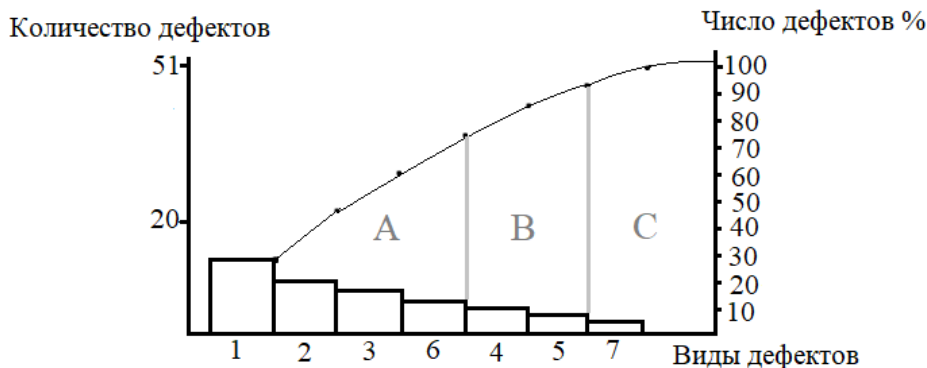


Рис. 2. Диаграмма Парето

Таким образом, по диаграмме можно наглядно и точно выявить, что наиболее значительными дефектами являются недоливы подошвы, растрескивания, разная высота задников и разная ширина и симметричность обуви; нужно начинать корректирующие мероприятия именно с них.

Список литературы

1. *Димитров В.П.* Введение в теорию принятия решений [Текст] / В.П. Димитров, Л.В. Борисова. Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2013. 88 с.
2. *Ефимов В.В.* Статистические методы в управлении качеством. / В.В. Ефимов. УлГТУ, Ульяновск, 2013-143 с.
3. *Пономарев С.В., Мищенко С.В.* Управление качеством продукции. Инструменты и методы менеджмента качества / Учебное пособие, 2010. 156 с.

МЕТОДЫ И СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ЧЕЛОВЕКА ПРИ ТУШЕНИИ ПОЖАРОВ ВОДОЙ

Полупанов А.А.¹, Григорьев А.Н.²

¹Полупанов Александр Александрович - слушатель,
факультет техносферной безопасности;

²Григорьев Алексея Николаевича - кандидат технических наук, доцент, начальник кафедры,
кафедра пожарной тактики и службы,

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования

Академия государственной противопожарной службы

Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны,
чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий,
г. Москва

Аннотация: перед пожарной охраной Российской Федерации, несмотря на общую тенденцию к снижению количества пожаров и последствий от них, стоят сложные задачи. Одной из таких задач является оптимизация параметров работы технических средств пожаротушения с целью защиты личного состава от воздействия высоких температур при тушении пожара водой.

Ключевые слова: средства тушения пожара, тактика, факторы риска, эффективность боевой работы, поверхностно-активные вещества, распыленная вода, зона теплового воздействия, параметры водяных струй, боевая одежда пожарного, пожарный рукав.

Наиболее значимым фактором риска для жизни и здоровья населения, сохранности общественного богатства остаются пожары. Динамика основных показателей обстановки с пожарами в Российской Федерации за 2014-2018 год показывает, что в среднем количество пожаров за последние года сокращается. Только за 2018 год зарегистрировано 132074 пожаров (АППГ – 133077 пожаров), снижение количества пожаров на 0,75%.

Динамика количества пожаров и последствий от них представлена в таблице 1.

Деятельность пожарных подразделений государством оценивается по итогам анализа действий подразделений пожарной охраны который изложен в инструкции [1], однако сам анализ заключался в составлении сводной таблицы по тушению пожаров за какой-либо отчётный период, сравнение его результатов с данными анализа за предыдущий период и составлении кратких выводов, содержащих в себе описание положительных моментов и недостатков в подготовке подразделений, организации службы и тушения пожаров.

По результатам анализа разрабатываются мероприятия по повышению боеготовности частей и гарнизонов пожарной охраны, которые используются при текущей и перспективном планировании, а также при разработке обзоров, указаний и других документов по вопросам службы подготовки и тушения пожаров.

Таблица 1. Динамика основных показателей обстановки с пожарами в Российской Федерации за 2014-2018 гг.

Наименование показателя	2014	2015	2016	2017	2018
Количество пожаров, ед. +/- к предыдущему году, % В том числе: в городах, ед. +/- к предыдущему году, % в сельской местности, ед. +/- к предыдущему году, %	▲ 150804 ▲ -1,7 ▲ 89611 ▲ -3,8 ▲ 61193 ▲ 1,4	▲ 145942 ▲ -3,2 ▲ 8656 ▲ -3,4 ▲ 59382 ▲ -3,0	▲ 139475 ▲ -4,4 ▲ 82634 ▲ -4,5 ▲ 56841 ▲ -4,3	132844 -4,8 78408 -5,1 54436 -4,2	131840 -0,8 76661 -2,2 55179 1,4
Прямой материальный ущерб от пожаров, тыс. р. +/- к предыдущему году, % В том числе: в городах +/- к предыдущему году, % в сельской местности +/- к предыдущему году, %	18246565 ▲ 22,6 12466513 37,1 5780053 -0,2	22461847 ▲ 23,1 14081007 23,1 8380840 23,1	13418423 ▲ -40,3 7032703 -40,3 6385720 -40,3	13767378 ▲ 2,6 8917673 2,6 4849705 2,6	15517156 ▲ 12,7 9488389 12,7 6028767 12,7
Количество погибших при пожарах людей, чел. +/- к предыдущему году, % В том числе: в городах +/- к предыдущему году, % в сельской местности +/- к предыдущему году, %	10138 -4,4 4964 -4,7 5174 -4,0	9405 -7,2 4542 -8,5 4863 -6,0	8749 -7,0 4322 -4,8 4427 -9,0	7816 -10,7 3795 -12,2 4021 -9,2	7909 1,2 3852 1,5 4057 0,9
Количество травмированных при пожарах людей, чел. +/- к предыдущему году, % В том числе: в городах +/- к предыдущему году, % в сельской местности +/- к предыдущему году, %	10997 -1,2 7475 -1,3 3522 -1,0	10962 -0,3 7098 -5,0 3864 9,7	9905 -9,6 6724 -5,3 3181 -17,1	9355 -5,6 6332 -5,8 3023 -5,0	9642 3,1 6655 5,1 2987 -1,2
Количество уничтоженных строений, тыс. ед. В том числе: в городах в сельской местности	41,4 13,1 28,3	41,3 13,2 28,1	34,5 11,6 22,9	34,2 11,7 22,5	35,1 11,1 24,0
Количество уничтоженной техники, тыс. ед. В том числе: в городах в сельской местности	8,3 4,5 3,8	7,7 4,1 3,6	6,8 3,7 6,8	6,6 3,5 3,1	6,3 3,3 3,0

Вода - основное огнетушащее вещество охлаждения, наиболее доступное и универсальное. Хорошее охлаждающее свойство воды обусловлено ее высокой теплоемкостью [4187 ДжД/(кг/град), 1 ккал/(кг/град)] при нормальных условиях. При попадании на горящее вещество вода частично испаряется и превращается в пар.

При испарении 1 л воды образуется 1700 л пара, благодаря чему кислород вытесняется из зоны пожара водяным паром. Вода, имея высокую теплоту парообразования [2236 кДж/кг (534 ккал/кг)], отнимает от горящих материалов и продуктов горения большое количество теплоты. Вода обладает высокой термической стойкостью; ее пары только при температуре выше 1700°C могут разлагаться на водород и кислород. В связи с этим тушение водой большинства твердых материалов (древесины, пластмасс, каучука и др.) безопасно, так как их температура горения не превышает 1300°C.

Как огнетушащее вещество, вода плохо смачивает твердые материалы из-за высокого поверхностного натяжения (72,8-103 Дж/м²), что препятствует быстрому распределению ее по поверхности, прониканию в глубь горящих твердых материалов и замедляет охлаждение.

Для уменьшения поверхностного натяжения и увеличения смачивающей способности в воду добавляют поверхностно-активные вещества (ПАВ). На практике используют растворы ПАВ (смачивателей), поверхностное натяжение которых в 2 раза меньше, чем у воды. Оптимальное время смачивания 7 - 9с. Соответствующие этому времени концентрации смачивателей в воде считают оптимальным и рекомендуют для тушения. Применение растворов смачивателей позволяет уменьшить расход воды на 35-50%, что обеспечивает ликвидацию горения одним и тем же объемом огнетушащего вещества на большей площади.

В практических расчетах количество огнетушащих средств, требуемых для прекращения горения, определяют по интенсивности их подачи. Интенсивность подачи огнетушащих средств определяют опытным путем и расчетами при анализе потушенных пожаров [3]:

$$I = Q_{o.c} / 60\tau_t П, \quad (1)$$

где I - интенсивность подачи огнетушащих средств, л/(м² · с),
кг/(м² · с), кг/(м³ · с), м³/(м³ · с), л/(м · с);

$Q_{o.c}$ - расход огнетушащего средства во время тушения пожара или проведения опыта, л, кг, м³;

τ_t - время, затраченное на тушение пожара или проведение опыта, мин;

$П$ - величина расчетного параметра пожара: площадь, м²; объем, м³; периметр или фронт, м.

Различают несколько видов расхода огнетушащего средства; требуемый, фактический и общий, которые приходится определять при решении практических задач по пожаротушению.

Требуемый расход - это весовое или объемное количество огнетушащего средства, подаваемого в единицу времени на величину соответствующего параметра тушения пожара или защиты объекта, которому угрожает опасность.

Фактический расход - это весовое или объемное количество огнетушащего средства, фактически подаваемого в единицу времени на величину соответствующего параметра тушения пожара или защиты объекта, которому угрожает опасность.

Общий расход - это весовое или объемное количество огнетушащего средства, необходимого на весь период прекращения горения и защиты негорящих объектов с учетом запаса (резерва). Общий расход воды при ликвидации пожаров и защите негорящих объектов (аппаратов, конструкций) рассчитывают по формуле:

$$Q_{\text{общ}}^B = Q_{\text{ф}}^T 60\tau_p K_3 + Q_{\text{ф}}^3 3600\tau_3 \quad (2)$$

где: $Q_{\text{общ}}^B$ - общий расход огнетушащего средства (в данном случае воды), л, м³; τ_p - расчетное время тушения пожара, мин (см. ниже); K_3 - коэффициент запаса огнетушащего средства; τ_3 - время, на которое рассчитан запас огнетушащего средства [3].

Наибольший огнетушащий эффект достигается при подаче воды в распыленном состоянии, так как увеличивается площадь одновременного равномерного охлаждения. Распыленная вода быстро нагревается и превращается в пар, отнимая большое количество теплоты.

Распылённые пожарные струи делятся на струи [4]:

широкого распыления ($\gamma \geq 27^0$);

нормального распыления ($6^0 \leq \gamma \leq 27^0$);

узкого распыления ($\gamma \leq 6^0$).

Где угол распыления можно вычислить по формуле [5]:

$$\gamma = 2 \arctg \left(\frac{B}{2 \cdot L_{cp}} \right), \quad (3)$$

где: B – максимальная ширина орошения с интенсивностью больше минимальной, м; L_{cp} – средняя длина полёта струи, измеренная от насадка до момента на которое падает половина объёма расхода воды, м.

При тушении пожаров твердых материалов, смазочных масел применяют струи со средним диаметром капель около 1 мм; при тушении горящих спиртов, ацетона, метанола и некоторых других горючих жидкостей — распыленные струи, состоящие из капель диаметром 0,2 - 0,4 мм.

Капли жидкости при движении находятся под действием сил сопротивления воздуха, сил тяжести и капиллярных сил [2].

На траекторию и параметры водяных струй оказывают влияние встречные или попутные воздушные потоки, боковой ветер.

Для оценки воздействия на человека высоких температур при тушении пожара водой было проведено экспериментальное исследование.

Данный эксперимент проводился путем воздействия открытого огня на манекен в течение 1 минуты. В ходе проведения экспериментов манекен был защищен боевой одеждой пожарного первого уровня защиты (БОП-1), боевой одеждой пожарного второго уровня защиты (БОП-2).

Очаг пожара моделировался при помощи семи деревянных европаллет с размерами: длина - 1,2 м., ширина - 0,8 м и высота - 0,145 м. уложенными в штабель. Модель очага пожара имела следующие геометрические размеры: длина - 1,2 м., ширина - 0,8 м и высота - 1,015 м (объем 0,97 м³).

Результаты эксперимента представлены в таблице 2.

Из проведенных опытов видно, что с увеличением расстояния от очага пожара температура на поверхности средств индивидуальной защиты и на поверхности манекена снижается.

Однако при увеличении расстояния эффективность применения ручных пожарных стволов для тушения пожара водой снижается. Несмотря на широкое применение стволов «А» и «Б», статистические данные свидетельствуют, что более 90% всех пожаров ликвидируются с помощью данных стволов, они имеют ряд недостатков, например недостаточная дальность подачи водяной струи в связи с чем пожарному необходимо находиться в непосредственной близости от очага пожара. Дальность подачи можно увеличить, увеличив давление, но при увеличении давления до 0,60 МПа ствольщику уже тяжело удерживать и направлять ствол.

Таблица 2. Результаты экспериментального исследования воздействия открытого огня

Номер опыта	Средство защиты	Расстояние от манекена до очага пожара, м	Время теплового воздействия, сек.	Температура окружающей среды, °С	Температура на поверхности БОП, °С		Температура на поверхности манекена, °С	
					До начала воздействия огня	По окончании воздействия огня	До начала воздействия огня	По окончании воздействия огня
1	БОП-1	2	60	20	23,8	146	20,2	45,2
2	БОП-1	3	60	20	24	80	22,4	42
3	БОП-1	5	60	20	21,4	70	20,2	40,3
4	БОП-2	3	60	20	20,4	61,8	22,6	37,2
5	БОП-2	3	60	20	20,4	61,8	22,6	37,2
6	БОП-2	5	60	20	22,4	60,2	21,8	36,9

Все недостатки в полной мере устранены в современных образцах пожарного ствола.

К таким современным средствам пожаротушения можно отнести ручной комбинированный (водопенный) универсальный пожарный ствол РСКУ-50А с регулированием расхода и изменяемой геометрией струи, его упрощенная конструкция РСКУ-50, а также "Автомат пожарного" РСКУ-50А-АП с автоматическим регулированием расхода при изменении напора и РСКУ-50Аэ с эжектированием пенообразователя из ранцевой емкости с возможностью тушения водой или пеной.

По результатам данного эксперимента можно рекомендовать, внедрение в практику тушения пожаров высокопроизводительных, дальнобойных, ручных, универсальных пожарных стволов, что позволит сократить время тушения пожара, а, следовательно, уменьшить число человеческих жертв, сократить материальные потери, сохранить природные богатства, снизить экологическую опасность от пожара и получить, по большому счету, ощутимый социально-экономический эффект.

Список литературы

1. Методические рекомендации по изучению пожаров. Письмо МЧС России № 2-4-87-2-18 от 27.02.2013.
2. Абросимов Ю.Г., Иванов А.И., Качалов А.А., Кирюханцев Е.Е., Мышак Ю.А., Пименов А.А. Гидравлика и противопожарное водоснабжение: Учебник. М.: Академия ГПС МЧС России, 2003. 392 с.
3. Иванников В.П., Ключ П.П. Справочник руководителя тушения пожара. М.: Стройиздат, 1987.
4. Дерезки Тадеуш. Исследование влияния основных геометрических параметров стволов на характеристики водопенных струй: Автореф. дис. канд. техн. наук. М.: ВИПТШ МВД СССР, 1980. 20 с.
5. Панарин В.М., Евтюшкин Н.М. Основы теории процесса тушения пожаров // Методические указания к изучению курса «Пожарная тактика». М.: УКиУЗ МОП РСФСР, 1964. 77 с.

АНАЛИЗ БЛОКЧЕЙН ТРАНЗАКЦИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Харлов А.А.

*Харлов Артём Андреевич – магистрант,
кафедра программного обеспечения информационных технологий,
факультет компьютерных систем и сетей,
Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники,
г. Минск, Республика Беларусь*

Аннотация: в статье рассматриваются возможности использования облачных технологий для проведения анализа блокчейн транзакций на платформе Ethereum в рамках смарт-контракта.

Ключевые слова: анализ, блокчейн, Ethereum, смарт-контракт, облачные технологии, AWS.

Технологии, основанные на облачных вычислениях, являются одними из самых востребованных и активно развивающихся направлений в современном информационном мире. Под технологией облачных вычислений (cloud computing) понимается инновационная технология, которая позволяет объединять ИТ-ресурсы различных аппаратных платформ в единое целое и предоставлять пользователю доступ к ним через локальную сеть или глобальную сеть Интернет. Облачные сервисы от различных провайдеров предлагают пользователям через сеть Интернет доступ к своим ресурсам посредством бесплатных или условно бесплатных облачных приложений, аппаратные и программные требования которых не предполагают наличия у пользователя высокопроизводительных компьютеров.

В качестве провайдера облачных технологий рассматривается Amazon AWS, который является коммерческим публичным облаком, поддерживаемым и развиваемым компанией Amazon с 2006 года. Предоставляет подписчикам услуги как по инфраструктурной модели (виртуальные серверы, ресурсы хранения), так и платформенного уровня (облачные базы данных, облачное связующее программное обеспечение, облачные бессерверные вычисления, средства разработки) [1].

Ethereum — платформа для создания децентрализованных онлайн-сервисов на базе блокчейна (децентрализованных приложений), работающих на базе смарт-контрактов. Реализована как единая децентрализованная виртуальная машина [2].

Для осуществления анализа блокчейн транзакций на платформе Ethereum будут использованы следующие сервисы, предоставляемые Amazon AWS:

- DynamoDB;
- Lambda;
- Simple Notification Service;
- Simple Queue Service.

DynamoDB — система управления базами данных класса NoSQL в формате «ключ — значение», она будет хранить необходимую информацию о транзакциях, которые были совершены в блокчейн.

Lambda позволяет запускать программные коды без выделения серверов и управления ими. Логика по обработке транзакций содержится в данных функциях.

Simple Notification Service (SNS) – это высокодоступный, надежный, безопасный, полностью управляемый сервис отправки сообщений по модели «издатель – подписчик» (Pub/Sub), с помощью которого можно изолировать микросервисы, распределенные системы и бессерверные приложения. В Amazon SNS можно использовать темы для высокопроизводительной рассылки push-сообщений сразу множеству получателей. Используя темы Amazon SNS, системы публикаций могут рассылать сообщения большому количеству конечных подписчиков для параллельной

обработки, включая очереди SQS, функции Lambda и объекты HTTP/S webhooks. Кроме того, SNS можно использовать для рассылки информации конечным пользователям с помощью мобильных push-уведомлений, SMS-сообщений и электронных писем.

Simple Queue Service (SQS) – это полностью управляемый сервис очередей сообщений, с помощью которого можно изолировать и масштабировать микросервисы, распределенные системы и бессерверные приложения. С помощью SQS можно отправлять, хранить и получать сообщения компонентов ПО в любом масштабе без потери сообщений и необходимости обеспечивать доступность других сервисов.

Связав между собой описанные сервисы можно получить облачное решение для обработки транзакций, вариант такого решения представлен на рисунке 1.

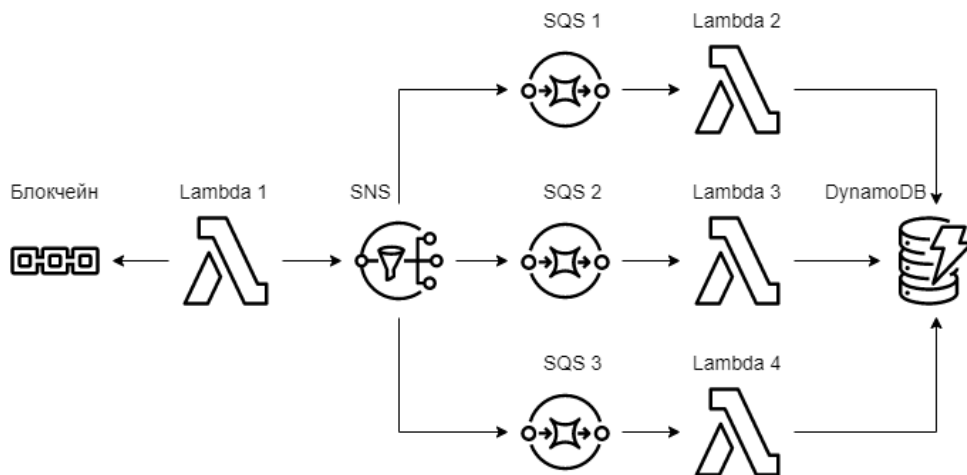


Рис. 1. Диаграмма облачного решения для анализа транзакций

Lambda 1 осуществляет проверку блокчейна на наличие новых блоков с подтвержденными транзакциями, если такой блок существует, то его транзакции отправляются в SNS.

SNS – точка входа транзакций в обработку, он может сортировать транзакции по различным параметрам и передавать в определенный SQS по заданному фильтру. В данном случае все транзакции отправляются во все очереди, так как подразумевается, что все обработчики должны обработать все транзакции.

Lambda, получив сообщение от SQS, выполняет обработку транзакции и сохраняет полученную информацию в базу данных DynamoDB.

Поскольку количество транзакций в блокчейне достигает тысячи транзакций в минуту, можно добавить дополнительную фильтрацию только необходимы транзакций, чаще всего это транзакции совершаемые с одним или несколькими смарт-контрактами, которые представляют из себя алгоритм, предназначенный для формирования, контроля и предоставления информации о владении чем-либо. В более узком смысле под смарт-контрактом понимается набор функций и данных (текущее состояние), находящихся по определённому адресу в блокчейне [3].

Представленное решение для анализа блокчейн транзакций на базе Amazon AWS позволяет легко масштабировать количество анализируемых смарт-контрактов в сети, а также добавляя и/или изменяя компоненты решения изменять количество и потом обработанных данных.

Список литературы

1. Amazon AWS. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://aws.amazon.com/ru/about-aws/> (дата обращения: 08.11.2019).
 2. Ethereum // bits.media. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://bits.media/ethereum/> (дата обращения: 08.11.2019).
 3. Introduction to Smart Contracts // Solidity. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://solidity.readthedocs.io/en/latest/introduction-to-smart-contracts.html/> (дата обращения: 11.11.2019).
-

МЕТОД СНИЖЕНИЯ УТЕЧЕК ЧЕРЕЗ САЛЬНИКОВЫЕ УПЛОТНЕНИЯ

Лангеман Д.В.¹, Митюшкин А.Е.², Батавин П.А.³

¹Лангеман Дмитрий Васильевич – магистрант;

²Митюшкин Александр Евгеньевич – магистрант;

³Батавин Павел Александрович – магистрант,
факультет элитного образования и магистратуры,
Омский государственный технический университет,
г. Омск

Аннотация: при эксплуатации поршневых агрегатов актуальной проблемой является проблема утечек с сальникового уплотнения. При работе компрессорного агрегата с вредными и взрывоопасными веществами недопустима их утечка. В данной статье представлена модернизация существующего сальникового уплотнения путем установки в него упорных колец вместо защитных, винтов для фиксации сальниковых колец и осевых пружин, которые способствуют уменьшению утечек газа и увеличивают время между техническим обслуживанием.

Ключевые слова: поршневой компрессор, сальниковые уплотнения, утечки, пружина, кольцо.

В настоящее время во многих отраслях эксплуатируют большое число поршневых компрессоров различных конфигураций и мощностей. Все эти машины при эксплуатации испытывают нагрузки. Исходя из этого в нефтехимической промышленности к ним предъявляют высокие требования по обеспечению безопасной эксплуатации и технологическому обслуживанию.

При эксплуатации поршневых агрегатов актуальной проблемой является проблема утечек с сальникового уплотнения. Несмотря на частый выход из строя поршневых компрессоров сальникам не уделяется должного внимания, при том около 17% остановок компрессора связаны с выходом из строя сальникового уплотнения.

В современных компрессорах устанавливается самоуплотняющийся сальник, выполненный из деформируемых уплотняющих элементов из композитного материала.

Рассмотрим сальниковое уплотнение на примере компрессора 4ГМ16-50/40-60. В компрессоре установлен самоуплотняющийся сальник, выполненный из деформируемых уплотняющих элементов (плоских колец) из композитного материала. Нажимные фланцы сальника имеют по одному отверстию для отсоса газа, а само уплотнительное устройство имеет водяную рубашку охлаждения. Сальник работает без смазки и имеет восемь уплотнительных камер. Первые семь камер имеют одинаковую конструкцию: замыкающее и уплотнительные кольца, которые зафиксированы друг относительно друга штифтом и стянуты каждым кольцом-пружиной, за ними идет защитное кольцо. Восьмая камера оборудована отверстием для отсоса газа и состоит из упорного кольца, уплотнительного и замыкающего колец, которые стянуты кольцами-пружинами. Все камеры стянуты шпилькой и дополнительно восьмая камера поджимается нажимным винтом (Рис. 1).

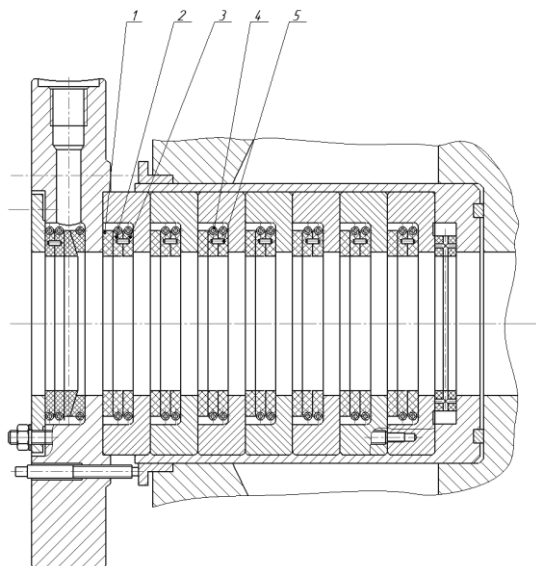


Рис. 1. Сальниковое уплотнение: 1 – кольцо защитное; 2 – кольцо замыкающее;
3 – кольцо уплотняющее; 4 – пружина охватывающая; 5 – штифт

В сальниках компрессоров с давлением выше 1,6 МПа рекомендуется устанавливать осевые точечные пружины для прижатия комплекта уплотнений к торцовой поверхности корпуса камеры, следующей по ходу газа [1].

Сальниковое уплотнение, стоящее в компрессоре, модернизируется за счет установки в камеру пружины и заменой защитного кольца на упорное, что позволит уменьшить утечки газа через уплотнение и увеличить время работы сальника до следующего технического обслуживания (Рис. 2). Подобная конструкция описывается в патенте Ворошилова И.В. [2].

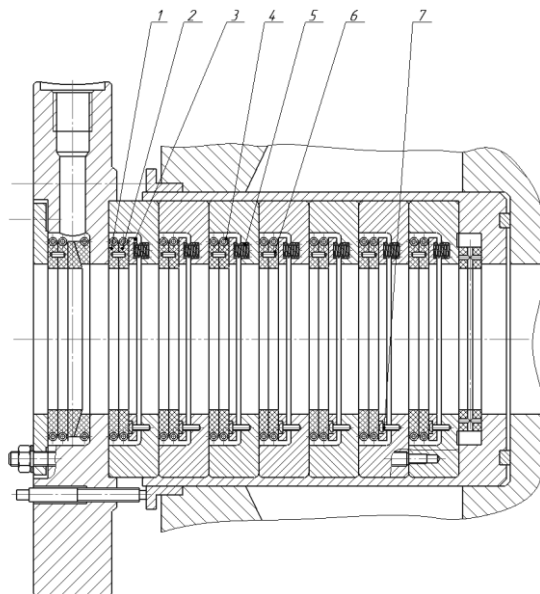


Рис. 2. Модернизированное сальниковое уплотнение: 1 – кольцо замыкающее;
2 – кольцо уплотняющее; 3 – кольцо упорное; 4 – пружина охватывающая;
5 – пружина сжатия; 6 – штифт; 7 – винт

Модернизированное сальниковое уплотнение обеспечит лучший прижим уплотнительных элементов и значительно снизит утечку газа через уплотнение.

Список литературы

1. *Пластинин П.И.* Поршневые компрессоры: учебное пособие. Т. 2: Основы проектирования. Конструкции / П.И. Пластинин. М.: КолосС, 2008. 710 с.
2. Пат. 144565 Российская Федерация, МПК F16J 15/00. Сальник газовых компрессоров / И.В. Ворошилов; заявитель и патентообладатель. Общество с ограниченной ответственностью "Краснодарский Компрессорный Завод". № 2013138324/06; заявл. 19.08.2013; опубл. 27.08.2014, Бюл. № 24. 4 С.
3. *Фотин Б.С.* Поршневые компрессоры: учеб. пособие / Б.С. Фотин. Л.: Машиностроение. Ленинградское отделение, 1987. 372 с.

СРАВНЕНИЕ ПОПРОЦЕССНОГО И ПОПЕРЕДЕЛЬНОГО МЕТОДОВ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ С ПОМОЩЬЮ ДАННЫХ ПАО «ЛУКОЙЛ»

Сорокина В.В.¹, Потапова С.Р.²

¹Сорокина Вера Викторовна – кандидат экономических наук, доцент,
Департамент учета, анализа и аудита;

²Потапова Светлана Романовна – студент,
факультет учета и аудита,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Москва

Аннотация: в статье анализируются поперечный и поперечный методы учета затрат и калькулирования себестоимости, их сходство и различия, а также применение данных методов на практике.

Ключевые слова: управленческий учет, себестоимость, методы калькулирования себестоимости, поперечный метод, поперечный метод.

На сегодняшний день очень важно понимать, что собой представляет себестоимость и из чего она складывается. Так, «Себестоимость продукции (работ, услуг) представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию» [1].

Данное определение в полной мере отражает сущность понятия себестоимости, однако это далеко не все, что необходимо знать для более глубокого изучения. Так, немаловажным аспектом, требующим упоминания при рассмотрении вопроса себестоимости является процесс калькулирования затрат, который включает себя сбор и обработку финансовой информации обо всех затратах, имеющих место в процессе производства продукции (работ, услуг). Представления о калькулировании затрат является необходимым для руководителей компании, которые заинтересованы в правильности отражения затрат на производство и грамотном включении их в стоимость продукции.

Так как же сформировать себестоимость продукции? На сегодняшний день существует пять наиболее распространенных методов: нормативный, поперечный, поперечный, позаказный и АВС. И каждый из них применяется в зависимости от отрасли деятельности компании, производственных циклов и объемов производства.

В данной статье будет проводиться сравнение двух очень похожих друг на друга метода: поперечного и поперечного. Какие же между ними различия?

Поперечный метод калькулирования применяется в основном применяется в добывающих отраслях, где основой является массовое производство, для которого не свойственен долгий технологический цикл, а вся выпускаемая продукция имеет ограниченную номенклатуру. Здесь, «выпускаемая продукция является одновременно и объектом учета затрат и объектом калькулирования» [2]. По данному методу калькулирование себестоимости может быть одноступенчатым, если используется только один процесс, или многоступенчатым, если производственных процессов несколько. Но в обоих случаях формула представляет собой деление затрат каждого процесса на количество произведенной в этом процессе продукции.

В свою очередь поперечный метод учета затрат и калькулирования себестоимости отличается лишь тем, что он более трудоемок в вычислениях, потому

что, помимо всего вышесказанного, здесь также принимаются в расчет производственные остатки с учетом степени их готовности.

Разберем эти два метода на основе публичных данных ПАО «ЛУКОЙЛ». Так как порядок ведения управленческого учета является конфиденциальной информацией, в представленные данные были внесены некоторые корректировки для наглядности примеров.

Итак, в Таблице 1 представлены данные по двум процессам деятельности компании: добыча нефти и ее переработка. Кроме того, в себестоимость каждого литра готового к продаже нефтепродукта включена стоимость прямых затрат, которые составляют 19,02 тыс. руб. за тонну готовой продукции.

Таблица 1. Попроцессный метод калькулирования себестоимости

Показатели	Процесс 1: Добыча нефти	Процесс 2: Переработка нефти
Количество произведенных полуфабрикатов в каждом процессе, тыс. тонн	97 208,00	68 419,00
Добавленные затраты каждого процесса, млн. руб.	1 294 774,00	647 387,00

Таким образом, себестоимость тонны составляет:

$$19,02 + 1\,294\,774,00 / 97\,208,00 + 647\,387,00 / 68\,419,00 = 41,80 \text{ тыс. руб. на тонну.}$$

Как мы видим, при расчете не принимался во внимание тот факт, что по итогу второго процесса не был обработан полный объем добытой нефти, а это значит, что все понесенные расходы включены в незавершенное производство по первому процессу.

Попередельный метод устраняет этот недостаток. Предположим, что не готовую к реализации нефть переработали только на 60%.

Таблица 2. Попередельный метод калькулирования себестоимости

	Остаток на начало	Добавочные затраты	2+3	Готовая продукция	Остаток на конец периода	5+6	4/7
1	2	3	4	5	6	7	8
Прямые затраты	-	3 150 361	3 150 361	68 419	28 789	97 208	32,41
Косвенные затраты	-	1 942 161	1 942 161	68 419	17 273	85 692	22,66

Таким образом, мы видим, что здесь основой вычислений является остаток на незавершенном производстве, как следствие, часть его себестоимости была отнесена на уже переработанный нефтепродукт. За счет этого выросла и себестоимость готовой продукции.

Подводя итоги всего вышесказанного, хочется отметить, что у каждого из этих методов есть как ряд плюсов, так и ряд минусов.

Например, попроцессный метод легок в вычислении, а также удобен для производственных циклов, у которых остаток незавершенного производства очень мал или совсем отсутствует. Этот метод позволяет учитывать незавершенное производство и запасы готовой продукции по производственной себестоимости, а также относить общехозяйственные расходы и расходы на продажу в полном объеме на продукцию.

В свою очередь поперечный метод распределяет все затраты только на готовую продукцию, а значит, более точно отражает себестоимость произведенной продукции. Однако, данный метод более сложен в калькулировании затрат и отнесении их на готовую продукцию. Для его применения необходимо больше времени, так как в данном случае требуется детальное изучение методики вычислений, а также принятие во внимание необходимости определения процента готовности НЗП.

Подсчет и анализ себестоимости товара, выпускаемого крупным предприятием - очень сложный и трудоемкий процесс. Нормативно-правовые акты, регулирующие порядок калькулирования себестоимости продукции компании, отсутствуют. Поэтому, каждый руководитель или главный бухгалтер устанавливает свой метод калькулирования себестоимости, принимая во внимание специфику деятельности своей компании.

Список литературы

1. Приказ Минтопэнерго РФ от 17.11.1998 N 371 (ред. от 12.10.1999) «Об утверждении Инструкции по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции на нефтеперерабатывающих и нефтехимических предприятиях» // КонсультантПлюс. Правовая система // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_21779/ (дата обращения: 26.11.2019).
 2. *Демина И.Д.* Бухгалтерский управленческий учет // Вузовское образование, 2016.
 3. *Вахрушина М.А.* Бухгалтерский управленческий учет // КноРус, 2019.
 4. *Чая В.Т.* Управленческий учет: Учебник и практикум для академического бакалавриата // Юрайт, 2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlencheskiy-uchet-6/viewer/> (дата обращения: 26.11.2019).
 5. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://nalog-nalog.ru/upravlencheskiy_uchet/metody_ucheta_zatrat_i_kalkulirovaniya_sebestoimosti_produkcii/ (дата обращения: 26.11.2019).
 6. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.lukoil.ru/> (дата обращения: 26.11.2019).
-

ПРЕИМУЩЕСТВА ЧАСТНОГО БИЗНЕСА В ЗДРАВООХРАНЕНИИ

Самойлова Е.Г.

*Самойлова Елена Григорьевна – магистр,
кафедра основ управления и экономики труда,
Воронежский государственный университет, г. Воронеж*

Аннотация: в статье анализируются особенности медицинской сферы и привлекательность ее для развития частного бизнеса.

Ключевые слова: бизнес, медицина, менеджмент.

Медицинская сфера не подлежит перенасыщению среди предложенных конкурентами услуг. Вне зависимости от количества открывшихся медицинских лечебно-профилактических центров, потребности всех пациентов удовлетворить невозможно. В сфере медицины спрос всегда больше, чем существующее предложение. Именно это делает открытие частной клиники таким заманчивым для предпринимателей.

Среди причин создания собственного дела в сфере здравоохранения является не только стремление к получению дохода и прибыли, но и желание оказать квалифицированную помощь населению, а также создание устойчивого имиджа и авторитета клиники.

В условиях развития экономического благосостояния потребителей и потребности в качественной медицинской помощи требуется иной уровень медицины, нежели может предложить государственная поликлиника. С переходом на рыночные отношения, бюджетные ресурсы, оставляющие наибольшую долю в структуре финансирования здравоохранения, перестали быть ведущим источником для отрасли [1, 45].

Поэтому для большего эффекта в функционировании сферы медицины важно расширение частного сектора здравоохранения, так как это влияет на стабилизацию развития отрасли.

Частная медицина занимает передовое положение в конкуренции за создание целевых проектов по предоставлению медицинских услуг. В результате чего, в стране с развитой экономикой и структурой здравоохранения, коммерческое отделение имеет сильную позицию медико-социального комплекса.

Частная медицинская деятельность получает вид «эффекта демонстрации», благодаря этому все положительные стороны частной медицины выгодно отличаются от характеристик государственной. Каждая платная клиника должна иметь перечень сильных сторон в предоставлении своих услуг. А также, выполнять все перечисленные пункты, являющиеся основой работы медицинской организации.

Так как частная медицина имеет финансовое подкрепление от покупателей услуг, то есть, в состоянии совершенствовать научно-техническую составляющую своей фирмы. Это означает, что деятельность частных клиник имеет возможность предоставлять высокий уровень результатов лечения пациентов. Граждане с достаточным материальным обеспечением предпочитают частную медицину с намерением получать большее внимание к здоровью, также выбирать докторов с высокой степенью квалификации и лицензированные учреждения с достаточным опытом работы в определенной области.

При обращении к специалисту коммерческой организации, пациент убежден в том, что медицинские процедуры будут проводиться на высшем уровне профессионализма с наименьшими затратами. Главной целью частной медицины является оказание качественных медицинских услуг с максимальными результатами.

Довольные пациенты всегда готовы распространять рекламу об организации, в которой происходило получение услуг.

Таким образом, преимуществом частной клиники можно назвать:

1. Своевременность и доступность мед. помощи.
2. Сочетание контроля за работой организации от государства и наличие постоянной конкуренции.
3. Использование передового технического оборудования.
4. Отсутствие очередей в часы приема.
5. Специалисты непрерывно совершенствуют свою базу знаний и квалификацию.
6. Предоставление отличного сервиса и комфортного пребывания в клинике.
7. Доктора, специалисты уделяют больше внимания к состоянию здоровья своих пациентов.

Все эти пункты важны при выборе медицинского учреждения и являются неотъемлемой частью коммерческого здравоохранения.

Список литературы

1. *Вялкова А.И.* Управление и экономика здравоохранения / М.: Геотар-Меедия, 2013. 45 с.
-

БРЕНДИНГ ТЕРРИТОРИЙ

Васина В.А.

*Васина Валерия Алексеевна – бакалавр,
кафедра маркетинга, экономического факультет,
Российский университет дружбы народов, г. Москва*

Аннотация: в статье анализируется брендинг территории: городов, регионов, областей, а также рассматриваются основные инструменты брендинга.

Ключевые слова: брендинг, маркетинг, инфлюенсер, PR, имидж, продажи.

Бренд – это обещание, а настоящий бренд – это выполненные обещания.

Для некоторых регионов брендинг территорий является совершенно новыми технологиями. Под территориями подразумеваются: города, регионы, области. Этот во многом новый и не до конца освоенный вид маркетинга, достаточно не применяется на сегодняшний день. На влияние и специфику выбора брендовой направленности большое влияние оказывают менталитет, национальная специфика, политические, экономические и другие явления, которые также могут стать барьером к применению данных технологий. Однако территориальный маркетинг и брендинг являются основой развития конкретной территории. Это напрямую влияет на туристический бизнес, привлечение дополнительных инвестиций и входного потока для местного малого и среднего бизнеса. Немногие могут похвастаться известностью собственного бренда «made in», однако данное направление все больше набирает популярность. Правильное построение бренда играет очень большую роль, однако существует и анти эффект, к которому нужно внимательно подходить, при формировании инструментов продвижения. К примеру, рассматривая рынок одежды Китая и Италии, можно проследить негативное отношение к китайскому «made in China», которое ассоциируется с массовыми некачественными вещами, рынками, недолговечностью и подделкой. Если на этикетке написано «made in Italy», то в глазах потребителя данный товар выглядит более роскошно, дорого, качественно, модно и носит под собой особый статус. Для проектирования бренда территории нужно определиться, что именно является основополагающим фактором развития экономики города или же носит под собой социально – культурную или историческую значимость. Так как создавая даже узкие бренды, во многом они могут стать ассоциативными по отношению к данной стране у других игроков рынка, туристов и инвесторов. К примеру, если рассмотреть Казахстан, основой внешнеторговой деятельности являются сырьевые приатки, однако в мире не существует такого понятия как «казахстанская нефть» в отличие от Арабских Эмиратов, которые во многом ассоциируются с нефтяными потоками. Нефть используется только как сырье, однако это могло бы стать основой бренда территории. Например, как «Бразильский кофе», «Швейцарский шоколад», «Французские духи». Это говорит о том, что некоторые страны не могут разработать продукт, который тесно бы ассоциировался с их территорией. Во многом играет стереотипное мышление, которое также может превратиться в анти бренд страны, например Туркменистан – диктатура, Кыргызстан – революции, Казахстан – фильм «Борат». Территориальный брендинг мог бы во многом исправить ситуацию и сформировать правильное не стереотипное мышление. В настоящее время каждая страна задумывается о собственном «Я», однако в качестве инструментов используется в основном только PR. Если вернуться опять к Казахстану, то тут очень много имиджевых событий: Asiada, заседание ОБСЕ, религиозные международные конференции – это говорит о том, что Казахстан – это страна больших возможностей, но у нее нет конкретного образа. На территории России также становится популярным брендинг по регионам, например Сибирь запустила собственный логотип и бренд одежды «I from Siberia», в качестве

инфлюенсеров выбирается молодежь, активные блогеры от 2,5 до 10 тыс. подписчиков, которые выставляют фотографии в разных достопримечательностях этого региона, тем самым захватывая молодежную аудиторию и распространяя бренд в массы, продвигая природу Сибири, а также демонстрирует принадлежность к региону. Одежда выполнена в спортивном молодежном стиле и демонстрирует стиль и моду, тем самым поднимая статус ее приверженцев. Также для стимулирования к покупке, каждого, кто выставит фото в этом бренде с отметкой «I from Siberia», выставляют в инстаграме с многочисленной аудиторией, что способствует развитию личного бренда каждого, кто сделал покупку и помогает развитию бренда региона.

Однако не всегда такой метод может подействовать для конкретной территории. Можно вложить большое количество денег, средств достижения, но узнаваемость и аутентичность именно с данной территорией не происходит. Многое зависит от внутреннего маркетинга, жители данной территории всех возрастов должны любить свой город и регион, чтобы турист ощущал вовлеченность каждого из них, если жители самого региона не будут чувствовать интерес, гордость и особенность своей территории, то продать посторонним людям и убедить их в уникальности будет намного сложнее.

На данный момент главное достижение формирующейся отрасли - живой и всевозрастающий интерес к ней со стороны совершенно разных групп. В большинстве своем этот интерес не профессиональный и не меркантильный. Он лишь отражает главный ресурс территориального брендинга - любовь жителей к своим городам, то, что отличает города от товаров. Основываясь на интересе жителей, без какой-либо денежной мотивации о брендинге городов как явлении миллионными тиражами писали газета Metro, "Аргументы и факты" и "Российская газета". Из летнего выпуска бортового журнала Utair десятки тысяч россиян узнали о Мышкине, Великом Устюге, Добрянке и Урюпинске, причем этим малым городам такая реклама на высоте 10000 метров ничего не стоила.

В настоящее время территории вынуждены конкурировать как на мировом, так и на внутреннем рынке. Территории борются за специалистов, инвестиции, посетителей, и поэтому задачей территорий является представить на рынок «нечто превосходное или *уникальное*». Нечто «уникальное» должно помочь обеспечить уникальное положение на рынке и позитивный имидж среди других территорий. Поэтому маркетинг территорий, по мнению исследователей, состоит из четырех компонентов: разработка привлекательного имиджа, создание стимулов для потенциальных покупателей товаров и услуг, поставка товаров и услуг в эффективной форме, информирование об отличительных преимуществах. Чтобы получать поддержку со стороны сообщества, государства, на местах необходимо развивать новые факторы привлекательности, при этом создавая энергичный имидж и строя коммуникационную программу, а также получить поддержку местных жителей, институтов и лидеров.

С учетом роста международного туризма, появления новых туристских рынков, изменений в поведении и мотивационных факторах путешественников (тенденция изменений в поведении: от «туристов» к «путешественникам»; выбор индивидуальных траекторий путешествий; туризм впечатлений; приключенческий туризм; поиск в путешествиях аутентичности, эмоционального восстановления, новых открытий), стейкхолдеры туристского рынка обращают внимание на позиционирование и продвижение своих предложений, выявление своих уникальных характеристик и их конкурентоспособность среди прочих (World Tourism Organisation, 2010). Поэтому они заинтересованы как в создании брендов туристских продуктов и услуг, так в брендинге туристских мест.

Всемирная организация туризма (World Tourism Organization, 2010) определила основные типы брендов:

1) бренд потребительских продуктов. Продукт производится для использования и потребления, удовлетворяя при этом нужды и пожелания потребителей. Компании, производящие продукт, могут изменить дизайн и месседж продукта, в случае если спрос на данный продукт падает;

2) бренд услуг. Сложность управления данным брендом заключается в том, что услуги основаны на отношениях между клиентами и сотрудниками компании, и могут возникнуть определенные риски, связанные с построением данных отношений;

3) бренды дестинаций. Учитывая то, что дестинации являются комбинацией культуры, истории, языков, культурного наследия, поведенческих практик, они менее гибкие для изменений, нежели товары.

4) бренды мест (территорий), а именно страны, региона или города. Осуществляя брендинг территорий, необходимо ясно прописать организационную составляющую продвижения территории.

Остановимся подробнее на концепции брендинга территорий. Место или территория включает в себя целостное представление о политических, культурных, социальных особенностях страны, региона, города, в то время как дестинация является туристским местом предназначения. Бренды мест не являются синонимом брендам дестинаций. Бренд дестинаций нацелен на определенный туристский сегмент, тогда как бренд места целостен и объединяет несколько секторов (образование, спорт, туризм, производство, развлечения, инвестиции).

В отличие от продукта (любого физического товара или услуги), который может быть легко изменен, место (город, регион) представляет собой сложный объект с многочисленными характеристиками, включая материальные и нематериальные элементы. Страна рассматривается как бизнес-продукт, и при этом формируются новые суббренды, как, например, бренд национальной кухни. Далее в монографии будут более детально рассматриваться вопросы по формированию бренда национальной кухни, как атрибута бренда дестинации, возможные стратегии его развития и инструментарий.

Для продвижения территории необходимо, во-первых, определить специфическую целевую группу, на которую территория должна направить свои усилия, то есть сформулировать, на кого ориентирован рынок: бизнесмены и отдыхающие, местные жители, потенциальные инвесторы и т.п. Во-вторых, важно разработать бренд стратегию места. По мнению Анхольта, разработка бренд-стратегии места – это построение реалистичного, конкурентоспособного и неординарного плана по стратегическому видению страны, региона, города. При построении такого плана важно проанализировать сильные и слабые стороны территории, понять нужды и потребности, поведенческий выбор клиентских групп как внутренних, так и внешних, создать реалистичный образ того, к чему должна стремиться территория и чем она может стать.

Важно отметить, что брендинг города является частью более широкой «сети брендинга», имея в виду пространственную составляющую, который исследуется наравне с брендингом территорий. Работая над брендингом города, важно понимать, что бренд избирательно представляет город, раскрывая его положительные характеристики: многие аспекты города, например, такие как преступность, плохая экология, игнорируются. При этом цель брендинга города – изменить общественное представление о нем. Отчасти трудности управления брендами городов связаны с необходимостью учитывать потребности и нужды разных целевых аудиторий. При управлении брендами городов появляется: «вызов, с которым может столкнуться город, – как создать крепкий зонтичный бренд, который, с одной стороны, будет значим в разных областях деятельности и для различных целевых аудиторий, а с другой – допустит создание отдельных бренд-коммуникаций для специфических направлений?», то есть необходимо учитывать потребности и нужды разных целевых

аудиторий, охватывать различные области деятельности, при этом выстраивая различные стратегии коммуникаций.

Среди стратегий брендинга города можно выделить следующие:

- 1) проведение крупных мероприятий, которые имеют международное значение и привлекают внимание (форумы, как, например, мировой экономический форум в Давосе);
- 2) выделение особой области превосходства или виде деятельности (финансовый сектор, как, например, такие города, как Лондон, Нью-Йорк, Франкфурт-на-Майне).

При этом важно, чтобы в сочетании с бренд-стратегиями города использовали слоганы, броские фразы, которые содержали бы сообщения об уникальности города и давали бы основу для его понимания.

Таким образом, бренд региона — это территориальная идентичность, системно выраженная в ярких и привлекательных идеях, символах, ценностях, образах. Это визуальный или виртуальный символ, положительный «фирменный» признак, по которым потребители идентифицируют регион, «раскрученная» товарная марка, которая формирует или подтверждает его имидж и репутацию. Создание, развитие и продвижения бренда территории — это основа успешного ее развития, благополучия и процветание.

На сегодняшний день происходит изменение парадигмы развития территории. Старые модели не отвечают запросам современного развития экономики, процессам глобализации, капитализации, интернетизации населения, росту его мобильности и активности. Регион становится субъектом социально-экономических отношений, становится товаром. Он является сосредоточением нематериальных активов, превосходящим акцентом развития становится развитие культуры, досуга, впечатлений.

Список литературы

1. *Капферер Жан-Ноэль*. Бренд навсегда. Создание, развитие, поддержка ценности бренда. М.: «Вершина», 2007. 448 с.
2. *Траут Джек*. Волшебная лампа бизнесмена. СПб.: «Питер», 2002. 176 стр.
3. *Рэнделл Дж.* Брендинг. Краткий курс: учебник, М.: «Фаир-Пресс», 2004. 216 с.
4. *Котлер Ф., Асплунд К., Рейн И. и Хайдер Д.* Маркетинг мест. Привлечение инвестиций, предприятий, жителей туристов в города, коммуны, регионы и страны Европы, СПб. «Стокгольмская школа экономики в Санкт-Петербурге», 2005. 376 с.
5. *Саймон Анхольт, Джереми Хильдрет*. Бренд Америка: мать всех брендов. М.: ООО «Издательство «Добрая книга», 2010. 232стр.
6. *Визгалов Денис*. Брендинг города. [Предисл. Л.В. Смирнягина]. М.: Фонд «Институт экономики города», 2011. 160 стр.
7. *Стась А.* Новая геральдика. Как страны, регионы и города создают и развивают свои бренды. М. «Группа ИДТ», 2009.
8. *Траут Д., Райс Э.* Позиционирование. Битва за умы. СПб.: «Питер», 2012.
9. *Рожков И.* Имидж России. Ресурсы. Опыт. Приоритеты. М., 2008.
10. *Динни Кейт*. Брендинг территорий. Лучшие мировые практики / Под ред. Кейта Динни; пер. с англ. Веры Сечной. М.: «Манн, Иванов и Фербер», 2013. 336 стр.

КОРРУПЦИОННЫЕ РИСКИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ, ИСПОЛЬЗУЮЩИХ БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Нагимова А.И.

Нагимова Алия Илгизовна – студент,
кафедра бухгалтерского учета,
Уфимский филиал

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Уфа

Аннотация: данная работа посвящена вопросу бюджетного финансирования, а именно его влиянию на деятельность предприятия. Неблагополучие в данной области не позволяет обеспечить необходимый уровень экономического роста, затрудняет реформирование экономики Российской Федерации, препятствует совершенствованию денежно-кредитной, налоговой, страховой и иных сфер финансовой системы Российской Федерации.

Ключевые слова: коррупционные риски, антикоррупционная политика, бюджетные риски, коррупционные правонарушения.

Актуальность данной работы состоит в том, что на сегодняшний день внимание контролирующих органов и общественности к сфере бюджетного финансирования зачастую вызвано значительным количеством совершаемых в ней преступлений и правонарушений, а также масштабами ущерба, причиненного бюджетам различного уровня, исчисляемого десятками миллиардов рублей и социальной опасностью данных деяний.

На современном этапе риск коррупции в государственной или муниципальной организации, использующие бюджетное финансирование, значительно повышается, которые отличаются особой интеллектуальностью совершаемых правомерных действий. Данное положение усугубляется, в том числе и из-за смен форм финансовой, экономической и бухгалтерской деятельности.

На мой взгляд, коррупция как социальное явление в различной степени характерна всем нынешним государствам. За последние десятилетия коррупция проникла во все сферы общества, в том числе в организации, которые находятся на бюджетном финансировании. Это позволяет предположить причины значимости в настоящий момент проблемы коррупции. Во-первых, многочисленные факты хищений в корыстных целях, совершенные на фоне занимаемой должности. Во-вторых, коррупция деформирует процесс распределения денежных средств из бюджета. В-третьих, репутация той или иной организации, после выявления правомерных действий с трудом поддается исправлению.

Приведу несколько особенностей в финансировании организации из бюджета, которые в свою очередь определяют ее привлекательность для совершения правомерных действий:

- большой объем ресурсов, которые на постоянной основе выделяются
- сложные схемы документооборота
- не высокая з/п должностных лиц учреждений
- высокая численность работников и т.д.

При этом И. Соловьев отмечает, что в сфере бюджетного финансирования, преступления совершаются следующими категориями лиц:

- должностные лица, наделенные функциями управленческого и организационно-распорядительного характера;
- лица, деятельность которых сопряжена с соответствующими должностными лицами, наделенными функциями управленческого и организационно-распорядительного характера, как подрядчика и заказчика в рамках выполнения различного рода работ и оказания услуг [1].

Никифорова И.А. приводит потенциальные субъекты (лица), обладающие следующими характерными полномочиями:

- выполняют функции управленцев;
- имеют полномочия представителя власти;
- обладают функциями по распределению финансовых ресурсов;
- обладают административно-хозяйственными функциями;
- имеют право подписи финансовых документов;
- являются материально-ответственными [2].

Вышеизложенное предопределяет важность в сфере финансово-бюджетного контроля. Следует полагать, что сфера бюджетного финансирования для подразделений по борьбе с экономическими преступлениями выступает основным объектом для оперативно-розыскной деятельности.

Следовательно, серьезно относящаяся к выполнению своих функций, организация должна быть готова к проведению элементарной оценки коррупционных рисков. Данную оценку характерно проводить как отдельное мероприятие с учетом конкретно поставленных целей. Оценка рисков – это составляющая для управления рисками, вместе с тем коррупционная среда характеризуется определенными особенностями, для анализа которых необходимо использовать ситуационный подход. На данный момент оценка рисков в деятельности государственных и муниципальных организациях является одним из эффективных методов, предупреждающих возникновение коррупции.

В работе Терешковой В.В. приводятся результаты исследований Transparency International. Их внимание сконцентрировал уровень коррупции в образовании. В отчете представлены мировые тенденции коррупции в образовании и оценка уровня коррупции в школьном образовании. Создать эффективный механизм борьбы с коррупцией в сфере образования, в рамках отдельно взятой страны или отдельно взятого города невозможно без учета имеющегося опыта. Поэтому практика предупреждения коррупции в сфере образования в ряде государств (Австралии, Австрии, Великобритании, Германии, Латвии, Польши, Словакии, США и др.) представляет практический интерес для российских образовательных организаций. [4, с. 263].

Результаты исследований таковы, что уровень восприятия коррупции в образовании населением на 01.10.2013 года, таковы: страны ЕС – 4%; Кения – 37%; Пакистан – 43%; Турция – 47%; Вьетнам – 49%; Камерун – 72%; Россия – 75%. Для сравнения – общемировой индекс восприятия коррупции в образовании – 17%.

В России в системе образования отмечают высокий уровень коррупции с тенденцией к постоянному росту. По данным Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси Интернешнл-Р», количество людей, столкнувшихся со взяточничеством в образовании, значительно увеличилось: с 14% в 2009 г. до 18,3% в 2010 г. [5].

Несмотря на особенности проявления коррупции, обусловленные национальной системой образования, можно выделить общие для всех стран формы проявления коррупции. В большинстве стран они идентичны. К коррупционным правонарушениям относятся: оплату доступа к школьному образованию; плату за обучение, фиктивные данные о количестве школьников, где существует подушное финансирование; незаконные акты подкупа или обмана; растрату средств, выделенных школам; продвижение преподавателей на основе подкупа, а не таланта [4].

Таким образом, появляются хаотичные движения, попытка контролировать каждый процесс в обществе. Однако система управления постоянно дает сбои, и коррупция продолжает расти и требует все большего внимания, больше времени. Это и может привести к последнему неподконтрольному сбою системы. Многочисленные противоречия и недоработки в законодательстве, приводит к

тому, что правоохранительные органы практически бессильны в выявлении системных нарушений.

Список литературы

1. *Соловьев И.* Криминологическая характеристика и предупреждение преступлений в бюджетной сфере [Электронный ресурс] // Отрасли права. Аналитический портал. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://от-расли-права.рф/article/15201/> (дата обращения: 15.11.2019).
2. *Никифорова И.А.* Расследование нецелевого расходования бюджетных средств [Текст]: автореферат диссертации на соиск. уч. степени канд. юр. наук. Калининград, 2016. 28 с.
3. *Белова Я.Б.* Сведения о способах нецелевого расходования бюджетных средств // Территория инноваций, 2018. № 3. С. 50-56.
4. *Терешкова В.В.* Сравнительный анализ успешных практик противодействия коррупции в сфере школьного образования в зарубежных странах // Актуальные проблемы экономики и права, 2015. № 1 (33). С. 262–271.
5. Коррупция в России: пора что-то менять. На фоне растущего уровня коррупции в стране все больше и больше россиян выражают готовность противодействовать ей. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://info\(rt\)transparency.org.ru/](http://info(rt)transparency.org.ru/) (дата обращения: 15.11.2019).

ДОКАЗАТЕЛЬСТВЕННЫЕ ПРЕЗУМПЦИИ: ПОНЯТИЕ И ВИДЫ

Горбунов И.А.

*Горбунов Игорь Андреевич – магистрант,
кафедра гражданского и административного судопроизводства,
Российский государственный университет правосудия, г. Москва*

Аннотация: в статье рассматривается такое понятие как доказательственная презумпция, даются определения данного понятия с различных точек зрения, рассматриваются виды доказательственных презумпций.

Ключевые слова: доказательственная презумпция, юридические презумпции, фактические презумпции, причинно-следственная связь, тетическая связь.

При рассмотрении споров в порядке судопроизводства доказывание играет одну из самых главных ролей: от него зависит правильность рассмотрения дела по существу, вынесение законного и обоснованного решения, что является главной задачей судопроизводства при защите нарушенных прав граждан и юридических лиц. По словам одного научного деятеля Васьковского Е.В. «Суд не вправе верить сторонам на слово. Он не может удовлетворить исковое требование на том только основании, что считает истца честным человеком, неспособным предъявить неправоное требование, и точно также не может отказать в иске, руководствуясь тем, что возражения ответчика заслуживают внимания, ввиду его нравственных качеств, полного доверия. Суд принимает в соображение заявления и утверждения сторон лишь в той мере, в какой установлена их истинность» [1, с. 1].

Согласно ст. 56 ГПК РФ каждая сторона должна доказывать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основании своих требований и возражений. Суд определяет, какие обстоятельства имеют значение для дела, какой стороне надлежит их доказывать, выносит обстоятельства на обсуждение, даже если стороны на них не ссылались.

Доказывание вины и презумпция в гражданских отношениях, в отличие от уголовных, заключается в том, что здесь действует именно презумпция виновности. Так, согласно ст. 401 ГК РФ лицо, которое не исполнило или нарушило обязательство, должно доказывать свою невиновность. Такое лицо признается невиновным, если докажет, что предприняло все необходимые меры для надлежащего исполнения своих обязательств по характеру гражданским правоотношения или действовало с той степенью осмотрительности и заботливости, какая от него требовалась по степени и характеру обязательства. Данный факт обусловлен тем обстоятельством, что в рамках действия гражданских правоотношений по заключенному договору сложились уже устоявшиеся правила добросовестного поведения для исполнения своих обязательств по договору без причинения убытков сторонам. В случае, если одна из сторон не выполнила условия договора, она автоматически считается не исполнившей обязательство стороной, а также считается виновной, пока не докажет обратное.

В юридической науке и практики содержатся исключения из общего правила по условиям и предмету доказывания, перелагая обязанность доказывания факта или его опровержения не на ту сторону, которая о нем утверждает, а на противоположную сторону, что является доказательственной презумпцией.

Понятие доказательственной презумпции в законодательстве нет, также в научной литературе нет единого понятия. Так, М.К. Треушников считает, что доказательственная презумпция - это предположение о существовании факта или его отсутствии, пока не доказано иное [4, с. 64]. А.Я. Сухарева в Большом юридическом словаре дает определение понятию доказательственных

презумпций, сутью которого является «презумпция - предположение, признаваемое достоверным, пока не будет доказано обратное» [3]. М.Ю. Лебедев считает, что доказательственная презумпция – это установленное законом предположение о том, что определенный факт существует, если доказаны некоторые другие связанные с ним факты [2, с. 78]. Я.Л. Штутин утверждал, что презумпция - это «логический прием, позволяющий суду в предусмотренных законом случаях или когда это естественно вытекает из смысла закона, признать истинным существование (несуществование) искомого факта, не требуя доказательства от стороны, ссылающейся на него, а также положить его в основание судебного решения, если этот юридический факт по предположению, основанному на общественной практике, является прямым следствием или причиной доказательственного факта (фактов) и не опровергнут в ходе судебного разбирательства» [6, с. 86].

Доказательственная презумпция очень сложное явление, поэтому приведенные понятия данного определения недостаточно полно характеризуют его. В науке доказательственные презумпции делятся на правовые доказательственные презумпции и на фактические доказательственные презумпции. Вышеуказанными учеными не учтен факт наличия неопровержимых правовых презумпций, поэтому говорить о полном перечислении всех дефиниций этого понятия не представляется возможным.

Наиболее полное определение доказательственных презумпций приводит А.В. Федотов, по его мнению, доказательственная презумпция – это утверждение о вероятном или конвенционально-достоверном существовании факта, связанного причинно-следственной либо тетической связью с другим, достоверно установленным фактом [5]. Можно пояснить данное определение с использованием следующих утверждений. Любой человек в своей обыденной жизни формулирует фактические презумпции, которые можно разделить на поисковые и оценочные, либо на маловероятные, средневероятные и высоковероятные.

Поисковая презумпция означает, что человек утверждает: «возможно, что этот предмет может являться источником необходимой информации». При формулировании оценочной презумпции утверждается, что информация, получаемая в процессе общения с кем-либо, достоверна и позволяет сделать вывод о наличии определенных фактов.

Приведем примеры формулирования маловероятных, средневероятных и высоковероятных презумпций. Первый вид может быть охарактеризован ситуацией, когда точно известно, что следствие только в редких случаях порождается конкретной причиной, но, исходя из объективности, нужно проверить все возможные версии, которые могут объяснять причину данного следствия, поэтому наряду с высоковероятными формулируются и маловероятные презумпции.

Средневероятные презумпции обычно неустойчивы, поскольку человек исходя из них может сформулировать маловероятные и высоковероятные презумпции. Это происходит потому, что средневероятная презумпция обычно звучит таким образом: «есть одинаковая вероятность того, что конкретный факт существовал, существует и будет существовать и того, что данный факт не существует.»

В качестве примера высоковероятной презумпции можно привести ситуацию, когда точно известно, что следствие всегда порождается только одной из нескольких причин, но при этом неизвестно, какая именно из них влечет за собой это следствие.

Следующий термин, который нужно раскрыть в рамках вышеупомянутого определения – причинно-следственная связь. Они делятся на три вида. Охарактеризуем кратко каждый из них:

1. Необходимая устойчивая связь позволяет приходить к выводу от достоверного наличия причины к достоверному существованию следствия и наоборот. В данной связи конкретная причина очень часто порождает следствие, настолько, что человек

игнорирует вероятность нарушения такой связи, либо принимает очень небольшие меры предосторожности.

2. При необходимой неустойчивой связи делается вывод от достоверного существования причины к вероятному существованию следствия [5]. В данной причинно-следственной связи конкретная причина не всегда порождает определенное следствие. Но это не мешает делать вывод о том, что нужно учитывать вероятность существования такой связи в практической деятельности и рисковать, основываясь на данной вероятности.

3. Случайная причинно-следственная связь причина порождает следствие очень редко, поэтому большинство людей даже не подозревают о существовании такой связи, либо знают о ней, но не учитывают в практике, признавая несущественной.

Имеет место и тетическая связь. Тетическая связь – это связь явлений, событий, процессов, которая возникает между ними в силу воли народа, который принял конституцию и законы, либо законодательного органа государства (нормодателя), воплотившейся в определенную норму права. Тетическая связь воплощает связь гипотезы и диспозиции регулятивной нормы права и связь гипотезы и санкции в охранительной норме права. Эта связь отражает реально существующие неустойчивые причинно-следственные связи явлений, либо не отражает эти связи.

В определении содержится и такое понятие как «конвенциональная достоверность». Она означает, что юридическая презумпция достоверна в силу ее тетической обоснованности, а не логической.

Перейдем к характеристике видов доказательственных презумпций. Их можно классифицировать следующим образом:

1. Юридические:

- 1) опровержимые: общие и специальные;
- 2) неопровержимые: общие и специальные.

2. Фактические:

- 1) поисковые;
- 2) оценочные.

Понятие юридической презумпции было дано выше. Фактическая презумпция – утверждение о вероятном существовании факта, связанного необходимой причинно-следственной связью с другими фактами. Поисковая презумпция – утверждение о том, что имеется некая доказательственная информация, относящаяся к делу, которой может располагать лицо или группа лиц, объединенная некими признаками, а также информация, которая может быть получена в ходе исследования конкретных предметов.

Оценочная презумпция – подразумевает вероятное наличие нескольких качеств надлежащего доказательства у всей доказательственной информации.

Опровержимая юридическая презумпция – опровержимое утверждение о наличии факта, связанного тетической связью с другим фактом. Все опровержимые презумпции являются формальными способами преодоления неустранимых сомнений правоприменителя. К общим опровержимым презумпциям относятся: презумпция знания правовых норм; правосубъектности участников; добропорядочности; социальной ценности. Среди специальных презумпций можно выделить презумпцию вины должника; вины причинителя вреда и т.д.

Неопровержимая презумпция – неопровержимое утверждение о существовании факта, связанного тетической связью с другими фактами. Общепринятые неопровержимые презумпции: справедливости и целесообразности Конституции, законов, подзаконных нормативно-правовых актов. К специальным неопровержимым презумпциям относятся: устанавливающие конвенциональную достоверность несуществующего факта; достоверность факта, который в большинстве случаев существует; достоверность факта, существование которого оценить невозможно.

Таким образом, видится необходимой разработка вопроса о презумпциях подробно и с использованием единообразного подхода правоприменителей. Также необходимо отметить, что проблема определения понятия и классификации презумпций является важной и актуальной в практической деятельности. Не всегда правоприменители правильно используют юридические презумпции.

Список литературы

1. *Катомина В.А.* Роль состязательности в процессе доказывания [Электронный ресурс] // Концепт. № 27 2014. С. 1-6. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-sostyazatelnosti-v-protssesse-dokazyvaniya/> (дата обращения: 10.11.2019).
 2. *Лебедев М.Ю.* Гражданский процесс: учебное пособие для вузов. 2,19. 251 с.
 3. *Сухарев А.Я.* Большой юридический словарь / под ред. А.Я. Сухарева, В.Д. Зорькина, В. Е. Крутских. М.: ИНФРАМ. 1999. – 535 с.
 4. *Треушников М.К.* Судебные доказательства: монография / М.К. Треушников. М. 2004. 270 с.
 5. *Федотов А.В.* Понятие и классификация доказательственных презумпций [Электронный ресурс] // Журнал российского права. № 4. 2001. Режим доступа: <http://internet.garant.ru> (дата обращения: 10.11.2019).
 6. *Штунин Я.Л.* Предмет доказывания в гражданском процессе: монография / Я.Л. Штунин М. 1963. 186 с.
-

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПРЕСТУПНИКА

Лебединская А.В.

*Лебединская Анастасия Владимировна – студент магистратуры,
юридический факультет им. А.А. Хмырова,
Кубанский государственный университет, г. Краснодар*

Аннотация: в данной статье рассматриваются личность несовершеннолетнего преступника, его поведение в семье и социуме, причины преступного поведения на каждом этапе его жизни и говорится о том, что именно от общества зависит дальнейшая криминогенная обстановка среди несовершеннолетних преступников.

Ключевые слова: правонарушение, антисоциальное поведение, моральные и правовые нормы поведения, социальная адаптация, конфликтность.

Для того чтобы понять, кто же такой «несовершеннолетний преступник», необходимо дать два определения: кто такой «несовершеннолетний» и кто такой «преступник».

С точки зрения закона несовершеннолетний – это лицо, не достигшее совершеннолетнего возраста, т.е. которое еще не вправе пользоваться определенными гражданскими и политическими правами. В быту несовершеннолетний – это ребенок.

Преступник – человек, который совершает или совершил преступление. Из этого можно сделать вывод, что несовершеннолетний преступник – это лицо, не достигшее совершеннолетнего возраста, которое совершает или совершило преступление и в отношении которого вынесен обвинительный приговор суда.

Изучению насильственной преступности вообще и несовершеннолетних, в частности, было посвящено немало исследований таких ученых, как: Р.М. Абызов, А.И. Алексеев, Ю.М. Антонян, М.М. Бабаев, А.С. Бланков, Н.И. Ветров, Ю.В. Васильев, Я.И. Гилинский, В.П. Голубев, А.И. Долгова, В.Д. Ермаков, Е.С. Жигарев, Г.И. Забрянский, В.И. Игнатенко, К.Е. Игошев, Ю.Н. Кудряков, М.С. Крутер, Г.М. Миньковский, В.С. Овчинский, В.В. Панкратов, В.А. Плешаков, В.Ф. Пирожков, С.Т. Сибиряков и др.

Как показывает изучение правонарушений несовершеннолетних, подросток чаще всего может совершить преступление под непосредственным влиянием сверстников или взрослых лиц, подчиняясь давлению толпы [1, с. 58]. У большинства таких подростков в структуре личности доминируют отрицательные качества: лень, безволие, безответственность, конформизм, агрессивность и пр. Важнейшими условиями формирования личности «трудного» подростка в большинстве случаев являются отрицательные семейные условия, алкоголизм родителей или родственников, их аморальное поведение и т.д. Однако нередки случаи, когда искаженную нравственную атмосферу вокруг несовершеннолетнего создают любящие его и желающие ему всякого добра, но не обладающие достаточной педагогической культурой родители.

Для трудновоспитуемых подростков, как правило, характерно негативное отношение к учебе, которое, в конечном счете, противопоставляет их коллективу класса, школы, училища и т.п. Одноклассники обычно сторонятся таких подростков из-за их агрессии, именно поэтому в подавляющем большинстве случаев в число подростков-правонарушителей попадают те, которые не нашли себя в школьном коллективе ввиду отрицательных отношений внутри него.

На антисоциальное поведение несовершеннолетнего влияют следующие факторы: в первую очередь, внешней социальной среды (в особенности микросреды), а также индивидуальные особенности личности подростка, которые обуславливают его индивидуальное реагирование на различные жизненные неудачи.

Подростковый возраст (11-15 лет) является переходным главным образом в биологическом смысле, поскольку это возраст полового созревания, параллельно которому достигают в основном зрелости и другие биологические системы организма. В плане социальном подростковая фаза – это продолжение первичной социализации. Как правило, все подростки данного возраста – школьники. Социальный статус подростка мало чем отличается от детского. Психологически этот возраст крайне противоречив.

Отсюда – типичные возрастные конфликты и их преломление в самосознании подростка.

Юношеский возраст (14-18 лет) представляет собой как бы «третий мир», существующий между детством и взрослостью. В биологическом плане это период завершения физического созревания. Юность – заключительный этап первичной социализации. Промежуточность общественного положения и статуса юношества определяет и особенности психики данной возрастной группы. Перед ними стоит задача социального и личностного самоопределения, которая означает отнюдь не автономию от взрослых, а четкую ориентировку и определение своего места во взрослом мире [6, с. 68].

Процесс усвоения моральных и правовых норм поведения заканчивается в подростковом возрасте к 14-16 годам. Это обстоятельство учитывается законодателем, который установил частичную уголовную ответственность с 14 лет и полную уголовную ответственность за все преступления, предусмотренные уголовными законами, – с 16 лет.

Личность трудного подростка, как правило, характеризуется низким уровнем социализации и отражает пробелы и недостатки в трех основных сферах его воспитания: в семье, в школе (профессионально-техническом училище) и на производстве. С другой стороны, на личность трудного подростка излишне большое влияние оказывает особая сфера – улица, двор, уличные группы с отрицательной направленностью.

Под трудновоспитуемостью, прежде всего, понимают негативизм и сопротивление педагогическим воздействиям, которое может быть обусловлено самыми разнообразными причинами, выходящими за рамки педагогической и социальной защищенности.

Конфликтность в отношениях со взрослыми, родителями и учителями очень часто проявляется в подростковом возрасте и объясняется не только органическими изменениями, но и тем, что меняется вся система взаимоотношений подростка и со взрослыми, и со сверстниками. Стремясь избавиться, отстраниться от оценки и влияния взрослых, подросток становится весьма критичным по отношению к родителям и учителям, начинает обостренно чувствовать и замечать их недостатки, подвергать сомнению советы и мнения, высказывания старших. Кризисность подросткового возраста с более или менее выраженной тенденцией к криминализации проявляется и в том, что у подростка существенно перестраиваются отношения со сверстниками. Для него в этот период характерны повышенная потребность общения со сверстниками, стремление к самоутверждению в их среде, чуткое реагирование на мнение сверстников.

Следует отметить, что в подростковом возрасте закладываются самосознание, самооценка, основа и фундамент личности, играющие решающую роль в процессе личностного самоопределения и саморегулирования. Формирование самооценки, самосознания происходит, прежде всего, в общении, в процессе активного взаимодействия с себе подобными. «Личность становится для себя тем, что она есть в себе, через то, что она предъявляет для других. Это и есть процесс становления личности» [3, с. 196]. Потребность общения и самоутверждения подростка должна быть реализована в благоприятных условиях, на основе социально значимой полезной деятельности. Если этого по каким-то причинам не происходит и самоутверждение

осуществляется в неформальных подростковых группах, уличных компаниях в форме асоциальных проявлений (хулиганство, выпивка, употребление наркотиков и т.п.), оно может стать опасным криминализирующим фактором.

Социальную адаптацию детей и подростков могут затруднять различные нервно-психические заболевания и отклонения. Поэтому в данном случае недостаточно мер педагогической коррекции, необходимы вмешательство и помощь психиатров, невропатологов, психотерапевтов, наряду с мерами воспитательного характера осуществляющих медицинскую коррекцию, а также проводящих социальные консультации для педагогов и родителей.

Как правило, на практике не учет биологического фактора приводит к бесполезности воспитательных мероприятий в отношении психически неполноценных, совершивших преступления, поскольку шаблонными методами воспитательного воздействия пытаются исправить того, кто прежде всего нуждается в медицинском вмешательстве и чье поведение в значительной степени детерминировано аномалией психики [5, с. 52]. Однако вмешательство врача далеко не всегда способно привести к желательным результатам, поскольку оно не может устранить все-таки причины социального характера, различные психотравмирующие ситуации, которые переживает трудный подросток в семье и школе, а также наследственная алкогольная отягощенность, приводящая к патологическому отставанию в интеллектуальном и психофизиологическом развитии детей.

Наряду с отклонениями нервно-психического характера особую проблему представляет социальная адаптация умственно отсталых детей, имбецилов и дебилов. Исследования показывают, что у олигофренов отсутствует фатальная предрасположенность к преступлениям [4, с. 279]. Однако же умственная неполноценность этих детей, безусловно, затрудняет их социальную адаптацию, при особых неблагоприятных условиях в силу своей повышенной внушаемости они могут легко попадать под влияние более взрослых, опытных преступников и быть слепым орудием в их руках. Эти обстоятельства нельзя не учитывать в деятельности органов профилактики и специальных учебно-воспитательных учреждений, занимающихся проблемами социальной адаптации олигофренов.

Важнейшим фактором формирования личности трудного подростка в большинстве случаев являются отрицательные семейные условия. Скандалы родителей, физические наказания подростков естественно приводят к разрушению тормозных процессов, к воспитанию вспыльчивости, повышенной возбудимости, несдержанности. Тепличные условия, создаваемые детям в некоторых семьях, отстранение их от любой активной деятельности приводят к инфантильности и неспособности преодолеть жизненные трудности в критической ситуации, которые порой бывают довольно банальны: не прошел в вуз по конкурсу и др.

Конфликтные ситуации, в которых оказывается подросток, его неуживчивость очень часто являются следствием его неправильной самооценки. Препятствием для нормального развития личности подростков с завышенной самооценкой является их пониженная критичность к себе. Как считают некоторые исследователи, дети с заниженной самооценкой не могут нормально развиваться из-за повышенной самокритичности [7, с. 52].

Для несовершеннолетних правонарушителей характерно совершение преступлений в группе, так как многие преступления технически невыполнимы для одиночного подростка; кроме того, некоторые подростки, участвуя в действиях группы, смеются и даже наглейт, поскольку это одобряется групповым авторитетом.

В.Л. Васильев считает, что криминальную направленность группы характеризуют следующие количественные и качественные характеристики: участие в группе ранее судимых, которые не работают и не учатся, злоупотребляют алкоголем или наркотиками, занимаются азартными играми, а также наличие в группе осознанного

лидера, авторитарный стиль управления группой, преимущественно криминальная направленность группы, формирование субкультуры группы (жargon, специальные клятвы, особый ритуал поведения и т.д.). В дальнейшем при систематической преступной деятельности в группе происходит распределение ролей и функций при совершении преступлений [2, с. 301].

В центре внимания интроспективной картины преступления подростка находится его личность, в процессе изучения которой необходимо выделение психологических детерминант антиобщественного поведения на различных этапах его формирования.

При анализе преступного поведения несовершеннолетних выделено четыре типа нарушителей, для которых общественно опасное деяние является:

а) случайным, противоречит общей направленности личности;

б) возможным с учетом общей неустойчивости личностной направленности, но ситуативным с точки зрения повода и ситуации;

в) результатом общей отрицательной ориентации личности, обуславливающей выбор среды, времяпрепровождения и непосредственного варианта действий при наличии подстрекательства, примера преступного поведения и т.п.;

г) результатом преступной установки личности, включающей активный поиск, организацию повода и ситуации для преступных деяний, соответственно относительно устойчивой системы антисоциальных оценок и отношений [8, с. 32].

Предложенная типология не только фиксирует основные варианты возможной направленности личности несовершеннолетних правонарушителей, но и отражает процесс постоянного формирования социально-негативных черт личности, переход от единичных деформаций к их цепочке.

В результате взаимодействия неблагоприятных внешних условий с определенными пробелами или искажениями в психике подростка возникает трудновоспитуемость. Неблагоприятными условиями могут быть также и аморальное поведение родителей (родители либо часто злоупотребляют спиртными напитками, либо не занимаются воспитанием детей), кризис в семейных отношениях, ошибки в школьном и семейном воспитании. Однако ни в коем случае не следует считать, что у «плохих» родителей «плохие» дети, что типичные неблагоприятные условия порождают типичные недостатки любого подростка. Часто у алкогольно зависимых родителей взрослые дети не притрагиваются к вину, у отцов-грубиянов вырастают очень тактичные сыновья и т.д. Подросток, как правило, неоднозначно воспринимает и усваивает неблагоприятные внешние воздействия. Он может их и не воспринимать, отвергнуть, а может с ними бороться. И тогда в борьбе с неблагоприятными условиями формируются положительные качества личности [9, с. 59].

Общество не должно остаться в стороне, дети в школах не должны отворачиваться от таких детей, а уж тем более бояться их, лишь усилиями всего общества будет возможным уменьшить количество преступлений, а также несовершеннолетних преступников.

Список литературы

1. Бочкарева Г.Г. Зависимость преступного поведения несовершеннолетних правонарушителей от их податливости групповому влиянию // Вопросы судебной психологии. М., 2014. С. 58-59.
2. Васильев В.Л. Юридическая психология. М., 2018.
3. Выготский Л.С. Развитие высших психических функций. СПб, 2017.
4. Дубинин Н.П., Карпец И.М., Кудрявцев В.Н. Генетика. Поведение. Ответственность. М., 2012.
5. Емельянов В.П. Преступность несовершеннолетних с психическими аномалиями. Саратов, 2011.

6. *Кон И.С.* Психология старшеклассника. М., 2018.
 7. *Липнина А.И.* Самооценка школьника. М., 2016.
 8. *Миньковский Г.М.* К вопросу о типологии несовершеннолетних правонарушителей // Проблемы судебной психологии. Тбилиси, 2015. С. 31-32.
 9. *Чуфаровский Ю.В.* Юридическая психология в вопросах и ответах. М., 2010.
-

БРАЧНЫЙ ДОГОВОР: ПОНЯТИЕ И ЕГО ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Захарова С.Н.

*Захарова Сахалина Никитична - студент магистратуры,
юридический факультет,*

Северо-восточный федеральный университет им М.К. Аммосова, г. Якутск

Аннотация: в статье представлена характеристика брачного договора как института семейного права. Анализируются нормы законодательства о брачном договоре. Рассматриваются вопросы, связанные с заключением брачного договора.

Ключевые слова: семейное право, брачный договор, имущественные права, брак, супруги, имущество.

Понятие «брачный договор» появилось в российском законодательстве сравнительно недавно. 1 марта 1996 года вступил в силу Семейный кодекс Российской Федерации (СК РФ)¹ принятый 29 декабря 2005 г. Входящая в его состав глава 8 "Договорный режим имущества супругов" дает понятие брачного договора и определяет условия его заключения и расторжения, а также дает перечень правоотношений, регулируемых этим договором.

В ст. 40 СК РФ² под брачным договором понимается соглашение лиц, вступающих в брак, или супругов, регулирующее их имущественные правоотношения. Вместе с тем такой договор может именоваться брачным контрактом или соглашением об имущественных правах и обязанностях супругов или лиц, вступающих в брак.

Можно предположить, что с развитием процесса накопления собственности у определенной категории граждан России в постперестроечный период, который идет в настоящий период довольно большими темпами, распространение брачных договоров также получит соответствующее ускорение, поскольку риск предпринимательской деятельности без брачного договора существенно увеличивается, т.к. будет существовать реальная угроза раздела имущества по иску одного из супругов³.

Обратим внимание, что заключение брачного договора является обязательным условием регистрации брака в органе ЗАГС. Брачный договор может быть заключен как перед регистрацией заключения брака, так и в любое время в период нахождения супругов в браке⁴.

Каких-либо временных ограничений от момента заключения брачного договора до момента государственной регистрации заключения брака законодателем не установлено.

Заключение брачного договора между лицами, находящимися в фактических брачных отношениях, имеет смысл, если лица в будущем намерены зарегистрировать брак в органе ЗАГС. Если же лица, состоящие в фактических брачных отношениях, не намерены в будущем регистрировать свои семейные отношения в органе ЗАГС, то заключение брачного договора теряет смысл, ибо в этом случае он никогда не вступит в силу.

При заключении брачного договора супруги должны исходить из принципа равенства их в семейных отношениях и не предусматривать извлечение из заключения договора личных выгод для себя путем ущемления прав и интересов другого супруга, а направлять свои усилия на укрепление семьи и обеспечении

¹ Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.1996, № 1, Ст. 16.

² Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.1996, № 1, Ст. 40.

³ Глисков А.А., Глисков А.И., Забейворота А.И. Брак, развод, алименты. Раздел имущества. Правовые отношения между супругами // под редакцией С.Н. Бабурина – М.: Книжный мир – 2011 – С 95.

⁴ Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.1996, № 1, п. 1 Ст. 41.

стабильности их имущественных отношений. Всегда надо помнить, что брачный договор – производное от брака, он должен служить укреплению конкретного брака и всего института брачно– семейных отношений¹.

В брачном договоре стороны могут определить только имущественные права и обязанности супругов. Брачный договор не может ограничивать правоспособность и дееспособность супругов, регулировать личные неимущественные отношения между супругами и включать иные положения, предусмотренные п. 3ст. 42 Семейного кодекса РФ.

Среди ученых преобладает взгляд, что брачный договор по своему юридическому происхождению является гражданско-правовым договором. Подобная точка зрения высказана М.В. Антокольской, С.Н. Бондовым, А.А. Ивановым и рядом других авторов². Брачному договору как разновидности гражданско-правовой двусторонней сделки присущи, во- первых, единое волеизъявление. Можно говорить о соглашении двух лиц, сущность которого - договоренность, выражающая общую волю, а само соглашение основано на равенстве сторон. И, во-вторых, неотъемлемая для любой гражданско-правовой сделки свобода договора также в полной мере присуща брачному контракту. Стороны самостоятельно выбирают супруга и принимают решение заключать брачный договор или ограничиться заключением брака. Сразу же хочу отметить, что брачные договоры не имеют широкого распространения в практике, что, надо полагать, связано с небольшим периодом его существования и ограниченным количеством состоятельных граждан. Супруги или лица, вступающие в брак, по своему усмотрению определяют условия, на которых будет заключен договор. Гражданско-правовую природу договора подтверждают порядок изменения и расторжения договора, а также порядок признания его недействительным. И в то же время, при всей свободе брачный договор должен соответствовать обязательным для договора правилам, установленным законами (Гражданским и Семейным кодексами Российской Федерации).

Действительно, брачный договор – это в первую очередь договор (если определять его правовую принадлежность). Понятие «договор», порядок его заключение, изменения и расторжения с самого начала регулирует именно ГК РФ.

Отсюда следует, что при оформлении брачного договора стороны становятся участниками гражданско – правовых отношений. А относительно индивидуальных особенностей, обладающими брачный договор в виде субъектного состава. Времени вступления в силу, то они никак не оказывают влияние на правовую его природу.

В заключение стоит отметить, что брачный договор имеет много достоинств, благодаря которым появляется возможность разрешения любого спора на стадии его возникновения. Брачный договор не приводит к разводу, а в ряде случаев удерживает от него. Брачный договор придает супругам уверенности, помогает избежать судебных разбирательств, а главное дает возможность регулировать имущественные отношения.

¹ Глисков А.А, Глисков А.И, Забейворота А.И. Брак, развод, алименты. Раздел имущества. Правовые отношения между супругами // под редакцией С.Н. Бабурина – М.:Книжный мир – 2011 – С 96.

² См., напр.: Антокольская М.В. Указ. соч. С. 166; Бондов С.Н. Брачный договор: Учебное пособие для вузов. М., 2000. С. 56; Иванов А.А. Указ. соч. С. 310; Функ Я.И. Брачный договор. Имущественные отношения супругов, их участие в хозяйственных обществах и товариществах. Минск, 2000. С. 69; Чефранова Е.А. Указ. соч. С. 53 и др.

Список литературы

1. Антокольская М.В. Семейное право: Учебник. М. Юристъ, 1996. 366 с.
 2. Бондов С.Н. Брачный договор: Учебное пособие для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА. Закон и право, 2000. 95 с.
 3. Глисков А.А, Глисков А.Г, Забейворота А.И. Брак, развод, алименты. Раздел имущества. Правовые отношения между супругами. М. Книжный мир, 2011. 256 с.
 4. Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.1996. № 1. Ст. 16.
 5. Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.199. № 1. Ст. 40.
 6. Семейный кодекс Российской Федерации // СЗ РФ, 1.01.1996. № 1. П. 1. Ст. 41.
 7. Функ ЯМ. Брачный договор. Имущественные отношения супругов, их участие в хозяйственных обществах и товариществах: Минск, Амалфея, 2000. 160 с.
 8. Чефранова Е.А. Имущественные отношения в российской семье: Практическое пособие. М. Юристъ, 1997. 168 с.
-

ПОНЯТИЕ И ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ СУПРУГОВ

Захарова С.Н.

*Захарова Сахалина Никитична - студент магистратуры,
юридический факультет,
Северо-восточный федеральный университет им М.К. Аммосова, г. Якутск*

Аннотация: в настоящей статье дается юридическое определение понятия «имущество» и общая характеристика имущественных правоотношений супругов.

Ключевые слова: Семейный кодекс РФ, Гражданский кодекс РФ, имущество, имущественные правоотношения супругов, супруги.

Одной из категорий общественных отношений, которые регулируются нормами семейного права и, в частности, Семейным кодексом Российской Федерации являются имущественные отношения между супругами.

Несмотря на то, что отношения между супругами регулируются семейным правом, являющимися самостоятельной отраслью права, частично имущественные отношения могут регулироваться и гражданским правом.

Однако статья 4 СК РФ указывает, что к имущественным отношениям между членами семьи, не урегулированным семейным законодательством, применяется гражданское законодательство постольку, поскольку это не противоречит существу семейных отношений. Таким образом, Гражданский кодекс РФ и иное гражданское законодательство, может применяться лишь в двух случаях. Во – первых, В Семейном кодексе РФ или иных источниках семейного права содержится прямая отсылка к ГК РФ (например, ст. 33 СК РФ устанавливает, что права супругов владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом, являющимся совместной собственностью членов крестьянского хозяйства, определяются статьями 257, 258 ГК РФ). Во – вторых, если соответствующие отношения непосредственно не регулируются семейным законодательством и применение гражданского законодательства не противоречит существу семейных отношений, т.е. их содержанию и принципам¹.

Под имущественными отношениями обычно подразумевают общественные отношения, которые возникают, по поводу «имущества». Термин «имущество», используемый в СК РФ И ГК РФ, употребляется в различных значениях².

Рассматривая юридическое понятие имущества, нужно отметить, что термин «имущество» довольно часто используется в Гражданском законодательстве Российской Федерации. Но несмотря на достаточно частое употребление этого термина, до настоящего времени понятие «имущество» не получило законодательного закрепления. Гражданский кодекс Российской Федерации, и принятые в соответствии с ним иные федеральные законы используют термин «имущество» в различных значениях, в зависимости от того, какие правоотношения урегулированы нормами, содержащимися в законе. Но в каком бы значении ни использовался термин «имущество», хочется отметить, что имущество в любом случае признается объектом гражданского права. Так, в ст. 128 ГК РФ записано: «К объектам гражданских прав относятся вещи, включая деньги и ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права; работы и услуги; информация; результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них (интеллектуальная собственность); нематериальные блага». Причем отнесение имущества к объектам

¹ Игнатенко А.А, Скрыпников Н.Н. Брачный договор. Законный режим имущества супругов – М.; Информационно – издательский дом «Филинь», 1997. С. 15.

² Игнатенко А.А, Скрыпников Н.Н. Брачный договор. Законный режим имущества супругов – М.; Информационно – издательский дом «Филинь», 1997. С. 16.

гражданских прав является традиционным для гражданского законодательства. Еще Д.И. Мейер отмечал: «Дело в том, что не все вещи, не все физические тела подлежат господству лица, составляя объект права, а только такие вещи, такие тела, которые состоят в гражданском обороте и имеют значение имущества, т.е. представляют собой какую - либо ценность»¹.

Законодательное деление объектов гражданских прав предусматривает, что понятие «имущество» является особой отдельной от прочих видов объектов гражданских прав категорией. Как мы видим, статья 128 ГК РФ также как и Семейный кодекс Российской Федерации не содержит определения понятия «имущества». Однако, уясняя смысл этой статьи можно прийти к выводу о том, что законодатель объединяет в понятии «имущество» вещи, включая деньги и ценные бумаги, иное имущество, а также имущественные права.

Анализ 7 главы СК РФ позволяет прийти к выводу, что законодатель в состав имущества супругов включил как актив, так и пассив. К активу можно отнести имущество, нажито супругами во время брака и являющееся их совместной собственностью. К пассиву – общие обязательства супругов, по которым взыскание обращается на их общее имущество. Сейчас нам представляется целесообразным дать краткую общую характеристику каждой группе вышеназванных семейных имущественных правоотношений².

Итак, к первой группе мы отнесли отношения по поводу вещей и других видов имущества, которыми располагают супруги. Участниками этих отношений, с одной стороны, могут быть супруги между собой. Тогда возникают правоотношения собственности между супругами, которые носят особый правовой характер. Отношения собственности супругов относятся к числу абсолютных семейных имущественных правоотношений. Каждый из супругов выступает как управомоченный субъект, которому как писал Ю.И. Гревцов: «противостоит неопределенное множество пассивно обязанных субъектов»³. Эти правоотношения построены, как и гражданские абсолютные правоотношения.

Вторую группу имущественных отношений, складывающихся между супругами в российской семье, образуют правоотношения по поводу взаимного материального содержания. Их традиционно принято называть алиментными обязательствами. Им посвящены главы 14, 16 - 17 СК РФ. Эти отношения не имеют широкого применения. Алиментные обязательства супругов являются типичным примером относительных семейных имущественных правоотношений. Супруг - плательщик алиментов (алиментно-обязанное лицо) обязуется предоставлять супругу - получателю алиментов (управомоченному лицу) имущественное содержание на условиях, установленных законом либо соглашением сторон. Таким образом, как управомоченная, так и обязанная стороны строго определены, праву одной стороны соответствует обязанность другой.

В заключении стоит отметить, что имущественные семейные правоотношения подразделяются, в зависимости от выбранных критериев, на относительные и абсолютные, супружеские, родительские а также правоотношения между другими членами семьи.

Имущественные правоотношения в семье регулируются нормами права значительно лучше, как в связи с возможностью их принудительного осуществления, так и в связи с такой необходимостью.

¹ Мейер Д.И. Указ. соч. С. 158.

² Игнатенко А.А., Скрыпников Н.Н. Брачный договор. Законный режим имущества супругов – М.; Информационно – издательский дом «Филинь», 1997. С. 16.

³ Гревцов Ю.И. Указ. соч. С. 58.

Список литературы

1. *Гревцов Ю.И.* Проблемы теории правового отношения. Л. Издательство Ленинградского университета, 1981. 84 с.
 2. *Игнатенко А.А., Скрыпников Н.Н.* Брачный договор. Законный режим имущества супругов. М. Информационно–издательский дом «Филинь», 1997. 112 с.
 3. *Мейер Д.И.* Русское гражданское право. В 2 ч. По испр. и доп. 8-му изд., 1902. Издание 2-е, исправленное. М. «Статут», 2000, 831 с. (Классика российской цивилистики).
-

СОВМЕСТНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ СУПРУГОВ И СОБСТВЕННОСТЬ КАЖДОГО СУПРУГА

Захарова С.Н.

Захарова Сахалина Никитична - студент магистратуры,
юридический факультет,
Северо-восточный федеральный университет им М.К. Аммосова, г. Якутск

Аннотация: в статье рассматриваются некоторые вопросы законного режима имущества супругов, а именно совместная собственность супругов и собственность каждого супруга.

Ключевые слова: законный режим имущества супругов, супруги, совместная собственность супругов, общее имущество супругов, состав общего имущества супругов, собственность каждого супруга.

По российскому законодательству законным режимом имущества супругов признается режим общей совместной собственности, установленный статьей 256 ГК РФ и статьей 33 СК РФ. Нормы этих статей носят диспозитивный характер, так как супруги договором между собой вправе изменить законный режим имущества на договорный. Режим совместной собственности имущества супругов имеет продолжительную историю. Впервые он был введен Кодексом законов о браке, семье и опеке РСФСР 1926 года (далее КЗоБСО), вступившим в действие с 1 января 1927 года¹. В КЗоБСО была включена статья 10 следующего содержания: «Имущество, принадлежавшее супругам до вступления в брак, остается раздельным их имуществом. Имущество, нажитое супругами в течение брака, считается общим имуществом супругов. Размер принадлежащей каждому супругу доли в случае спора определяется судом». Кодекс законов о браке и семье РСФСР 1969 года предусматривал только законный режим супружеского имущества (режим совместной собственности на имущество, приобретенное супругами в период брака на общие средства) и не допускал возможности его изменения. Общие положения законного режима имущества супругов в общих чертах сохранены законодателем в ныне действующем Семейном кодексе Российской Федерации.

Совместная собственность супругов характеризуется бездолевым характером, что обусловлено целью обеспечения равенства прав супругов в экономической сфере. Право супругов на общее имущество признается равным независимо от вклада каждого из них. Законодатель, подобным образом регулируя имущественные отношения между супругами, соблюдает один из принципов семейных отношений - равенство прав супругов в семье, закрепленный в пункте 3 статьи 1 СК РФ. Данное правило направлено на защиту слабого, в экономическом или социальном плане, супруга. Кроме того, оно обусловлено, как нам кажется, сложившимися в обществе традициями морали и нравственности. Если бы такого правила не было, то, тот из супругов (как правило, женщина), который вел домашнее хозяйство, осуществлял уход за детьми, учился или по другим уважительным причинам не имел самостоятельного дохода, получал бы значительно меньшую долю, если бы она выделялась, чем тот, который работал.

Совместной собственностью супругов является имущество, нажитое ими во время брака. К такому имуществу согласно статьи 34 СК относятся:

Прежде всего, доходы каждого из супругов от трудовой деятельности (все виды выплат, входящих в заработную плату), предпринимательской деятельности (доля прибыли от деятельности коммерческой организации) и результатов интеллектуальной деятельности (авторский гонорар, иные выплаты).

¹ Советское семейное право: Учебник / Под ред. В.А. Рясенцева. М., 1982. С. 27-28.

Во-вторых, полученные ими пенсии, пособия. Именно с момента получения пенсий, пособий и иных денежных выплат на них распространяется режим общей совместной собственности.

В-третьих, совместной собственностью супругов становятся иные денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья либо иного повреждения здоровья и другие)¹.

На наш взгляд, именно цель, предназначение выплачиваемых сумм должны определять их правовую судьбу - будут ли они относиться к общему или раздельному имуществу супругов.

В семейном кодексе достаточно полно и точно перечислены виды имущества, которые во время совместной жизни становятся общим имуществом супругов.

Как указывает М.В. Антокольская: «Режим совместной собственности супругов, существующий в России, может быть назван режимом ограниченной общности или общности приобретений, поскольку общим становится только имущество, приобретенное супругами в период брака»². Фактические семейные отношения без государственной регистрации брака не создают совместную собственность на имущество. Имущественные отношения фактических супругов будут регулироваться нормами не семейного, а гражданского законодательства, в частности будут применяться нормы об общей долевой собственности (ст. 244, 252 ГК РФ).

Отличительным признаком совместной собственности является ее бездолевой характер, что предполагает право каждого из сособственников-супругов на имущество в целом. Оба супруга как участники общей совместной собственности наделены одинаковыми правами на имущество.

Законный режим имущества супругов предполагает, что, кроме общего имущества, супруги могут иметь имущество, находящееся в собственности каждого из супругов. Пункт 2 статьи 256 ГК РФ и статья 36 СК РФ определяют, что раздельным имуществом супругов признается:

Во-первых, имущество, принадлежавшее каждому из супругов до вступления в брак. Сюда же должно включаться приданое, свадебные подарки, включая подарки, которые один супруг сделал другому³.

Во-вторых, индивидуальной собственностью супругов считается имущество, полученное одним из супругов во время брака в дар, в порядке наследования и по другим безвозмездным сделкам. Что касается имущества, полученного одним из супругов во время брака в дар, то Постановление Пленума Верховного Суда от 23 апреля 1985 года № 5 предписывает судам «тщательно проверять, действительно ли имел место договор дарения, и кому было подарено имущество - одному из супругов или обоим. При отсутствии допустимых законом доказательств, подтверждающих наличие договора дарения имущества одному из супругов, это имущество должно быть отнесено к общей совместной собственности супругов»⁴.

В-третьих, как записано в пункте 2 статьи 36 СК РФ раздельным имуществом признаются «вещи индивидуального пользования (одежда, обувь и другие), за исключением драгоценностей и других предметов роскоши». Вещи индивидуального пользования, зачастую приобретаются за счет общих средств супругов. Но для

¹ Масевич М.Г. Семейный кодекс РФ с кратким комментарием. М., 1996. С. 98; Функ Я.И. Брачный договор. Имущественные отношения супругов, их участие в хозяйственных обществах и товариществах. Минск, 2000. С. 8.

² Антокольская М.В. Семейное право: Учебник. М., 1996. С. 157.

³ Граве К.А. Имущественные отношения супругов. М., 1960. С. 35; Никитина В.П. Имущество супругов. Издательство Саратовского университета, 1975. С. 18.

⁴ Граве К.А. Имущественные отношения супругов. М., 1960. С. 35; Никитина В.П. Имущество супругов. Издательство Саратовского университета, 1975. С. 18.

определения правовой судьбы такого имущества имеет значение их действительная принадлежность к вещам индивидуального пользования¹.

Законодатель, достаточно четко назвав имущество каждого из супругов, в то же время допускает возможность признания имущества каждого из супругов их совместной собственностью (статья 37 СК РФ). Это обусловлено следующим обстоятельством. Имущество, в частности вещи, могут по прошествии времени утрачивать свои потребительские качества, терять в цене.

Кратко характеризуя законный режим имущества супругов, его можно определить как сочетание двух правовых режимов: режима общности и режима раздельности. Причем критерием, по которому происходит деление имущества на общее имущество супругов и имущество каждого из супругов является не вид имущества, а то юридическое основание (юридический факт), которое лежит в основе возникновения права собственности на имущество.

Список литературы

1. Антокольская М.В. Семейное право: Учебник. М. Юрист, 1996. 366 с.
 2. Граве К.А. Имущественные отношения супругов. М. Госюриздат, 1960. С. 35.
 3. Масевич М.Г. Семейный кодекс РФ с кратким комментарием. М. БЕК, 1996. С. 98.
 4. Советское семейное право: Учебник / Под ред. В.А. Рясенцева. М. Юрид. лит., 1982. 256 с.
-

¹ Граве К.А. Имущественные отношения супругов. М., 1960. С. 35; Никитина В.П. Имущество супругов. Издательство Саратовского университета, 1975. С. 20.

РАЗДЕЛ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

Захарова С.Н.

*Захарова Сахалина Никитична - студент магистратуры,
юридический факультет,
Северо-восточный федеральный университет им М.К. Аммосова, г. Якутск*

Аннотация: в настоящей статье рассматриваются вопросы раздела между супругами совместно нажитого имущества.

Ключевые слова: супруги, имущество, совместное нажитое имущество, раздел имущества, семейное право.

Имущество, материальная база существования, активной жизненной позиции и должного благосостояния семьи, является важнейшим элементом жизни человека и гражданина. Семейное имущество является базой здоровых семейных отношений, чувства достаточности, спокойствия.

Однако имущественные отношения супругов имеют свою специфику. Как правило, в большинстве случаев супруги не заботятся о том, чтобы определить заранее свои имущественные права и обязанности. Вместо них это делает закон.

По общему правилу, установленному статьей 34 Семейного кодекса РФ¹, все имущество, нажитое супругами в период брака, является их совместной собственностью.

С юридической точки зрения подобный раздел означает прекращение общей бездолевой собственности и возникновение раздельной. Каждый из супругов становится собственником части общего имущества. Разделу общего имущества супругов посвящены статьи 38 и 39 СК РФ.

Общее имущество супругов может быть разделено между ними как в период существования брака, так и после его расторжения. Подобное правило не является новшеством семейного законодательства.

Общее имущество супругов может быть разделено между ними по требованию любого из супругов. Требование о разделе общего имущества может быть заявлено не только супругами, но и кредиторами одного из супругов для обращения взыскания на долю одного из супругов в их общем имуществе. Это происходит в случае, когда личного имущества супруга недостаточно для исполнения его обязанности по долгам².

Закон предусматривает возможность как добровольного, так и принудительного раздела общего имущества супругов. Добровольный раздел проводится по взаимному соглашению супругов. В этом случае супруги вправе поделить имущество как на равные доли, так и в любой принятой ими пропорции. Также они вправе определить, какие конкретно вещи поступают в собственность каждого из супругов. Форму соглашения супруги выбирают самостоятельно с учетом общих положений о форме совершения сделок. Поскольку суммарная стоимость общего имущества супругов в большинстве случаев превышает сумму в десять минимальных размеров оплаты труда, соглашение о разделе общего имущества должно заключаться в простой письменной форме. По желанию супругов их соглашение может быть удостоверено у нотариуса. На практике, вероятно, бывают случаи, когда супруги договариваются между собой устно, не оформляя письменного соглашения. Но тогда, во исполнение принятого ими решения, они обязаны произвести государственную регистрацию недвижимости на имя нового собственника, и регистрацию других объектов, подлежащих обязательной регистрации. Добровольный раздел во многом зависит от

¹ Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223 ФЗ (ред. от 30.12.2015)// «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996 № 1. Ст.16.

² Чечот Д.М. Брак, семья, закон (социально-правовые очерки). Л., 1984. С. 109.

личных отношений между супругами. Вместе с тем, при добровольном разделе отступление от равенства долей не должно нарушать интересы третьих лиц. Такое может случиться, когда супруги осуществляют добровольный раздел с целью уйти от обращения взыскания на общее имущество. Такое соглашение носит характер мнимой сделки и является ничтожным. В то же время, соглашение о разделе имущества может совершаться с целью создать соответствующие ему правовые последствия. Подобное соглашение может быть оспорено в судебном порядке заинтересованным лицом¹.

Гораздо чаще, и об этом свидетельствует судебная практика, имеет место раздел, связанный с расторжением брака. Он проводится, как правило, в принудительном порядке. Конечно, не всегда раздел общего имущества при расторжении брака сопровождается спором. Но если спора избежать не удалось, то раздел, а также определение долей супругов в общем имуществе производятся в судебном порядке (пункт 3 статьи 38 СК РФ). Статья 24 СК РФ предусматривает, что суд при вынесении решения о расторжении брака обязан по требованию супругов (одного из них) произвести раздел имущества, находящегося в их совместной собственности, в случае, если отсутствует соглашение между ними по разделу общего имущества, или данное соглашение нарушает интересы детей или одного из супругов. Пленум Верховного Суда Российской Федерации «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» от 5 ноября 1998 года уделил проблемам раздела общего имущества супругов пристальное внимание (пункты 11-19 данного постановления)².

Хотелось также отметить, что принудительный раздел общего имущества может осуществляться в судебном порядке не только по иску одного из супругов, но и по иску кредитора, требующего такого раздела для удовлетворения своих законных прав и интересов.

Суд, рассматривая требования супруга, кредитора одного из супругов о разделе общего имущества обязан определить доли супругов в их общем имуществе. При этом суд должен исходить из норм пункта 1 статьи 39 СК РФ о равенстве долей. Иное может быть предусмотрено только договором между супругами, но в таком случае не требуется решение суда.

Также пункт 3 статьи 38 СК РФ предоставляет суду возможность по требованию супругов определить, какое имущество подлежит передаче каждому из супругов.

Что касается долгов супругов или как принято называть пассива имущества, то здесь следует руководствоваться правилом статьи 45 СК РФ. Общие долги супругов - это обязательства, которые возникли в интересах всей семьи, независимо от того, кто из супругов является должником. Долг супругов может быть образован в результате взятого в банке кредита на постройку дачи, совместного причинения супругами вреда, обязанности по оказанию услуг за выполненную работу и т.д.

При решении вопросов о том, кому из супругов какое имущество переходит, суд должен учитывать интересы самих супругов и их несовершеннолетних детей³.

Но не все имущество, нажитое супругами в браке, подлежит разделу. Вещи, приобретенные супругами исключительно для удовлетворения потребностей несовершеннолетних детей, разделу не подлежат (абзац 1 пункта 5 статьи 38 СК РФ). К их числу законодатель относит одежду, обувь, школьные и спортивные принадлежности, музыкальные инструменты, детскую библиотеку и многое другое. СК РФ не содержит исчерпывающего перечня, поэтому речь может идти о практически любых и достаточно дорогих вещах, например, компьютере, мотоцикле или даже квартире (комнате), купленной ребенку, обучающемуся в другом городе.

¹ Чечот Д.М. Брак, семья, закон (социально-правовые очерки). Л., 1984. С. 110.

² См.: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5.11.1998 г. № 15 // Указ. соч. С. 568-574.

³ Советское семейное право: Учебник / Под редакцией В.А. Рясенцева. М., 1982. С. 104.

Такие вещи должны быть переданы без компенсации тому из супругов, с которым проживают дети. Еще хотелось бы отметить, на наш взгляд одну очень важную деталь. Семейный кодекс применяет данную норму к несовершеннолетним детям, не уточняя, что это должны быть общие дети супругов. В этом факте проявляется принцип обеспечения приоритетной защиты прав и интересов несовершеннолетних членов семьи.

Также не подлежат разделу вклады, внесенные супругами за счет общих средств на имя их общих несовершеннолетних детей. Кто из родителей внес вклад, значения не имеет, он считается принадлежащим детям. Следовательно, у ребенка возникает имущественное право (право требования к банку). Здесь целесообразно подчеркнуть, что это правило распространяется только на общих несовершеннолетних детей. Если же одним из супругов за счет общего имущества вопреки воле другого супруга был сделан вклад на имя своего ребенка от предыдущего брака, то при разделе этот вклад будет учитываться. Подобное правило следует исходя из разъяснений, данных в постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5 ноября 1998 года №15 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака»¹.

Подвод итог, можно отметить, что в споре о разделе собственности супругов происходит детальное изучение всей массы имущества, нажитое в браке. Что влечет потерю времени и ощутимые затраты нервов.

Кроме того, необходимо помнить, что мирное разрешение любого гражданско-правового вопроса всегда экономит ваши средства и сохранить ваше драгоценное здоровье.

Список литературы

1. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5.11.1998 г. № 15 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» // Сборник постановлений пленумов Верховного Суда и Высшего арбитражного Суда РФ по гражданским делам. Издание второе, переработанное и дополненное, М.: ПБОЮЛ Грачев С.М., 2000. 896 с.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223 ФЗ (ред. от 30.12.2015)// «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996. № 1.
3. Советское семейное право: Учебник / Под ред. В.А. Рясенцева. М., Юрид. лит., 1982. 256 с.
4. *Чечот Д.М.* Брак, семья, закон (социально-правовые очерки). Л., Издательство Ленинградского университета, 1984. 208 с.

¹ См.: пункт 16 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 5.11.1998 г. № 15 // Указ. соч. С. 571-572.

РОЛЬ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ В ЛЕГАЛИЗАЦИИ ТЕНЕВОГО РЫНКА ТРУДА

Остапенко Е.Б.

*Остапенко Екатерина Борисовна – магистрант,
Институт магистратуры и аспирантуры
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Саратовская государственная юридическая академия, г. Саратов*

Аннотация: легализация неофициальной занятости – одно из приоритетных направлений и актуальность рассматриваемой темы актуальна.

Федеральная служба по труду и занятости занимает центральное место в легализации «серого» рынка труда, главная задача которых выявить нелегальных работников, в чем помогают такие органы, как ФНС, Центры занятости, органы статистики, предоставляющие данные, обработка которых позволяет определить наличие официально нетрудоустроенных, но работающих граждан.

Немаловажно и взаимодействие в вопросе борьбы с серым рынком налаживание с правоохранительными органами. Но наказание нарушающих закон работодателей – неглавная задача, в качестве основной цели выступает именно легализация. Поэтому прежде чем привлекать работодателей к ответственности им позволяют добровольно оформить работающих сотрудников. И уже потом, когда предупреждения комиссий и рабочих групп оказываются неэффективными, к ним приходят проверки из трудовых инспекций, налоговых служб, органов прокуратуры.

И это приносит свои плоды: после посещения компаний инспекторским составом из различных ведомств, работодатели гораздо активнее заключают с сотрудниками трудовые договоры.

Ключевые слова: органы прокуратуры, теневой рынок труда, потери бюджета, межведомственные комиссии, легализация.

Повышение уровня занятости населения, новые возможности для карьерного роста и самореализации граждан разного возраста – стратегические инициативы В.В. Путина. Президент РФ уделяет особое внимание подготовке нового поколения российских кадров. Стратегические задачи по работе с молодежью, внесение изменений в образовательные программы, переподготовка кадров нашли отражение в ряде федеральных программ, таких как «Содействие занятости населения», «Повышение производительности труда и поддержка занятости», «Развитие образования», «Развитие науки и технологий» на 2013–2020 годы.

В.В. Путин видит дальнейшее развитие страны в появлении нового качества жизни, которое заключается в развитии приоритетных сфер. В числе стратегических инициатив - повышение доходов граждан, поддержка со стороны государства. Ключевая цель, обозначенная Президентом России, - доведение минимального размера оплаты труда до уровня прожиточного минимума во всех регионах.

«Нужно дать возможность каждому человеку получить новую работу или открыть свое дело, повысить квалификацию или освоить другую профессию. Нужно в самом тесном контакте с деловыми кругами, бизнес-объединениями развивать профессиональное образование, прежде всего, подготовку квалифицированных рабочих кадров, инженеров, специалистов. Важно подумать о том, как организовать и модернизировать системы среднего профессионального образования на основе лучших отечественных и мировых стандартов», – считает Глава Государства.

Теневой рынок труда достаточно оперативно реагирует на потребности как крупного, так и малого бизнеса в зависимости от специфики деятельности, устанавливая зачастую заниженную заработную плату (цену на труд).

Можно выделить как минимум две составляющие проблемы теневого рынка труда, такие как социальная и правовая.

По состоянию на 1 января 2019 г. на территории, подведомственной Межрайонной ИФНС России № 4 по Астраханской области, зарегистрировано 874 юридических лиц и 2874 индивидуальных предпринимателей, из них порядка 35% не представляют или показали нулевую отчетность по выбранным режимам налогообложения (ЕНВД, УСН, ПСН, ОСНО, ЕСХН), а также отчетность по страховым взносам и налогу на доходы физических лиц, т.е. подтверждая факт отсутствия наемных работников. Немало предпринимателей осуществляют свою деятельность самостоятельно, но есть виды экономической деятельности, подразумевающих использование наемных работников.

Более 50% из 2874 зарегистрированных индивидуальных предпринимателей осуществляют деятельность и являются агентами по страховым взносам и налогу на доходы физических лиц, соответственно, оставшиеся индивидуальные предприниматели, осуществляющие предпринимательскую деятельность и предполагающее использование наемных работников, не предоставляют в налоговые органы, в органы статистики, фонд социального страхования, а также в пенсионный фонд и не уплачивают обязательные денежные средства бюджет в виде отчислений, зафиксированных в статьях 133-142 ТК РФ, с заработной платы, являющейся вознаграждением, которое работодатель предоставляет сотруднику за осуществление трудовой деятельности.

В соответствии со ст. ст. 15 и 16 Трудового кодекса РФ одним из оснований возникновения трудовых отношений между работником и работодателем является фактическое допущение к работе с ведома или по поручению работодателя или его представителя независимо от того, был ли трудовой договор надлежащим образом оформлен.

О фактическом допущении к работе может свидетельствовать также периодическая выплата работникам заработной платы за порученную работу и другие подобные факты.

Потери бюджета из-за теневого рынка труда составляют немалые суммы, в бюджет не поступают суммы в виде налога на доходы физических лиц (13%) в соответствии со статьей 224 НК РФ с учетом всех особенностей, предусмотренных положениями 23 главы НК РФ, страховых взносов в размере 30%, предусмотренные главой 34 НК РФ

Помимо прочего, многие индивидуальные предприниматели и юридические лица, используя «конвертные» схемы оплаты труда своих наемных работников лишают их достойной медицинской помощи, пенсионного обеспечения и т.д.

Остро стоит вопрос получения вознаграждения за труд, предусмотренного и закрепленного ст. 37 Конституции РФ минимального размера оплаты труда и без какой бы то ни было дискриминации.

Использование вышеописанной схемы оплаты труда задействованных в предпринимательской деятельности работников и как следствие незаключение трудовых договоров искажают картину безработицы на подведомственной территории. Причем нередки случаи, граждане, имеющие статус безработного, получают пособия по безработице и при этом занимаются трудовой деятельностью без заключения трудовых договоров.

Выведение работников и работодателей из «тени» может снизить не только уровень безработицы, но и потери бюджетов от необоснованных выплат пособий по безработице и как следствие увеличить поступления от уплаты налога на доходы физических лиц и страховых взносов.

Установленная процентовка по НДФЛ – 13%, страховым взносам – 30% на самом деле для малого бизнеса, выручка которого не превышает, к примеру, 1,5 млн руб. в год для определенных видов экономической деятельности.

При штатной численности 3 человека, исходя из минимального размера оплаты труда, расходы за год будут выглядеть следующим образом:

- на оплату труда – 403488 руб.;
- налог на доход физических лиц – 52453 руб.;
- отчисления на оплату труда – 121046,4 руб.;
- фиксированные взносы на индивидуального предпринимателя – 43 238 руб. (36 238 руб. + 7 000 руб. (1% от превышающей суммы дохода) (в соответствии со ст. 430 НК РФ (введена Федеральным законом от 03.07.2016 № 243-ФЗ)));
- ежегодные платежи (коммунальные платежи, арендная плата) – 470 000 руб.
- затраты, связанные с проведением рекламных мероприятий и др. – 6 000 руб.
- расходные материалы – 180 000 руб.
- применяемый режим налогообложения (для простоты в расчете взята упрощенная система с налоговой базой, зависящей от доходов, 6 %) – 60 000 руб. + 7 000 руб. (1 % от превышающей суммы дохода).

Путем вычисления доход индивидуального предпринимателя составляет 1 378 225,4 руб., в месяц доход составит 10 147,88 руб., что меньше установленного федеральным законодательством минимального размера оплаты труда на территории Астраханской области 11 280 руб.

Это можно отнести к экономической составляющей теневого рынка труда, экономия на отчислениях составляет порядка 170 тыс. руб., при использовании пониженной ставки на отчисления по страхованию, напрямую зависящих от дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для определенных видов экономической деятельности.

Эти мероприятия позволят индивидуальным предпринимателям выйти из тени и отражать работников, задействованных в предпринимательской деятельности, не лишая их социального пакета.

Немаловажным является проведение совместных рейдов органами прокуратуры, инспекторского состава налоговых органов, трудовых инспекций, центров занятости, пенсионных фондов.

На подведомственной Межрайонной ИФНС России № 4 по Астраханской области территории имеется практика проведения рейдов совместно с органами прокуратуры, имеющих более широкие полномочия в соответствии с Федеральным закон «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 N 2202-1, с целью выявления и выведения из «тени» экономической деятельности предпринимателей, в том числе неконтролируемые государством денежные потоки – неиспользование предусмотренного 54-ФЗ онлайн-касс, ведь есть определенные нюансы неиспользования онлайн-касс, которыми и пользуются индивидуальные предприниматели, не трудоустроявая работников.

Цель данных мероприятий (надзора) – вывод неофициальной заработной платы в легальное поле, путем проведения проверок и принятия соответствующих мер в соответствии с действующим законодательством действий, направленных на легализацию неофициального рынка труда.

15 марта 2019 г. был разработан приказ № 196 «Об организации прокурорского надзора за соблюдением трудовых прав граждан» с целью повышения результативности надзора в сфере конституционных прав граждан на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, на вознаграждение за труд, на защиту от безработицы.

Согласно данному приказу органами прокуратуры необходимо осуществлять на постоянной основе сбор, обобщение, анализ и оценку информации, характеризующей состояние законности в сфере трудовых отношений, при этом необходимо формирование межведомственной рабочей группы с участием региональных органов власти, территориальных подразделений правоохранительных и контролирующих органов, профсоюзных объединений и объединений работодателей, на заседаниях

которой определять согласованные действия по защите трудовых прав граждан, уделяя повышенное внимание вопросам полноты и своевременности выплаты вознаграждения за труд, охраны труда, защиты от безработицы.

Пунктом 2 Приказа органам прокуратуры необходимо продолжить взаимодействие с созданными рабочими группами муниципальных образований по снижению неформальной занятости, предполагающее выявление организаций и индивидуальных предпринимателей, уклоняющихся от оформления трудовых отношений с гражданами, выполняющими трудовые функции, либо заключивших с работниками гражданско-правовые договоры с целью скрыть фактические трудовые отношения.

Руководствуясь Федеральным законом «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» от 26.12.2008 № 294-ФЗ, а именно п. 12 ст. 9: «О проведении плановой проверки юридическое лицо, индивидуальный предприниматель уведомляются органом государственного контроля (надзора), органом муниципального контроля не позднее, чем за три рабочих дня до начала ее проведения», что утрачивает весь смысл проведения проверки. За три дня работодатель всем наемным работникам назначит дополнительный выходной день и в ходе проверки не будут выявлены нарушения.

Внеплановые проверки более эффективны и, проводя надзорные мероприятия органами прокуратуры совместно с инспекторами налоговых органов, трудовой инспекции, выявляются административные правонарушения (например, ч. 1 ст. 14.1, ч. 1 ст. 5.27, КоАП.), нарушения Федерального закона от 25.07.2002 № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации»), массовые нарушения паспортного режима: предприятия торговли и строительные организации нанимают работников из числа незаконных мигрантов, игнорируя отсутствие регистрации и разрешения на работу, которым в последствии дается уголовно-правовая оценка действия хозяйствующего субъекта, нарушающего трудовое законодательство: выявление неоформленных трудовых отношений с работниками, «конвертные» расчеты, что в соответствии с уголовным кодексом РФ относится к признакам состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 199.

Предприятия неформального сектора не соблюдают нормы законодательства о контрольно-кассовой технике, налогового, патентного и трудового законодательства, стандарты качества. За счет этого достигается снижение издержек на производство товаров и услуг, несмотря на низкую производительность труда неформальных Индивидуальных предпринимателей и организаций. Законопослушные конкуренты при этом теряют стимул к повышению производительности, не говоря уже о возрастании налоговой нагрузки.

Потери бюджета от неоформленных сотрудников может произвести работник с экономическим образованием, которые в органах прокуратуры отсутствуют, что затрудняет своевременное принятие решения по выявленным фактам нарушения трудового законодательства.

Вместе с тем незаконное заключение трудовых договоров требует от правоохранительных органов тщательного выяснения обстоятельств фактического допущения к работе, что может расцениваться как возникновение трудовых отношений между работником и работодателем.

Координирующая роль прокуратуры в работе структур, способных повлиять на «серый» рынок труда, в конечном итоге позволит значительно снизить число граждан, задействованных на нелегальном рынке труда, вывести из тени их доходы. Граждане смогут реально ощутить преимущества в полной мере получаемых социальных, медицинских и пенсионных гарантий. Легализация «серого» рынка труда также позволит значительно снизить уровень безработицы в области, обеспечить увеличение поступления налогов в бюджет.

«Серый рынок» труда оказывает негативное влияние на социальную сферу. Уклоняясь от обязанностей налогоплательщиков, участники «серого» рынка пользуются многими услугами бюджетной социальной сферы — муниципальными поликлиниками и больницами, детсадами и школами.

Регламента на сегодняшний день по взаимодействию налоговых органов и трудовой инспекции отсутствуют и большая часть рынка труда, находящаяся в «тени», так в нем и остается.

Органы прокуратуры, проводя межведомственные совещания с представителями муниципалитетов, руководителей налоговых органов, пенсионного фонда, центров занятости, трудовой инспекции, составляют протокол, в котором отражены сроки исполнения проведения проверок индивидуальных предпринимателей, а также юридических лиц провести по факту не отражения наемных работников.

В результате проведения проверок и при выявлении нарушений сотрудниками налоговых органов производится анализ финансово-экономической деятельности индивидуальных предпринимателей (юридических лиц), расчет потерь бюджета от не отражения в отчетности наемных работников и не перечисления в бюджет взносов и налогов, установленных Налоговым кодексом РФ.

После проведения мероприятий налогового контроля налогоплательщики, у которых выявлены нарушения, приглашаются на заседание комиссий по легализации, протоколы которых передаются в органы прокуратуры, специалистами которой анализируется результат проведения данных заседаний: оформление работников в порядке, зафиксированном в трудовом кодексе РФ, уплата налогов и взносов в бюджеты различных уровней, установленных в Налоговом кодексе РФ.

При неисполнении данных протоколов представители органов прокуратуры направляют в налоговый орган предписание о проведении повторных проверок с высокой долей результативности и передачи имеющейся информации в трудовые инспекции для проведения проверок в части их компетенции.

В этом случае органы прокуратуры должны быть координирующим центром всех заинтересованных структур, способствующим повлиять на «теневой рынок труда», что в конечном итоге повлияет на уменьшение числа граждан, задействованных нелегальный рынок труда, тем самым выводя из «тени» получаемый ими доход и увеличение поступлений в соответствующие бюджеты.

Легализация «теневого» рынка труда позволит снизить не только уровень безработицы рассматриваемого субъекта, но и уменьшение нецелевого использования бюджетных средств в виде пособий по безработице.

Для этого помимо вышеуказанного Приказа в органах прокуратуры необходимо ввести штатную единицу, в обязанности которой будет входить проведение анализа выявленных нарушений всеми структурами, проведения расчетов потерь бюджета, что в целом позволит сократить время на проведение проверок и устранения нарушений индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами.

Необходимо подчеркнуть, что зачастую работники, и их привлечение к новым задачам и функциям часто сопряжено с издержками, которых легко избежать, предусмотрев специализированное обучение.

Многие из сотрудников органов прокуратуры испытывают перегрузки, обусловленные постоянными изменениями законодательства. Знание прокурорскими работниками основ рыночной экономики и ее правовых аспектов явно недостаточное. Лишь немногие могут правильно ответить на вопросы, связанные с правовым регулированием налогообложения, в том числе и расчет потерь бюджета, что побуждает к постановке вопроса о необходимости экономического обучения для прокурорских работников по специальной программе. Отдельные блоки вопросов полезно рассматривать без учета отраслевой принадлежности, например, правовое регулирование предпринимательства, налогообложения, трудовых отношений, а затем их углубленно изучать приближенно к задачам и предмету прокурорской деятельности.

Дальнейшая целенаправленная работа по усовершенствованию повышения квалификации прокурорских работников еще более повысит эффективность системы органов прокуратуры РФ, в том числе и при выведении нелегального рынка труда из тени.

Данная тема весьма актуальна и с каждым годом её актуальность возрастает.

Заключение

Ежегодные потери бюджета от серых и черных зарплат могут достигать триллионы рублей.

Несмотря на колоссальные потери, вопреки долгосрочным прогнозам экспертов, серый рынок последние годы демонстрирует пусть небольшое, но уменьшение – вероятно, принимаемые ведомствами различного уровня, в том числе и органами прокуратуры, меры все-таки дают результат.

Работу по легализации рынка нельзя назвать полноценной. Ряд проблем создает отсутствие у рабочих групп органов прокуратуры, которые функционируют на муниципальном уровне, доступа к данным Федеральной налоговой службы. Невозможность оперировать персональными данными граждан, благодаря которым можно выявить факты нелегальной занятости, что и усложняет работу в этом направлении. В связи с этим необходимо предоставить муниципальным группам такой доступ.

В соответствии со ст. 102 Налогового кодекса о налоговой тайне, серьезное расширение круга чиновников, которые получают доступ к персональным данным, высказывает опасения про незаконное их использование.

И эти опасения небезосновательны – сегмент информации, к которому будет открыт доступ, является воистину огромным. Там можно будет найти и трудовую биографию, и страховые отчисления, и лицевые счета, и множество другой информации.

В Минфине отмечают, что в РФ неприлично высокий уровень налоговой нагрузки на труд, которые приходится оплачивать бизнесу. Все это создает ряд преимуществ для тех, кто осознанно относит себя к теневому рынку, используя для оплаты труда «серые» механизмы.

Положительное влияние разработанных мер, которые могут повысить административную и налоговую нагрузку на нарушителей трудового законодательства, то эффективные бизнес-модели «рискует» стать гораздо популярнее «серых» схем.

В основе конкретного механизма легализации теневых выплат должно лежать сочетание административных, экономических и правовых методов и форм воздействия, среди которых можно выделить следующие: сокращение налогооблагаемой базы, реконструирование налоговой задолженности в отношении малого и среднего бизнеса, освобождение от налогового пресса части прибыли, идущей на расширение производства и создание новых рабочих мест, перенос центра тяжести налогового бремени из сферы производства в сферу личного потребления.

Предпринимаемыми мерами Минфин планирует существенно повысить собираемость и налогов, и страховых взносов, параллельно уменьшая административную нагрузку на бизнес. И если они таки будут разработаны, и понесут действительно «налоговый позитив» для работодателей, то они, несмотря на то, что разработаны Минфином, могут стать гораздо эффективнее принудительных мер и ответственности, которой работодателю сулит игнорирование обязанности по официальному оформлению сотрудников.

Помимо прочего, необходимо методичное переквалифицирование или переобучение части работников органов прокуратуры по экономическому, налоговому и другим направлениям по надзору за исполнением изменений остановки на «теневом» рынке труда при нынешней сложной. Либо необходима разработка программы по легализации теневых выплат с привлечением практических работников всех систем экономической и правовой направленности. Эффективная легализация

теневой экономики возможна лишь на коллективном фундаменте мер по обеспечению согласия, стабильности и укрепления доверия к власти.

Список литературы

1. Конституция РФ. М., 2006.
2. Закон РФ от 17 января 1992 г. № 2202-1 «О прокуратуре РФ» (ред. от 4 марта 2007 г.) // Ведомости СНД и ВС РФ. 1992г. № 8. Ст.366, СЗ РФ. 1995. № 47.Ст. 4472; 1999. № 7. Ст. 878; 1999.№ 47. Ст. 5620; 2000.№ 2.Ст. 140; 2001. № 53 (часть 1). Ст. 5018; 2002. № 26. Ст. 2523; 2002. № 30. Ст. 3029; 2002. № 40. Ст. 3853; 2003. № 27 (ч. 1). Ст. 2700; 2007. № 10. Ст. 1151.
3. Федеральный закон РФ от 15 июля 2005 г. № 85-ФЗ «О внесении изменений в статью 44 Федерального закона «О прокуратуре РФ» и признании утратившими силу некоторых законодательных актов РФ».
4. ТК РФ. М., 2007.
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года № 146-ФЗ.
6. Постановление Правительства РФ от 28 февраля 1996 г. № 205 « О создании Института повышения квалификации прокурорских работников».
7. Проект Приказа Генеральной прокуратуры РФ «Об организации прокурорского надзора за соблюдением трудовых прав граждан» (подготовлен Генпрокуратурой России 20.02.2019) от 4 марта 2019.

СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ СОСУДИСТО-СТРОМАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ ПРИ ЭУТИРЕОИДНОЙ И ТОКСИЧЕСКИХ ФОРМАХ ЗОБА

Собировов Д.Ш.¹, Юлдашев У.К.², Камалов Т.М.³

¹Сабирова Дильноза Шухратовна – ассистент,
курс эндокринологии;

²Юлдашев Умеджон Кахрамонович – студент магистратуры;

³Камалов Тимур Махмудович – студент магистратуры,
кафедра внутренних болезней № 3,
Самаркандский государственный медицинский институт,
г. Самарканд, Республика Узбекистан

Аннотация: вопросы структурного патоморфоза не опухолевых заболеваний щитовидной железы (ЩЖ) продолжают оставаться актуальными в клинической эндокринологии и патологии. В многочисленных обзорных статьях и руководствах достаточно подробно и с разных позиций освещены клинические особенности, вопросы диагностики и лечения зобно измененной ЩЖ.

Однако, несмотря на значимость данных работ, анализ литературы показывает необходимость выделения сосудисто-стромальных особенностей гистологических вариантов зоба, нередко определяющих прогноз оперативного вмешательства и биопотенциал роста зобноизмененной ЩЖ.

Ключевые слова: эутиреоидный, узловой, диффузный токсический зоб.

Цель исследования – оценка структурных особенностей сосудисто-стромального комплекса зобно измененной ЩЖ при различных вариантах зоба (узловой эутиреоидный и узловой, либо диффузный токсический) на операционном материале, полученном из регионов Самаркандской области.

Материалы и методы. Материал данных составляет от пациентов обоего пола из различных регионов Самаркандской области, оперированных по поводу узлового эутиреоидного и токсического зоба в СОЭД. Кроме того, в основу работы легли результаты ретроспективного анализа образцов ЩЖ за период 2017-2019 гг. от пациентов из тех же регионов Самаркандской области, хранившихся в архивах. Клинический материал – 164 истории болезней (105 случаев узлового эутиреоидного зоба, 22 – токсического зоба, из них диффузный токсический – 24 случаев, 13 – узловой токсический зоб) обрабатывался по анкетной схеме, с учетом местожительства, длительности анамнеза, дооперационного лечения, наследственной предрасположенности (наличие эндокринного заболевания у родителей, сестер, братьев, бабушек и пр.). Женщин – 118, мужчин – 46, соотношение 3,8:1, что в целом, соответствует данным мировой статистики по этой проблеме. У женщин фиксировали также гинекологический анамнез. Возраст пациентов от 12 до 71 года (средний возраст 45±2,66 лет). По длительности анамнеза материал распределился следующим образом: 1-5 лет – 38%, 5-10 лет – 24%, 10-15 лет – 15%, до 1 года – 18%, 20 лет и более – 5%. Наследственное предрасположение (по различной патологии ЩЖ) выявилось у 47% обследованных. Контрольную группу составили 25 лиц обоего пола из судебно-медицинской практики, не имеющих эндокринной патологии (условно «норма»). Проведен гистологический и электронно-микроскопический анализ компонентов стромы и микроциркуляторного русла ЩЖ при узловой эутиреоидной и диффузной токсической формах зоба. Для гистологического исследования операционный материал брали непосредственно во время операции, помещали в 12% забуференный раствор формалина, заливали в

парафин. Серийные гистологические срезы толщиной 5-6 мкм, окрашивали гематоксилином и эозином пикрофуксином по методу Ван-Гизона для прицельного исследования соединительной ткани. Для целей электронной микроскопии материал фиксировали и обрабатывали, ультратонкие срезы окрашивали методом двойного контрастирования, изучали и фотографировали в электронном микроскопе Tesla-BS-500 (Чехия) при ускоряющем напряжении прибора 70 кВт.

Результаты и обсуждение. Гистологические особенности ЩЖ при гипер- и эутиреозе заключаются в гиперплазии компонентов паренхимы и стромы. В процессе тиреоидной гиперплазии паренхимно-стромальным взаимоотношениям, особенно, компоненту стромы придается большое значение. Получены также бесспорные данные о том, что степень и частота фиброза ЩЖ существенно зависят от клинко-морфологической формы зоба.

При диффузном токсическом зобе форма фолликулов значительно варьирует. Изменчивость формы фолликулов обусловлена усиленной пролиферацией тиреоцитов, лишенных коллоида. Выявлены три вида пролиферации: образование складок на стенке фолликулов, образование сосочковых выростов в просвете фолликулов и формирование многослойных подушковидных структур на стенках отдельных фолликулов. Большинство фолликулов не содержит коллоида или имеется его значительная вакуолизация, особенно около апикальной поверхности тиреоцитов. Характерна выраженная лимфоидная инфильтрация, степень последней варьирует от слабо выраженной имфоплазмочитарной инфильтрации междольковой ткани до образования многочисленных лимфоидных фолликулов с некрозом герминативных центров нередко с наличием фолликулов непропорционально большого размера. В нашем материале в 27% случаев наблюдали переход болезни Грейвса в аутоиммунный тиреоидит.

Выводы: Таким образом, пролиферация фолликулярного эпителия сопровождается изменением сосудисто-стромального комплекса ЩЖ. Соединительная ткань сдавливает большую часть железы при гипертиреозе, в частности, в случае диффузного токсического зоба. При изучении данных электронной микроскопии при различных формах патологии ЩЖ обнаружено, что вместе с паренхимой изменения претерпевают и ультраструктурные компоненты стромы. При обеих изученных в настоящей работе формах зоба, соединительно-тканная строма ЩЖ в межфолликулярных перегородках была частично или полностью гиалинизирована, последнее резче выражено в случае диффузного токсического зоба. В коллагеновых волокнах отдельные фибриллы утолщены, частично или полностью теряют структуру, гомогенизируются и распадаются. Местами их структура сохранена, хотя межфибриллярные пространства расширены. Следовательно, изучение ЩЖ при различных формах активности органа выявило своеобразность взаимоотношений паренхимы и стромы. В формировании этих взаимоотношений определенную роль играют кровеносные сосуды.

Таким образом, узловый нетоксичный зоб характеризуется низкой степенью капилляризации, что, в определенной степени, способствует стабилизации состояния эутиреоза с вторичными дистрофическими изменениями (кистозная трансформация) и склерофиброзом стромы.

Для всех форм токсического зоба характерно усиление васкуляризации с образованием артерий замыкающего типа, как следствие увеличения гемодинамической нагрузки на стенку артерии, а также фиброз и гиалиноз стромы.

Список литературы

1. *Бабажанов А.С., Жониев С.Ш.* Предоперационная подготовка при патологии щитовидной железы / *Анестезиология и реаниматология*, 2015. № 4 (S). С. 46-47.

2. *Гозибеков Ж.И., Зайниев А.Ф., Тилавова Ю.М.К.* Результаты хирургического лечения больных узловым зобом // Вопросы науки и образования, 2019. № 13 (60).
3. *Даминов Ф.А. и др.* Хирургическая тактика лечения диффузно-токсического зоба // Академический журнал Западной Сибири, 2013. Т. 9. № 1. С. 21-21.
4. *Зайниев А.Ф., Юнусов О.Т., Суярова З.С.* Результаты хирургического лечения больных узловым зобом // Вестник науки и образования, 2017. Т. 1. № 6 (30).
5. *Жониев С.Ш., Рахимов А.У, Бабажанов А.С.* Значение биохимических показателей при предоперационной подготовки больных узловым зобом/ / Science and world, 2013. № 10. С. 136.
6. *Матлубов М.М., Семенихин А.А., Нишанова Ф.П., Ким О.А., Хамдамова Э.Г.* Комплексный подход к оценке риска анестезиологического пособия и родоразрешения у пациентов с ожирением // Клінічна анатомія та оперативна хірургія, 2015. С. 6-10.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ИЗДАТЕЛЬСТВО
«ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»**

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, РФ, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09.

**HTTP://SCIENTIFICMAGAZINE.RU
E-MAIL: INFO@P8N.RU**

ТИПОГРАФИЯ:
ООО «ПРЕССТО».
153025, Г. ИВАНОВО, УЛ. ДЗЕРЖИНСКОГО, Д. 39, СТРОЕНИЕ 8

ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «ОЛИМП»
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЫЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
117321, МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140



ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
[HTTPS://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU](https://www.scienceproblems.ru)
EMAIL: INFO@P8N.RU, +7(910)690-15-09



**НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ»
В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ РАССЫЛАЕТСЯ:**

1. Библиотека Администрации Президента Российской Федерации, Москва;
Адрес: 103132, Москва, Старая площадь, д. 8/5.
2. Парламентская библиотека Российской Федерации, Москва;
Адрес: Москва, ул. Охотный ряд, 1
3. Российская государственная библиотека (РГБ);
Адрес: 110000, Москва, ул. Воздвиженка, 3/5
4. Российская национальная библиотека (РНБ);
Адрес: 191069, Санкт-Петербург, ул. Садовая, 18
5. Научная библиотека Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова (МГУ), Москва;
Адрес: 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ, Научная библиотека

ПОЛНЫЙ СПИСОК НА САЙТЕ ЖУРНАЛА: [HTTPS://SCIENTIFICMAGAZINE.RU](https://scientificmagazine.ru)



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ